

# التوريق

المأهية - المزاي - الإجراءات - العناصر

التوريق فى الشريعة الإسلامية وتطبيقاته على بعض الدول العربية



محمد أحمد غانم

2009



# التوريق

الماهية - المزايا - الاجراءات - العناصر  
التوريق في الشريعة الإسلامية وتطبيقاته على  
بعض الدول العربية

محمد أحمد غانم

٢٠٠٩



## المقدمة

حدد القانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ أنشطة الشركات العاملة في مجال الأوراق المالية في المادة (٢٧) ، ثم أضيف إليها - بقرارات وزارية - أنشطة جديدة في ضوء ما طرأ على الاقتصاد القومي من متغيرات ، ومن بين هذه الأنشطة المستحدثة نشاط توريق الحقوق المالية الذي اضيف بالقرار الوزاري رقم ٦٩٧ لسنة ٢٠٠١ .

كذلك فقد تناولت المادة (١١) في القانون رقم ١٤٨ لسنة ٢٠٠١ بشأن التمويل العقاري موضوع التوريق ، حيث أجازت للممول أن يحيل حقوقه الناشئة عن اتفاق التمويل إلى إحدى الجهات التي تباشر نشاط التوريق ، وتلتزم الجهة المحال لها بالوفاء بالحقوق الناشئة عن الأوراق المالية التي تصدرها في تواريخ استحقاقها من حصيلة تلك الحقوق . ويضمن الممول الوفاء بالحقوق الناشئة عن الأوراق المالية

التوريق المصرفي Securitization هو أداة مالية مستحدثة تفيد قيام مؤسسة مالية بخشد مجموعة من الديون المتجانسة والمضمونة كأصول ، ووضعها في صورة دين واحد معزز ائتمانيا ثم عرضه على الجمهور من خلال منشأة متخصصة للاكتتاب في شكل أوراق مالية ، تقليلا للمخاطر ، وضمانا للتدفق المستمر للسيولة النقدية للبنك .

لذلك يتمثل مصطلح التوريق ( التسنيد ) في تحويل القروض إلى

أوراق مالية قابلة للتداول Marketable Securities أي تحويل الديون من المقرض الأساسي إلى مقرضين آخرين. وعلى ذلك ، تبدو القروض المصرفية وكأنها قروض مؤقتة أو معبرية Bridging أي تنتقل القروض عبرها من صيغة القرض المصرفي إلى صيغة الأوراق المالية ، فبالاعتماد على الديون المصرفية القائمة ، يمكن خلق أصول مالية جديدة ، وتوفير تدفقات نقدية.

وتقوم تكنولوجيا التوريق أساسا على الابتداعات المستمرة في هيكله الموجودات ، وتبويبها بما يساعد على تقييم ادائها من جهة ، والتمويل اللاحق من جهة أخرى ، بهدف تحقيق الدخل ، واستبعاد مخاطر الافلاس.

يتضح مما تقدم ، أن عملية التوريق تؤدي إلى تحويل القروض من أصول غير سائلة إلى أصول سائلة The conversion of illiquid Assets to Marketable securities

والتوريق Securitization باعتباره أداة قانونية وتمويلية حديثة على المعاملات المالية في مصر - ما هو مفهومه .. عناصره .. أهدافه .. أنواعه وإساليبه .. مزاياه وتكاليفه ؟ .. كيف يتم تطبيقه ؟ هذا هو ما ستقدمه هذه الدراسة.

## الفصل الاول

### ماهية التوريق

- الديون الرهنية المدعمة سندياً « la titrisation » (التوريق):

مع تطبيق قانون الرهن العقاري يصبح التوريق أحد الآليات الهامة لتفعيل القانون. والتوريق هو إحدى أدوات تنشيط سوق المال والتوريق كما أنه أحد الأدوات المالية الحديثة الهامة وهي وسيلة لتوفير سيولة آلية الأصول غير سائلة تتمثل الغالبية منها في قروض متوسطة وطويلة الأجل ..

ومع الاتجاه إلى زيادة مدة التمويل وضخامة المشروعات الاستثمارية المطلوب تمويلها تزايدت أهمية عمليات التوريق كعلاج ناجح في زيادة قدرات شركات التمويل على تسهيل القروض الممنوحة لعملائها المستثمرين خاصة وهي أنها ذات آجال طويلة من ٢٠-٤٠ سنة وذلك لاستخدامها في منح قروض جديدة لعملاء آخرين .

التوريق هو تسهيل الديون العقارية القائمة وذلك عن طريق ايجاد أصول مالية جديدة بمعنى تحويل الأصول المالية من المقرض الأصلي إلى الآخرين والذي يتم غالباً من خلال المؤسسات المالية و البورصة .

تعريف الديون المدعمة سندياً: وهي تقنية من خلالها يتم التنازل عن مجموعة من الديون (هي في الأساس قروض) إلى معبريه مالية « véhicule financier »، حيث تُمول هي

الأخرى بإصدارها لأوراق مالية تطرح في السوق. تشكل هذه الأوراق المالية القيمة المقابلة للديون .

و تعرف كذلك بأنها تقنية لتحويل المخاطر، تساهم في الفعالية المتنامية للنظام المالي .

كما تسمى هذه العملية بالتوريق المصرفي، و هو أداة مالية مستحدثة تفيد قيام مؤسسة مالية بحشد مجموعة من الديون المتجانسة والمضمونة كأصول، ووضعها في صورة دين واحد معزز ائتمانيا ثم عرضه على الجمهور من خلال منشأة متخصصة للاكتتاب في شكل أوراق مالية، تقليلا للمخاطر، وضمانا للتدفق المستمر للسيولة النقدية للبنك. لذلك يتمثل مصطلح التوريق (أو التسنيد) في تحويل القروض إلى أوراق مالية قابلة للتداول "Marketable Securities" أي تحويل الديون من المقرض الأساس إلى مقرضين آخرين. وعلى ذلك، تبدو القروض المصرفية وكأنها قروض مؤقتة أو معبرية " Bridging" أي تنتقل القروض عبرها من صيغة القرض المصرفي إلى صيغة الأوراق المالية، فبالاعتماد على الديون المصرفية القائمة، يمكن خلق أصول مالية جديدة، وتوفير تدفقات نقدية. وتقوم تكنولوجيا التوريق أساسا على الإبداعات المستمرة في هيكلة الموجودات، وتبويبها بما يساعد على تقييم أدائها من جهة، والتمويل اللاحق من جهة أخرى، بهدف تحقيق الدخل، واستبعاد مخاطر الإفلاس .

و يطلق البعض الآخر على عملية "la titrisation" مصطلح الاستثمار الجماعي في الحقوق الآجلة، بوصفها أداة

للربط بين السوق المصرفية و بين سوق المال، من خلال عمليتين: يناط بالأولى إعادة تمويل مانح الائتمان عبر نقل أصوله غير السائلة و المتمثلة في محفظة حقوقه على مدينه، إلى المنشأة الوسيطة بطريق حوالة الحق. و تخص الثانية بتفتيت هذه الأصول إلى وحدات تطرحها المنشأة الوسيطة للاكتتاب في صورة صكوك مالية قابلة للتداول.

و لقد انتقدت تسمية التوريق كونه مصطلح غير جامع لأنه يبرز فقط إحدى مراحل عملية الاستثمار، و هي المرحلة الثانية التي يتم خلالها تحويل الحقوق إلى صكوك مالية، دون الأولى التي تتمثل في نقل محفظة الحقوق إلى المنشأة الوسيطة. كما أنه مصطلح غير مانع، إذ أن تجسيد الحق في صورة ورقية ليست قصراً على هذا النظام، بل تمتد إلى الورقة التجارية و فاتورة "ديلي" و فاتورة نقل الحق القابلة لعمل "بروستو" عن عدم دفعها و غيرها.

و بالنظر إلى التجارب الأجنبية، وبالتحديد في البلدان الناطقة باللغة الإنجليزية، فإن الديون الرهنية يبدو بأنها تشكل الدعامة الطبيعية للقروض الرهنية المدعمة سندياً.

ونظراً لحافز التأثير الإيجابي لنظام "la titrisation" الذي أبرزه التطبيق العملي، قام المشرعون في العديد من الدول إلى مد نطاق تطبيقه خارج القطاع المصرفي. هذا فضلاً عن أنه يتيح أمام المستثمرين في أسواق المال أداة مالية جديدة هي صكوك الاستثمار الجماعي.

إذا مفهوم التوريق:

التوريق المصرفي SECurifization هو أداة مالية مستحدثة تفيد قيام مؤسسة مالية بحشد مجموعة من الديون المتجانسة والمضمونة كأصول ووضعها في صورة دين واحد معد ائتمانيا ثم عرضه علي الجمهور من خلال منشأة متخصصة للاكتتاب في شكل اوراق مالية تقليلا للمخاطر وضمانا للتدفق المستمر للسيولة النقدية للبنك.

لذلك يتمثل مصطلح التوريق (التسديد) في تحويل القروض الي اوراق مالية قابلة للتداول MarketableSecutities اي تحويل الديون من المقرض الاساسي الي مقرضين آخرين وعلي ذلك تبدو القروض المصرفية وكأنها قروض مؤقتة او معبرة Bridging أي تنتقل القروض عبرها من صيغة القرض المصرفي الي صيغة الاوراق المالية فبالاعتماد علي الديون المصرفية القائمة يمكن خلق اصول مالية جديدة وتوفير تدفقات نقدية .

وتقوم تكنولوجيا التوريق اساسا علي الابداعات المستمرة في هيكله الموجودات وتبويبها بما يساعد علي تقييم ادائها من جهة، والتمويل اللاحق من جهة أخرى بهدف تحقيق الدخل واستبعاد مخاطر الافلاس.

يتضح مما تقدم ان عملية التوريق تؤدي الي تحويل القروض من اصول غير سائلة الي اصول سائلة

## الهدف من الترويج ووسائله

والغرض من الترويج :

- إعطاء الفرصة لشركات التمويل العقارية لمنح تمويل جديد لعملاء آخرين

-تحسين معيار كفاية رأس المال لشركات التمويل العقاري طبقا لاتفاقية بازل

وقد فرضت عملية الترويج خصائص يجب توافرها في الديون المورقة هي كما يلي:

- ١- توافر ضمانات كافية لسداد القرض في المواعيد المحددة
- ٢- أن تدر هذه الديون بصفة دورية دخلا يعتبر كعائد مناسب لاستثماره
- ٣- أن يكون للديون المورقة الجاذبية الكافية لجذب المستثمرين
- ٤- أن تتميز الديون بالانتظام في السداد وذلك من خلال تحليل تكوين محفظة الديون وترتيب الديون بدرجات وفائهم بالتزاماتهم وعدم تعثر السداد
- ٥- أن تكون الديون القابلة للترويج تتمتع فيما بينهما بخاصية التشابه ومقدرتها علي التنبؤ بتوقعاتها النقدية المستقبلية
- ٦- أن تتمتع هذه الديون بإمكانية تقدير مخاطرها غير المتوقعة
- 7- هل تقوم شركات التمويل بضمان سداد القرض وفوائده
- ٨- يلزم إعداد دراسة مستقبلية للقروض مع عمل جداول للتدفقات النقدية المتوقعة وربطها بالأقساط المستحقة علي القروض

كيفية إتمام عملية الترويج عن طريق ٣ طرق رئيسية هي:-

١- استبدال الديون: وهي عملية تحويل الدين الأصلي تحويلا كاملا لكل من الحقوق والالتزامات إلي ديون أخرى وهذا يتطلب الموافقة المسبقة لكل الأطراف ذات الصلة بالقرض

٢- التنازل: بموجبه يتم التنازل عن المديونية إلي دائنين جدد مع إخطار المدين الأصلي بإستمرار التزامه بدفع أقساط الدين وانتقاله إلي الدائن الجديد. ويتم هذا التنازل إما بوجب اشعار أو عدم الاخطار.

٣- المشاركة الجزئي

### كيف تتم عملية التوريق

الهدف من التوريق هو ربط الديون الأصلية بالأوراق المالية مباشرة من خلال تجميع الديون في شكل محفظة ، وحوالة المحفظة ، ثم إصدار أوراق مالية مقابل تلك المحفظة مضمونة بضماناتها ( الضمانات المتعلقة بالأصول)

وقد أوجب قانون التمويل العقاري ضرورة وجود ضمان من البنوك على الأوراق المالية المصدرة في شكل السندات التي يتم إنشاؤها بديلا عن الديون.

لذلك يستوجب توريق الحقوق المالية تجميع حزمة من القروض أو الديون المتماثلة أو المتشابهة ذات التدفقات النقدية المستمرة في المستقبل، والمضمونة بأصول محددة ، وإصدار أوراق مالية مضمونة بتلك الأصول ، بمعنى قيام المؤسسات المعنية بطرح أوراق مالية مقابل مجموعة من الديون المدرة للدخل التي لديها ، كالديون بضمان رهونات) العقارات- الآلات - .. الخ ) . وعند قيام المقترضين ( أو المدنيين ) بسداد هذه

الديون مع فوائدها ، فإن حاملي الأوراق المالية يستفيدون بهذه التدفقات النقدية.

وتلجأ بعض شركات الإقراض العقاري إلى بيع مجمع من قروض الرهونات العقارية لشركة توريق ، والتي تقوم بمسك هذه القروض وتمويلها عن طريق إصدار سندات Asset Backed Securities - مطابقة لاستحقاقات القروض حيث تمكنها حصيلة السندات من شراء هذه القروض من المنشئ Originator ، وهذه القروض تكون مضمونة بالرهونات العقارية.

وعلى ذلك ، فإن التوريق أو التسنيذ يعني تكوين مجمعات متجانسة Pools من القروض العقارية ، ثم إعادة تحويلها إلى المستثمرين عن طريق إصدار أوراق مالية عادة ما تكون في شكل سندات ذات عائد دوري ثابت . ويحصل المستثمر حامل السند على الفوائد الدورية بالإضافة إلى أصل مبلغ السند ، ولهذا يجب مراعاة أن تتوافق تواريخ استحقاق السندات وعوائدها مع تواريخ استحقاق أقساط الديون وفوائدها ، وهكذا يتم خلق ما يسمى بالسوق الثانوي للرهن العقاري أو سوق السندات ، التي يمكن أن يمثل جانب الطلب فيه صناديق التأمينات والمعاشات ، وصناديق الاستثمار ، والمؤسسات المالية والاستثمارية ، وشركات التأمين والأفراد المستثمرين في شراء السندات والذين يبحثون عن عوائد ثابتة.

وهكذا تتمكن البنوك أو شركات الإقراض العقاري من الاستفادة من الأموال الناتجة عن بيع الأوراق المالية بالبورصة

، حيث يتم إعادة توظيفها بمنح قروض جديدة أو توظيفات أخرى مشابهة.

### دوافع عمليات التوريق

لعل السبب الرئيسي الذي يدفع المؤسسات المالية للالتجاء لعمليات التوريق يتمثل في التحرر من قيود الميزانية العمومية حيث تقضي القواعد المحاسبية والمالية مراعاة مبدأ كفاية رأس المال ، وتدبير مخصصات لمقابلة الديون المشكوك فيها ، وهو ما يعرقل أنشطة التمويل بشكل عام ، ويبطئ بالضرورة من دورة رأس المال ، ويقلل بالتبعية من ربحية البنك.

والتوريق في هذه الحالة يعد بديلا مناسباً حيث يسمح بتدوير جزء من الأصول السائلة Recycle Cash الناجمة عن توريق أصوله غير السائلة الضامنة لديونه لدى الغير دون أن يحتم ذلك زيادة في الجزء المخصص للمخاطر في ميزانية البنك ، أي دون الحاجة لمخصصات مناظرة في الميزانية العمومية.

إلى جانب هذا ، أو بالتوازي معه ، ثمة مجموعة من

الدوافع والاهداف لعمليات التوريق في مقدمتها ما يلي .

١- رفع كفاءة الدورة المالية والإنتاجية ومعدل دورانها ، عن طريق تحويل الأصول غير السائلة إلى أصول سائلة لاعادة توظيفها مرة أخرى . مما يساعد على توسيع حجم الأعمال للمنشآت بدون الحاجة إلى زيادة حقوق الملكية.

٢- تسهيل تدفق التمويل لعمليات الائتمان بضمان الرهون العقارية ، وبشروط واسعار افضل وفترات سداد اطول.

- ٣- تقليل مخاطر الائتمان للاصول ، من خلال توزيع المخاطر المالية على قاعدة عريضة من القطاعات المختلفة
- ٤- انحسار احتمالات تعرض المستثمرين للاخطار المالية ، وإنعاش سوق الديون الراكدة
- ٥- تخفيف وطأة المديونية ، مما يساعد في تحقيق معدلات اعلى لكفاية رأس المال
- ٦- تنشيط السوق الاولية في بعض القطاعات الاقتصادية مثل العقارات والسيارات .
- ٧- تنشيط سوق المال من خلال تعبئة مصادر تمويل جديدة ، وتنويع المعروض فيها من منتجات مالية ، وتنشيط سوق تداول السندات.
- ٨- التوريق اداة تساعد على الشفافية ، وتحسين بنية المعلومات في السوق ، لانه يتطلب العديد من الإجراءات ، ودخول العديد من المؤسسات في عملية الاقراض ، مما يوفر المزيد من المعلومات في السوق.
- ٩- توفير العملات الأجنبية في حالة التوريق عبر الحدود ، فيما لو أمكن التعامل مع إحدى المؤسسات المهمة بتحويلات العاملين في الخارج ، أو بطاقات الائتمان وغيرها .
- تكلفة التوريق**

أن إنجاح أسلوب التوريق لا يمكن أن يأتي بدون تكلفة أو بدون مخاطر ، إنما هناك تكلفة تتمثل في تكلفة تمويل الديون والقروض المصدرة، والمصروفات الإدارية المصاحبة لإنشاء الدين ، بالإضافة إلى تكاليف تحسين الجدارة الائتمانية ، ودفع

اجور القائمين بعملية التوريد ، وتكاليف الاستشارات المحاسبية والقانونية ، والتكاليف الخاصة بمؤسسات التصنيف ، وتكلفة تغيير وتطوير الأنظمة حتى تتناسب مع نظام التوريد.

ومن ناحية أخرى ، لا يخلو نظام التوريد من مخاطر تصاحبه مثل مخاطر الائتمان ، ومخاطر الضمان ، وحالات الافلاس سواء للمصدر أو للحاصلين على القروض ، ومخاطر السوق ، بالإضافة إلى مخاطر مؤسسية للجهات العاملة في التوريد ، ومخاطر تتعلق بإدارة وتشغيل عملية التوريد ، ومخاطر تقلب أسعار الفائدة.

### أساليب التوريد

تقوم صفقات التوريد بالضرورة على أطر أو جوانب قانونية تؤخذ بعين الاعتبار لضمان إنجاز الصفقة بالشكل الصحيح إذ يتعين التعرف على الأساليب القانونية للتوريد التي تبنتها الممارسة لكفالة حقوق كافة اطراف عملية التوريد.

### ويتم التوريد بأحد الأساليب الثلاثة الآتية :

#### ١ - استبدال الدين:

إن تحقيق عملية التوريد من خلال هذا الأسلوب يسمح باستبدال الحقوق والالتزامات الأصلية بأخرى جديدة ، غير انه يقتضي الحصول على موافقة جميع الأطراف ذات الصلة بالقرض على إمكانية تحويله كلياً أو جزئياً - إلى ورقة مالية.

#### ٢ - التنازل:

ومؤداه التنازل عن الأصول لصالح الدائنين أو المقرضين ، ويشيع استخدام هذا الأسلوب في توريد الذمم

الناشئة عن بيع بعض الأصول أو إيجارها ، ففي عقدي الإيجار والبيع يتم الاستمرار في دفع الأقساط إلى الممول الأصلي الذي يقوم بدوره إما بتحويلها إلى مشتري الذمم المدينة أو تسديدها ضمن سلسلة من الحوالات متفق عليها عند التعاقد على التوريد وبالمقابل يقوم باسترداد المبلغ من المؤجرين.

### ٣- المشاركة الجزئية:

يتضمن هذا الأسلوب بيع الذمم المدينة من قبل الدائن الأصلي إلى مصرف متخصص بشراء الذمم وتمويلها ، ولا يتحمل بائع الدين بعدها أي مسئولية فيما لو عجز المدين عن التسديد ، لذلك يجب على مشتري الدين التأكد من أهلية المدين وجدارته الائتمانية ويلاحظ أن هناك طرقا عديدة لحماية هذا المشتري تتراوح بين حصوله على ضمانات عقارية وحقوق إدارة الدين كوصي عليها .



## الفصل الثانی

### مزایا عملية التوريق

التوريق .. أداة مالية حديثة ( SECURITIZATION )

#### للتوريق مزايا منها

أولاً: خفض مخاطرة التمويل وذلك من خلال قيام الممولين Financiers بشراء مجموعة من الذمم المدينة الناشئة في قطاع معين للبيع بالتجزئة كذلك الناشئة عن تمويل طراز او علامة معينة من السيارات مثلاً.

ثانياً: خفض تكلفة الافتراض فالتوريق يوفر تمويلاً أقل كلفة وبالتالي مردوداً أعلى قياساً بطرق التمويل التقليدية

ثالثاً: تفكك الوساطة المالية التقليدية Disintermediation وتقليص دورها بالنسبة للمقرضين كمصدر للتمويل إذ انتقلت هذه من أيدي المؤسسات المالية الكبيرة إلى تلك التي تستثمر الأموال مباشرة لصالح الجمهور مثل صناديق الاستثمار المشترك Mutual Funds علاوة على قيام المقترضين بالتوجيه بإصداراتهم مباشرة إلى السوق دون اللجوء إلى الوساطة المالية التقليدية من خلال المؤسسات المصرفية وبنوك الأعمال وغيرها.

رابعاً: تمكين المؤسسات المالية من الحصول على رؤوس أموال عاملة مقابلة شروط كفاية (ملاوة) رأس المال التي تفرضها المصارف المركزية وذلك بتوريق ديونها ونقل درجة مخاطرتها إلى مستويات أقل مع توفير السيولة.

خامساً: مقابلة حاجة المؤسسات المالية والشركات لتحسين ميزانياتها العمومية وربحياتها: حيث ان التوريد يوفّر للبنوك والمؤسسات المالية المختلفة امكانية منح القروض ثم تحريكها واستبعادها من ميزانياتها العمومية خلال فترة قصيرة وبالتالي يخلصها من الحاجة الى تكوين مخصصات للديون المشكوك في تحصيلها.

سادساً: مسايرة التغيرات في اسلوب التمويل في اسواق المال العالمية فقد تم التحويل من صيغة القرض المصرفي الى صيغة الاوراق المالية لا سيما السندات وهكذا اصبحت القروض المصرفية مجرد (تمويلات جسرية) Bridging Finance مؤقتة الى حين تسمح ظروف السوق للمقترض من تأمين احتياجاته التمويلية عبر السندات.

سابعاً: مقابلة توجه العديد من الدول الى (تخصيص) privatization اجزاء واسعة من قطاعها العام: وفي هذا الاطار ومن اجل توفير مصادر جديدة لتمويل هذه المشروعات سمحت حكومات تلك الدول لمؤسساتها التي تعاني من عجز مالي مزمن وترزح تحت عبء القروض بتحويل تلك القروض الى سندات دين يكتب فيها الافراد والمؤسسات الامر الذي قاد وسيقود في ضوء تسارع عمليات التخصيص الى توسيع اسلوب (التوريد) كمصدر هام لتمويل المؤسسات والشركات.

ثامناً: اتاحة المجال امام المؤسسات المالية متوسطة الحجم باستخدام التوريد بديلا عن الحساب الجاري المدين او الحساب

المكشوف وبالتالي تخفيف الضغوط التي قد تنشأ عن تضيق الائتمان في اطار السياسات النقدية للمصارف المركزية.  
انواع التوريق:-

تعتبر الديون المولدة او المدرة للدخل الذي يتيح للمستثمر الحصول على عائد مناسب لاستثماره المكون الاساسي لبرنامج التوريق ومن اهم المميزات اللازم توافرها في الديون المؤهلة للتوريق ما يلي:

١- التمتع بسجل تاريخي جيد يشهد بالانتظام في السداد وهذا يتطلب تحليل محفظة الديون للدائن الاصلي وتحديد المدينين الذين يقومون بالوفاء بالتزاماتهم تجاه الدائن الاصلي بانتظام أي ما يثبت انه ليس من المتوقع ان يكون هناك تعثر في السداد خلال فترة برنامج التوريق.

٢- تحقق دخل مستمر ومنتظم للديون طوال فترة البرنامج ولذا يجب تحليل حركة الديون منذ نشأتها ومعدل السداد المعجل وكذلك التأخر في السداد ان وجد لكل منها.

ولعمليات التوريق (من خلال الشركات المالية ذات الاغراض الخاصة) Companies Special purpose اشكال رئيسية هي:

١- القروض التجارية: وهي تمثل ابسط الطرق التي تحصل من خلالها على التمويل اللازم لشراء الاصول (الديون) التي يتم توريقها مع مراعاة تزامن جدول السداد الخاص بالديون محل التوريق مع التزامات الدفع للمقرضين ويمكن ان يتم ذلك من خلال ترتيبات قرض مشترك يحدد له غالبا سعر عائد ثابت

وطبقا لهذه الترتيبات فان سداد اصل القرض وفوائده تتوافق مع تلقي تسديدات الديون التي تم توريقها بحيث تستخدم حصيلة تسديدات الديون محل التوريق في سداد التزامات القرض التجاري.

٢- اصدار سندات دين: وهنا تقوم الشركة ذات العرض الخاص باصدار سندات بقيمة تعادل قيمة الديون موضوع التوريق وتستند الى قوة تلك الديون وما يتوفر لها من ضمانات وبحيث تستخدم حصيلة الاكتتاب في هذه السندات في شراء تلك الديون ويراعى ان تتوافق تواريخ استحقاق اقساط الديون وفوائدها وبحيث تكفي متحصلات اقساط الديون وفوائدها لمواجهة سداد قيمة السندات وعوائدها عند حلول آجال استحقاقها.

وبوجه عام لابد لاي برنامج للتوريق ان يضع في اعتباره التوافق بين مواعيد السداد للمستثمر النهائي وبين المتحصلات من تسديدات الديون التي يتم توريقها وكذلك التوافق بين طريقة حساب الفائدة على الديون الاصلية وطريقة حساب العائد على الاوراق المالية

اما فيما يختص بطرق التوريق فان التوريق يتم بواحدة من ثلاث طرق هي:

١- استبدال الدين Novation: وهو الاسلوب الحقيقي عملية التوريق ذلك لانه يسمح باستبدال الحقوق والتزامات الاصلية بأخرى جديدة كما يستعمل في بيع الذمم المدينة الناشئة عن بطاقات الائتمان مثلا غير ان هذا الاسلوب يقتضي الحصول

على موافقة جميع الاطراف ذات الصلة بالقرض على امكانية تحويله كلياً او جزئياً الى ورقة مالية من اجل تمكين المشتري لاحقاً من الاستفادة من خاصية التحويل هذه.

٢- التنازل Assignment: وهو التنازل عن الاصول لصالح الدائنين او المقرضين وهو شائع الاستخدام في توريق الذمم الناشئة عن بيع السيارات وفي عقود الايجار والشراء وفي عقدي الايجار والشراء يواصل المؤجر دفع الاقساط الى الممول الاصلي الذي يقوم بدوره اما بتحويلها الى مشتري الذمم المدينة او تسديدها ضمن سلسلة من الحوالات متفق عليها عند التعاقد على التوريق وبالمقابل يقوم باسترداد المبلغ من المؤجرين.

٣- المشاركة الجزئية Sub - participation ويتضمن هذا الاسلوب بيع الذمم المدينة من قبل الدائن الاصلي الى مصرف متخصص بشراء الذمم وتمويلها ولا يتحمل بائع الدين بعدها أي مسؤولية فيما لو عجز المدين عن التسديد وهنا يتوجب على مشتري الدين التأكد من الجدارة والاهلية الائتمانية للمدين على ان هناك طرقاً عدة لحماية هذا المشتري تتراوح بين حصوله على ضمانات عقارية أو حقوق ادارة الدين كوصي عليها .Trustee



## الفصل الثالث

### اجراءات عملية التوريق

ان التوريق يعتبر اداة مالية حديثة بدأ بروزها كظاهرة بشكل خاص في الثمانينات من هذا القرن في الولايات المتحدة الاميركية حيث سعت الكثير من البنوك الاميركية الى توريق ديونها، وتتلخص طريقة التوريق في الخطوات التالية:

اولاً: تبيع المؤسسة المالية بعض اصولها المضمونة بسعر مخفض لمنشأة غرض انشائها فقط لشراء هذه الاصول التي ترغب المؤسسة في توريقها والتي اصطلح على تسميتها (Special Purpose Vehicle) SPV وذلك حتى تخرج هذه الاصول من الدمة المالية للمؤسسة بحيث تبتعد عن مخاطر افلاس المؤسسة المالية البائعة.

ثانياً: يتم نقل الاصول بضماناتها والتي هي عبارة عن مديونية على مدينين للمؤسسة المالية مضمونة برهن او ملكية لدى المؤسسة المالية الى المنشأة ذات الاغراض الخاصة.

تصدر المنشأة ذات الاغراض الخاصة وتسمى (المصدر) سندات بقيمة تعادل قيمة الديون محل التوريق للحصول على السيولة عن طريق بيعها على المستثمرين.

رابعاً: تستخدم المنشأة ذات الاغراض الخاصة السيولة المتحصلة من بيع السندات لسداد قيمة الاصول للمؤسسة المالية.

خامساً: تكون الفوائد على هذه السندات متوافقة مع فوائد الديون الاصلية.

هذا ملخص بسيط للإجراءات التي تمر بها عملية التوريق التقليدية والحقيقة ان عملية التوريق تخدم المؤسسات المالية الدائنة حيث توفر لها السيولة النقدية الكافية للدخول في عمليات تمويل جديدة او للتوسع في نشاطها كما انه يساعد المؤسسة المالية على تحسين قوائمها المالية وذلك بالتححرر من قيود مبدأ كفاية رأس المال ومخصصات الديون كما ان عملية التوريق تساعد في المؤسسة المالية في تحويل الاصول غير السائلة الى اصول سائلة يمكن اعادة توظيفها مرة اخرى كما انها تساعد في توزيع المخاطر الائتمانية على قاعدة عريضة من الدائنين كما ان تقنين عملية التوريق وايجاد سوق لها يخدم القطاعات التي تحتاج الى تمويل طويل الاجل مثل تمويل الرهن العقاري وغيره من انواع التمويل القائم على الاصول حيث يصبح منح التمويل من المؤسسة المالية بمثابة جسر للوصول الى عملية التوريق وهذا يشجع المؤسسات التمويلية على الدخول في عمليات التمويل طويلة الاجل كما ان عملية التوريق تؤدي الى توسيع السوق المالية وتنشيطها عبر تعبئة الموارد المالية المختلفة وتنويع الادوات الاستثمارية المغروضة فيها.

هذا بالنسبة لعملية التوريق في المؤسسات المالية التقليدية فهل تختلف عملية التوريق في المؤسسات المالية الاسلامية عنها في التقليدية؟ في الحقيقة ان عملية التوريق او التصكيك في المؤسسات المالية الاسلامية لا تختلف من حيث الخطوات والمنافع عن ما سبق ذكره في عمليات التوريق التقليدية ولكنها تختلف من حيث طبيعة الاصول التي يمكن توريقها فما كان من

هذه الاصول ناتج عن بيع مثل المراجعة او الاستصناع فلا يجوز توريقه لانها ديون قائمة في ذمة المدين فلا يجوز بيعها والتوريق بيع اما الاصول الناتجة عن عقود الاجارة او المشاركة او المضاربة فإنه يجوز توريقها حيث ان التوريق يقع على اصول عينية تمتلكها المؤسسة المالية وليست ديون في الذمة.

ولا شك ان المحافظ التمويلية للمؤسسات المالية الاسلامية بتركيبتها التمويلية الحالية التي تشكل المراجحات حوالي ٨٠% من اصولها سوف تحول بين هذه المؤسسات المالية وبين توريق محافظها التمويلية مما سيخلق اعباء على هذه المؤسسات المالية من حيث كفاية رأس المال وزيادة مخاطرها الائتمانية وعدم القدرة على منافسة المؤسسات المالية التقليدية في سوق التمويل طويل الاجل كما انه سيحرم السوق المالية الاسلامية من اداة استثمارية بديلة تحقق التنوع الاستثماري الذي ينشده المستثمر المسلم كما ان عدم وجودها يحرم المؤسسات المالية الاسلامية من اداة استثمار يمكن استخدامها في الاستثمار قصير الاجل بديلا عن الاوفر نايت بالنسبة للمؤسسات المالية الاسلامية والذي لم تجد له الكثير من المؤسسات المالية الاسلامية حلا حتى الآن حيث ان المراجعة لا تصلح لارتفاع تكلفتها لذا يجب على المؤسسات المالية الاسلامية اعادة النظر في سياستها التمويلية وتنوع ادواتها بما يخدم اهدافها بعيدة المدى.



## الفصل الرابع

### عناصر التوريق وأنواعه.

#### نشاط التوريق ومحدداته القانونية

#### إطاره القانوني ..عناصره..أنواعه

يعتبر نشاط التوريق من الأنشطة التي ارتبطت بنشاط سوق الأوراق والتي يتوقع أن لها أن تنشط خلال المرحلة القادمة مع الانتشار في الأنشطة المرتبطة بها وخصوصا لكل من نشاط التمويل وتداول السندات من هنا كانت تلك الدراسة المهمة التي قام بإعدادها د. سعيد عبد الخالق وتم نشرها عبر البوابة القانونية بشبكة المعلومات الدولية LADIS والتي تتناول الطبيعة القانونية لهذا النشاط وبما يمكن من خلال تحقيق تكامل المعلومات والمعرفة الخاصة بهذا النشاط المستحدث في مصر.. حدد القانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ أنشطة الشركات العاملة في مجال الأوراق المالية في المادة ٢٧، ثم أضيف إليه بقرارات وزارية- تمشطة جديدة في ضوء مائراً علي الاقتصاد القومي من متغيرات ومن بين هذه الأنشطة المستحدثة نشاط توريق الحقوق المالية الذي أضيف بالقرار الوزاري رقم ٦٩٧ لسنة ٢٠٠١.

كذلك فقد تناولت المادة ١١ في القانون رقم ١٤٨ لسنة ٢٠٠١ بشأن التمويل العقاري موضوع التوريق حيث أجازت للممول أن يحيل حقوقه الناشئة عن اتفاق التمويل الي احدى الجهات التي تبأشر نشاط التوريق وتلتزم الجهة المحال لها بالوفاء بالحقوق الناشئة عن الأوراق المالية التي تصدرها

في تواريخ استحقاقها من حصيلة تلك الحقوق ويضمن الممول الوفاء بالحقوق الناشئة عن الاوراق المالية.

والتوريق SECurifization باعتباره اداة قانونية وتمويلية حديثة في المعاملات المالية في مصر - ما هو مفهومه. عناصره.. اهدافه.. انواعه.. مزاياه وتكاليفه ؟ كيف يتم تطبيقه ؟ هذا هو ماستقدمه هذه الدراسة.

اولا الاطار القانوني للتوريق

نظم القانون ٩٥ لسنة ١٩٩٢ سوق رأس المال ووضح العلاقة بين الاجهزة العاملة فيه ووضع الضوابط اللازمة لمزاولة الانشطة الخاضعة لاحكامه.

وفي ضوء المتغيرات التي واكبت تطور رأس المال فقد تم اجراء تعديلات تشريعية علي القانون وكذا لائحته التنفيذية بما يتلاءم مع هذه المتغيرات ويعتبر استحداث المؤسسات اللازمة لتنمية السوق والتي لم يسبق ان عرفها الاقتصاد المصري، من اهم سمات هذا القانون هذا فضلا عما يتمتع به هذا القانون من مرونة بقدر يسمح باضافة ماقد يستجد علي الساحة من مستحداثات دون اجراء تعديل في ذات القانون ومن ثم فإن أي تعديل واي اضافة تقتضيها المصلحة العامة تتم بقرار من الوزير المختص او بقرار من مجلس ادارة الهيئة العامة لسوق المال حسب الاحوال وهو ماتجلي بوضوح في استحداث العديد من الانشطة العامة في مجال سوق رأس المال.

لقد تم استحداث أنشطة لم تكن واردة بالقانون ٩٥ ولائحته التنفيذية ومنها نشاط توريق الحقوق المالية وذلك بموجب قرار

وزير الاقتصاد والتجارة الخارجية رقم ٦٩٧ لسنة ٢٠٠١ حيث  
اضيف هذا النشاط الي أنشطة الشركات العامة في مجال  
الاوراق المالية المنصوص عليها في المادة ٢٧ من قانون سوق  
المال رقم ٩٥ لسنة ١٩٩٢ الوقائع المصرية العدد الصادر  
بتاريخ ٢٠٠٠/٩/٢٠.

من جانب آخر فقد اجاز القانون رقم ١٤٨ لسنة ٢٠٠١  
بشأن التمويل العقاري في المادة ١١ منه، للممول ان يحيل حقوقه  
الناشئة عن اتفاق التمويل الي احدي الجهات التي تباشر نشاط  
التوريق وتلتزم الجهة المحال لها بالوفاء بالحقوق الناشئة عن  
الاوراق المالية التي تصدرها في تورايق استحقاقها، من حصيله  
الحقوق المحالة ويضمن الممول بالحقوق الناشئة عن الاوراق  
المالية، كما يجوز الاتفاق علي ضمان الغير لتلك الحقوق  
ويستمر الممول في تحصيل الحقوق المحالة لصالح اصحاب  
الاوراق المالية بصفته نائباً.

ثانياً مفهوم التوريق:

التوريق المصرفي SECurifization هو أداة مالية  
مستحدثة تفيد قيام مؤسسة مالية بحشد مجموعة من الديون  
المتجانسة والمضمونة كأصول ووضعها في صورة دين واحد  
معد ائتمانيا ثم عرضه علي الجمهور من خلال منشأة  
مخصصة للاكتتاب في شكل اوراق مالية تقليلاً للمخاطر  
و ضماناً للتدفق المستمر للسيولة النقدية للبنك.

لذلك يتمثل مصطلح التوريق (التسديد) في تحويل  
القروض الي اوراق مالية قابلة

للتداول MarketableSecurities أي تحويل الديون من المقرض  
الاساسي الي مقرضين آخرين وعلي ذلك تبدو القروض  
المصرفية وكأنها قروض مؤقتة او معبرة Bridging أي تنتقل  
القروض عبرها من صيغة القرض المصرفي الي صيغة  
الاوراق المالية فبالاعتماد علي الديون المصرفية القائمة يمكن  
خلق اصول مالية جديدة وتوفير تدفقات نقدية

وتقوم تكنولوجيا التوريق اساسا علي الابداعات المستمرة  
في هيكله الموجودات وتبويبها بما يساعد علي تقييم ادائها من  
جهة، والتمويل اللاحق من جهة أخرى بهدف تحقيق الدخل  
واستبعاد مخاطر الافلاس.

يتضح مما تقدم ان عملية التوريق تؤدي الي تحول  
القروض من اصول غير سائلة الي اصول سائلة  
ثالثا العناصر الرئيسية للتوريق

### يقوم التوريق علي العناصر الرئيسية التالية

١- المقرض سواء كان شخصا طبيعيا او اعتباريا.  
وقد يكون الغرض من الاقتراض غير مواجهة التعثر  
المالي او إعادة الهيكلة او الاستعانة بالاموال المقترضة للوفاء  
بديون حل تاريخ استحقاقها واحلال دين القرض طويل الاجل  
محل هذه الديون.

٢- الاصول موضوع التوريق يتجسد الدين في صورة  
سندات مديونية والاصول الضامنة للدين محل التوريق دائما ماتكون  
اصولا ذات قيمة مرتفعة لذلك غالبا ماتكون حقوق رهن رسمي للبنك  
علي عقارات او منقولات يملكها الراهن الذي يدين البنك.

### ٣- الخطوات

الخطوات السابقة لعملية التوريق يسبق اجراء عملية التوريق خطوات متعددة تنتهي باتفاق البنك الذي ينشد الحصول علي سيولة نقدية سريعة لديونه مقابل ملكية الاصول وتتمثل الخطوات التمهيدية لذلك في قيام البنك او المؤسسة باستطلاع رأي عملائه المدينين فيما ينوي عمله في شأن توريق ديونهم وفي حالة موافقتهم فإن علي البنك تنظيم تفاصيل الاعلاقة الجديدة بين المدينين والدائن الجديد.

هناك ايضا العديد من المهام التي تتم في اطار عمليات التوريق والتي تحتاج لعناية وتخصص وفي مقدمتها التقييم الواقعي لقيمة الاصول وتحديد السعر اللازم للاوراق المالية المزمع طرحها للاكتتاب والتخطيط لبرامج الترويج وللإكتتاب واعداد الدراسات الخاصة بالتدفقات النقدية.. الخ.

٤- ادارة الاصول: علي الرغم من انتقال ملكية الاصول الضامنة للوفاء بقيمة الاوراق المالية المصدرة من الذمة المالية للبنك القائم بالتوريق للدائنين الجدد فإن الممارسة العلمية اثبات له في معظم الصفقات يناط بهذا البنك مهام ادارة واستثمار محفظة هذا الاصول وضماناتها اثناء ايجار او تنفيذ عمليات التوريق.

انواع التوريق:

يمكن تصنيف التوريق في نوعين اساسيين هما

١- تصنيف التوريق وفقا لنوع الضمان

- التوريق بضمان اصول ثابتة

- التوريق بضمان متحصلات آجلة

٢- تصنيف التوريق وفقا لطبيعته:

- انتقال الاصول من خلال بيع حقيقي مقابل لنقل الملكية

لإعادة بيعها وتوزيع التدفقات المالية وفقا لحصص محددة وهنا تكون الاوراق المالية معبرا لتحقيق هذا الهدف.

- انتقال الاصول بكفاءة في صورة مديونية واصدار

اوراق مالية سندات عديدة تختلف فيما بينها وفقا لدرجة التصنيف وسرعة الدفع وامكانية فصل مدفوعات الاصل عن الفائدة. ويمكن تمويل صفقة التوريق بأحد بديلين.

١- القروض التجارية: يمكن توفير التمويل اللازم لشراء

الاصول (الديون) التي يتم توريقها باللجوء الي القروض التجارية مع مراعاة تزامن جدول السداد الخاص بالديون محل التوريق مع التزامات الدفع للمقرضين.

٢- اصدار سندات دين تقوم الشركة- في هذه الحالة-

باصدار سندات بقيمة تعادل قيمة الديون موضوع التوريق استنادا علي ماتوفر لهذه الديون من ضمانات وبحيث تستخدم حصيلة الاكتتاب في هذه السندات في شراء تلك الديون ويراعي ان تتوافق تواريخ استحقاق السندات وعوائدها مع تواريخ استحقاق الديون وفوائدها وان تكفي لسدادها عن حلول آجال استحقاقها.

## الفصل الخامس

### التوريق المصرفي للديون

أن تحرير تدفقات رؤوس الأموال عبر حدود الدول والقارات، وفتح الأبواب أمام الإستثمار الأجنبي هي إجراءات معززة لقدرات السوق المصرفي وسوق راس المال بإعتبارهما سوقين متممين لبعضهما البعض Complements، فلا يحل أحدهما مكان الآخر، Not substitutes وان إزدهار السوقين معا يشكل حجر الزاوية للنمو الإقتصادي، وتراكم رؤوس الأموال وتطور الإنتاج (١) .

وإذا كان تمويل عمليات التنمية - سواء على الصعيد الوطني أو الدولي - هو لب نشاط البنوك التجارية، إلى جانب أنه نشاط استثماري يرتبط إبتداءا بتوافر وتدفق السيولة باستمرار لدى هذه البنوك، فإن هذه الإستثمارات يتعين ان تتأسس على قدر لا يستهان به من اليقين بالجدوى منها، وعدم تسببها - بعكس المأمول - في عجز أو تهديد بالعجز في السيولة (٢) .

---

(١) راجع في ذلك الدراسة التي أعدها البنك الدولي للإنشاء والتعمير وشملت ٤١ دولة في الفترة ما بين عام ١٩٧٦ وحتى عام ١٩٩٦ :

"International Capital Flow liberalization and Stock Market Development: a Cross - Country Event Study" World Bank. December 1994.

وفي اطار نفس مجال وهدف الدراسة السابقة قرب :

Ross Levine & Sara Zervos, Stock Markets and Bank: Revising the Engines of Growth , January 1995 - Developing Countries : Capital Elows , World Economic Outlook, IMF, Washington D. C October 1996, p.39

(٢) انظر :

لورا اي كودريس ( Laura E. Jodres ): أسواق العملات الأجنبية: الهيكل والمخاطر المرتبطة بالنظام، مجلة التمويل والتنمية (صادر عن صندوق النقد الدولي والبنك الدولي للإنشاء والتعمير)، مقالة مترجمة للمربية، المجلد ٣٣، العدد الرابع، سنة ١٩٩٦ ص ٢٢

وقد تأثر آليات الإقراض المصرفي بطبيعة العصر وإختلاف الظروف الدولية أو الإقليمية أو الوطنية، بدأ الامر منذ وضعت الحرب العالمية الثانية أوزارها عام ١٩٤٥ بتقديم البنوك التجارية الكبرى لمساعدات حكومية للدول الأوروبية التي تأثرت بويلات الحرب والدول النامية خاصة في أميركا اللاتينية دون أن يصل الأمر لتقديم قروض استثمارية مباشرة للمشروعات (١) .

وقد شهدت الأسواق المصرفية خلال السبعينيات نقلة نوعية عامة لم تكن بالحسبان حين اندلعت حرب أكتوبر المجيدة سنة ١٩٧٣ وبدأ الحظر النفطي إبان هذه الحرب فارتفعت اسعار النفط بدرجة غير مسبوقة حققت لدول الخليج العربي فوائض هائلة لم تكن قادرة بمؤسساتها المالية الموجودة آنذاك على إستيعابها، ولم يكن هناك بد من استثمار هذه الفوائض لدى البنوك التجارية القادرة على توظيفها واستثمارها خاصة في الولايات المتحدة ودول غرب اوربا وقد ترتب على ذلك توجيه تلك البنوك بشكل قسري لاستثمار هذه السيولة الضخمة وغير المتوقعة في دول غرب اوروبا، وقد ترتب على ذلك توجيه تلك البنوك بشكل قسري لاستثمار هذه السيولة الضخمة وغير

---

(١) انظر في الخلفية التاريخية لتطور عمليات الإقراض المصرفي الدولي :

Frank Y. Fabozzi & Franco Modigliani, Mortgage and Mortgage- Backed Securities Markets, Pub. Harvard Business School Press June 1992 , PP. 1-14- Paul W. Feeney, Securitization : Redefining the Bank , Pub Saint Martin's Press, January 1955, PP.11-17 – Jason H. Kravitt, Securitization of Financial Assets, Ed, Aspen Law Business, December 1996, PP. 22 et Seq - Leon T. Kendall & Michael J. Fishman, " A Primer on Securitization , Pub. M I Press, July 1996 PP. 1-16 – Theodor Baums & E. Wymeersch, Asset Backed Securitization in Europe , Pub, Kluwer Law, September 1996, PP. 11 et seq.

المتوقعة في دول العالم الثالث التي ازدادت اوضاعها الداخلية  
تفاقما بعد ارتفاع اسعار الطاقة عالميا.

ومن العلامات المميزة لذات الحقبة المشار إليها ظهور ما  
يسمى " بنوك الأوفشور " Offshor Banking (OBU) Units وهي عبارة عن بنوك أجنبية تتعامل عادة مع صفقات  
الصرف الأجنبي للعملات في مواقع معينة من العالم كالبحرين  
وجزر ناسو Nassu و كايمان Caymen وغيرها حيث تتمتع  
المصارف بمزايا وتسهيلات ضريبية غير تقليدية، وحرية في  
الإقراض المصرفي لا تتقيد فيها بمراعاة حيز نسبة مئوية من  
أموالها، في ظل ذلك المناخ الإستثماري المثالي بدأت " بنوك  
الأوفشور " في أنشطة الإقراض التجاري ذو الأجل الطويل (١)

ومع بداية الثمانينات، ظهرت أزمة المديونية الخارجية  
لمعظم الدول النامية حيث بدأ تعثر هذه الدول في دفع ديونها  
وأعباء هذه الديون في مواعيد إستحقاقها و بدأت محاولات  
اللجوء لجدولة الديون وهو ما واكبه إنحسار سريع في مد  
الإقراض المباشر من المصارف التجارية لمشروعات التنمية  
على مستوى العالم حيث استشعرت كثير من هذه المصارف

---

( ١ ) في شأن مفهوم وأنشطة هذه البنوك راجع مقالا بعنوان : البحرين " تحسين في أداء  
المصارف واستعادة مصارف الأوفشور لنشاطها، مجلة المصارف العربية ( صادرة عن اتحاد  
المصارف العربية )، العدد ١٥٥، المجلد ١٣، نوفمبر ١٩٩٣، ص ٦٧ ( بدون اسم للمؤلف).  
وانظر كذلك

Reuters Glossary , International Economic & Financial Terms , Longman , Great  
Britain, November 1988 , PP. 69, 104 and 108

الخطر المحدق الذي يهددها بالإفلاس (١) .

ومع بداية عقد التسعينات ظهرت طفرة حقيقية في عمليات البنوك التجارية والتي كانت وليدة عوامل كثيرة متضافرة وفرت لها الطمأنينة في استمرار دورها الخاص بمنح الإئتمان قصير ومتوسط وطويل الأجل دون مخاطر حقيقية من فقدان السيولة النقدية، وتمثلت هذه العوامل - بشكل مجمل - في إنحسار مد الإيديولوجية الشيوعية وما ترتب على ذلك من ظهور التوجه نحو تخصيص وحدات القطاع العام، وزوال الحواجز الجغرافية بين المصارف والبورصات على مستوى العالم، وإلغاء الرقابة على النقد الأجنبي، وتحرير اسعار الفائدة المصرفية وخفض الضرائب على الخدمات والعمليات المصرفية بشكل عام، وتحرير اسعار الصرف، وإزالة معظم القيود على تدفقات رؤوس الأموال من المصارف المالكية للفوائض إلى المشروعات المتطلعة إليها Deregulation وهو ما أطلق عليه

---

(١) على الرغم من ذلك فقد ظهرت في ذلك الوقت توجهات أمريكية جديدة تمثلت في دعوة وزير الخزانة الأمريكي السابق " جيمس بيكر " كلا من البنك الدولي والبنك الأمريكي الدولي للتنمية بزيادة القروض المقدمة لـ ١٥ دولة مدينه بنسبة ٥٠% خلال ثلاث سنوات تبدأ من عام ١٩٨٥، علاوة على تقديم البنوك التجارية قروضا جديدة لتلك الدول في حدود ٢٠ مليار دولار خلال نفس الفترة شريطة ان تقوم هذه الدول بإتباع خطة للإصلاح الاقتصادي الشامل، وقد تلى ذلك مبادرة وزير الخزانة الأمريكي التالي " نيكولاي برادى " الذي قرر فيها ضرورة الديون الخارجية لـ ٣٩ دولة مصنفة " ذات مديونية مرتفعة " Highly Indebted Countries بنحو ٢٠% من إجمالي المستحق عليها على ان تستخدم موارد صندوق الديون القديمة بسندات ذات قيمة سامية اعلى او بسندات بقيمتها الاسمية ولكن بأسعار فائدة مخفضة .  
راجع في ذلك : النشرة الاقتصادية للبنك الاهلي المصري، العدد ٣، المجلد ٤٢، سنة ١٩٨٩، ص ١٩٩ - ٢٠١ .

- بحق إصطلاح " عولمة الأسواق " Globalization of Markets<sup>(١)</sup>.

تحويل قروض النمو المباشرة للدول والمشروعات إلى أوراق مالية قابلة للتداول في البورصات العالمية أهمية كبيرة كأداة مصرفية حديثة تؤمن السيولة ومنح الائتمان مع خفض حجم مخاطر التعثر أو الافلاس، ويزداد هذا التوجه الجديد رسوخا في الممارسات المصرفية تزايدا مناظرا لتوافر العوامل الميسرة لمنح الائتمان سالفه الذكر<sup>(٢)</sup>

ويطلق على هذه الآلية المصرفية الواعدة تعبير " توريق الديون " وهي ما ينصب عليه موضوع هذه الدراسة.

---

(١) يستخدم رجال المال والاعمال في بريطانيا اعتبارا من عام ١٩٨٦ إصطلاح النشاط الكبير " Big Bang " والذي بدأ في الانتشار خارج بريطانيا للتعبير عن كافة القواعد الجديدة التي تبنتها السلطات المصرفية والبورصات للسماح بتدفقات رؤوس الاموال وبالذات عمليات البنوك في أسواق راس المال وتحرير أسعار الفائدة والسماح بانظمة التجارة الإلكترونية .  
راجع في ذلك : رويتر، السابق، ص ٩٠ - د. رياض اسعد : ندوة أسس تكوين وإدارة محافظ الإستثمار، الأقصر، جمهورية مصر العربية من ٢٠-٢٣ ديسمبر ١٩٩٧  
(٢) راجع : بول فيني، المرجع السابق، ص ١٩ - ٢٢.

## المبحث الأول

### ماهية التوريق المصرفي

عمليات التوريق هي أنشطة ذات اغراض عظيمة الأهمية لكل المنشآت الإئتمانية الكبرى، وبشكل خاص البنوك، وحيث ان هذه الانشطة مستحدثة وتتشكل من منظومة فريدة من العمليات، فإنه يتعين لسبر أغوارها الوقوف على ماهية التوريق المصرفي ومزاياه الجاذبة للولوج لإجراءاته المركبة من جانب، وإظهار المفاهيم الأساسية التي لا غنى عنها لأي إدارة مصرفية تزمع تنظيم صفة من هذا النوع وبشكل خاص دعم إئتمان هذه الصفة من جانب آخر .

إجراءات التوريق: برز التوجه المصرفي لتوريق الديون، وبالذات القروض المصرفية كظاهرة<sup>(١)</sup>.  
Securitization Phenomenon. وقد ساعد على ملائمة هذا

---

(١) بدأ بروز التوريق كظاهرة بشكل خاص في نهاية الثمانينات بالولايات المتحدة لحد إطلاق وصف " جنون الثمانينات " The Frenzy of the 1980's لإظهار تكالب البنوك على توريق ديونها :  
راجع في ذلك

Kane – Carl , Fundamentals of Commercial Securitization , Mortgage Banking , July, 1992 , vol. 52, No 10, P 19.

وتشير الإحصائيات الى ان سوق التوريق قد ناهز ٥٠٠ بليون دولار عام ١٩٩٤ في الولايات المتحدة، وقدرت قيمة القروض المورقة بالسندات الأوروبية Euro Bonds في العالم ذاته في أوروبا بمبلغ مماثل وتشير التقديرات الى ان السنوات القليلة المتبقية على نهاية القرن ستشهد حلول اجال سندات دين في السوق الاوروبي بمعدل ٢٠٠ بليون دولار سنويا. راجع في شأن هذه التقديرات :

د. عدنان الهندي، الواقع المصرفي الدولي والعربي ومبررات التوريق، بحث في مؤلف إتحاد المصارف العربية بعنوان : " التوريق كأداة مالية حديثة " ، ١٩٩٥، ص ٢٢ .  
وانظر كذلك في هذا الشأن :

Alan Waldenberg, Shlomo Twerski & Richard Fax, Asset Securitization , International Tax Review , July / August 1994 p. 43 – John M. Deventer , Towards Securitization : Trend in the international Financial Markets , Union of Arab Banks 1995. 6<sup>th</sup> Issue , P. 124

التعبير وتداوله تزايد أعداد و أنواع المؤسسات المالية  
والمصرفية الناشطة في مجال " صيرفة الإستثمار  
Investment Banking <sup>(١)</sup> " والصرفية الشاملة " Universal  
Banking <sup>(٢)</sup> .

وبالتوازي مع ذلك فقد تطورت سوق عالمية جديدة  
لإصدارات الأسهم بسرعة مذهلة منذ بداية حقبة التسعينات  
بحيث تجاوزت الحدود الإقليمية، والقومية وتعزز نشاط هذه  
السوق بنمو سريع مناظر في أسواق المال التابعة للدول النامية  
عموما مما أدى لظهور ما يسمى " أسواق المال الناشئة " <sup>(٣)</sup>  
Emerging Stock Markets .

---

(١) إصطلاح اطلق على البنوك الأمريكية العاملة في مجال الاكتتابات في الاصدارات الجديدة للاسهم او للسندات، والتي تقوم بعد ذلك بإعادة توزيع الاصدار على المستثمرين فيها كما تقوم ببعض الوظائف المشابهة للبنوك التجارية البريطانية، كتقديم الاستشارات للعملاء .

NYSE GLASSARY, 1987, Wall Street, New Yourk , p.14

(٢) إصطلاح اوروبي اطلق على البنوك العملاقة في المانيا وسويسرا والتي تتعامل تقليديا في الأنشطة التجارية والاستثمارية وتملك - غالبا - حصصا ضخمة في الشركات الصناعية  
قرب : رويتر السابق، ص ١١٧.

(٣) بالنسبة لسوق إصدارات الأسهم تشير الإحصاءات العالمية لارتفاع مذهب في حجم الاموال العابرة للحدود، إذ قدر إتحاد البورصات الدولي حجم التداول في سوق إصدارات الاسهم بين اليابان والولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٩٢ بحوالي ١,٣ تريليون دولار !  
وبالنسبة لأسواق الاسهم الناشئة فإنه قد لوحظ استفادة هذه الأسواق في نهضتها من عملية ضخ أكثر من ٥٠ مليار دولار منذ بداية التسعينات من المصارف والمؤسسات والصناديق الاستثمارية .

راجع : د . عدنان الهندي، السابق، ص ٢٢، ٢٣ - د. منى قاسم : صناديق الإستثمار للبنوك والمستهثمرين، الدار المصرية اللبنانية سنة ١٩٩٥ ص ٦٤ - ٧٠

وقرب ايضا : Brian Caplen , Emerging Markets, Euromoney Magazine, December 1998 , p. 18

وكذلك : Andrew Smithers, " Why Markets will Fall" The Economist " The world in 1999 " January 1999, P.125

كل ذلك يدعونا لضرورة الوقوف على اجراء صفقات التوريق بشكلها التقليدي المبسط مع ترك التفضيلات المركبة للعمليات الملازمة لتلك الإجراءات ليبحثها فيما بعد، ويمكننا عرض الأمر على النحو التالي :

- عند زيادة بنك لرأس ماله لغرض أو لآخر أو حين يحتاج لسيولة نقدية فإنه لن يكون لديه إلا طريق من ثلاثة : فإما ان يطرح أسهما لزيادة رأس المال للإكتتاب العام، أو يلجأ للاقتراض من بنك أو بنوك أخرى، أو أخيراً، بطرح سندات مديونية للإكتتاب العام، وهو ما يعد قرضاً جماعياً مقابل فائدة ثابتة ولاجال طويلة وهو ما يفضلهُ حملة الأسهم بالبنك خشية إدخال مساهمين جدد يقاسمونهم الأرباح عند ولوج الطريق لأول، أو بالتعرض لضغط فائدة بنكية مرتفعة أو آجال قصيرة لسداد أصل مبلغ القرض المصرفي في الحالة الثانية .

- في حالة إصدار سندات المديونية فإن البنك قد يمنح حق الدائنين حق امتياز أو إختصاص أو رهن على بعض ممتلكاته، وفي كل الأحوال فإن الدائنين سيعولون - بالدرجة الاولى - في شأن الوفاء بديونهم على البنك فإذا ما تعرض لاضطراب يخل بمركزه المالي أو يضطره للإفلاس، فإن الوفاء بقيمة السندات يصبح معرضاً لخطر العجز عن الوفاء أو على الأقل الوفاء المتأخر لآجال غير معلومة أو منضبطة .

- أسلوب التمويل المنظم يفيد جميع الأطراف ويتم ذلك بفصل مصدر الوفاء بقيمة فوائد سندات الديون وأصل مبلغ

القرض عن البنك نفسه، ولكن يثور التساؤل حول كيفية تنفيذ ذلك .

- اجابة السؤال السابق تتلخص في <sup>(١)</sup> .بيع البنك بعض أصوله المضمونة Secured Assets بسعر مخفض لمنشأة متخصصة <sup>(٢)</sup> . غالبا ما تكون في صورة بنك متخصص في ذلك النشاط - يطلق عليها " وسيلة ذات غرض خاص " Special Purpose Vehicle (SPV) <sup>(٣)</sup> .من المستبعد تعرضها للإفلاس من خلال دعمها إئتمانيا فتدخل الأصول في الذمة المالية للبنك المتخصص وتبتعد عن مخاطر افلاس البنك الراغب في التوريق
- هذه الأصول تكون في معظم الاحيان سندات مديونية Receivables مضمونة بحقوق رهن أو ملكية لدى البنك الذي يكون دائما بها لمجموعة من المدنيين الذين يكونون غالبا

(١) بالنسبة لسوق إصدارات الأسهم تشير الإحصاءات العالمية لارتفاع مذهل في حجم الاموال العابرة للحدود، إذ قدر اتحاد البورصات الدولي حجم التداول في سوق اصدارات الاسهم بين اليابان والولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٩٢ بحوالي ١,٣ تريليون دولار ! وبالنسبة لأسواق الاسهم الناشئة فإنه قد لوحظ استفادة هذه الأسواق في نهضتها من عملية ضخ أكثر من ٥٠ مليار دولار منذ بداية التسعينات من المصارف والمؤسسات والصناديق الإستثمارية .

راجع : د . عدنان الهندي، السابق، ص ٢٢، ٢٣ - د. منى قاسم : صناديق الإستثمار للبنوك والمستثمرين، الدار المصرية اللبنانية سنة ١٩٩٥ ص ٦٤-٧٠ وقرب أيضا : Brian Caplen, Emerging Markets, Euromoney Magazine , December 1998, P.18 وكذلك : The world in 1999 " January 1999, P.125

(٢) مفهوم التخصص هنا يعني ان يكون غرض هذه المنشأة فقط هو شراء الاصول من البنك الراغب في توريق ديونه .

راجع في ذلك : Diane Audino, The Rating Agency Approach to Credit Risk , Euromoney publication plc 1996, P.14

(٣) يلاحظ إستخدام إصطلاح الـ SPV في سياق الدراسة كلها للتعبير عن هذه الوسيلة ذات الغرض الخاص بشكل مختصر .

مقترضين وتجسد هذه السندات مديونياتهم للبنك فتنتقل الأصول (سندات المديونية) بضماناتها للمنشأة المتخصصة (SPV).

- تصدر المنشأة ذات الغرض الخاص أوراقا سالية تكون غالبا سندات بعلاوة إصدار وبقيمة تعادل قيمة الديون محل التوريق (LBO) Leveraged Buyout<sup>(١)</sup> وذلك للحصول على سيولة نقدية يمكنها من شراء سندات المديونية ولذلك يطلق على تلك المنشأة أحيانا وصف "المصدر" Issue وغالبا ما تلجأ الـ (SPV) للقروض المصرفية البسيطة لتمويل شراء السندات مع مراعاة أن تكون مواعيد وفاء المدينين بقيمة السندات وفوائدها قبل أو عند حلول آجال الوفاء بقيمة القرض المصرفي<sup>(٢)</sup>.

- المستثمر الذي يشتري الأوراق المالية المصدرة من المنشآت ذات الغرض الخاص يكون شاغله الأساسي ما تدره هذه الأوراق من فوائد دون أن يعني كثيرا بإئتمان البنك البائع لسندات المديونية.

- الفصل بين البنك البادئ لعملية التوريق من خلال سندات مديونياته - ويطلق عليه إصطلاح البادئ للتوريق The Originator لهذا السبب - وبين هذه السندات ذاتها يمكنه

---

(١) يطلق على هذا التعبير على مشتري أصول شركة والذي يقترض ثم يسدد قرضه بعد ذلك من متحصلات بيعه لهذه الأصول بعد بيعها للآخرين أنظر في ذلك : رويتر السابق، ص ١٠٤

(٢) راجع : كيندل وفيشمان السابق ص ٣٥ وما بعدها - بول فيني السابق ص ٣٣ وما بعدها . وانظر كذلك :

Frank J. Fabozzi , the Handbook of Mortgage Backed Securities , Pub, Mc Grew - Hill , 4<sup>th</sup> ed, January 1998, pp. 91-100 Anad K. Battacharya & F.J Fabozzi, Asset Backed Securities Pub, F. J. Fabozzi, October 1996, PP. 15-20.

بسرعة وقبل حلول تاريخ إستحقاق مديونيّاته لدى المدينين الأصليين (المقترضين غالباً) زيادة قدرته التحويلية بكلفة منخفضة عن طريق ما تصدره لـ ( SPV ) من الأوراق المالية أكثر مما لو كان البنك هو الذي أصدر هذه الأوراق المالية وتجشم مصاريق إصدارها وما يرتبط بذلك الإصدار من عمليات الترويج والدعاية والإكتتاب ... الخ .

- يتعين على البنك البادئ للتوريق والـ SPV ضرورة الاتفاق بشكل بالغ الأهمية ومحدد على التوفيق ما بين تـواريخ إستحقاق المتحصلات النقدية من المدينين وتـواريخ إستحقاق المستثمرين لفوائد ديونهم .

- يجب ان يحرص أطراف صفة التوريق على التوفيق ما بين أقيام الفوائد المقررة على الديون الأصلية وأقيام الفوائد على الأوراق المالية الموجودة بحوزة المستثمرين .

## المبحث الثاني

### الأساليب القانونية لنقل ملكية الأصول للمصدر

تبنت الممارسة آليتين قانونيتين في كافة الأنظمة القانونية لنقل ملكية الأصول من البنك البادئ للتوريق للمصدر، الآليه الاولى ترتبط بحواله الحق كطريق لإننتقال الالتزامات أو الحقوق، اما الثانية فهي تجديد الإلتزام كوسيلة لإنقضاء الإلتزام بما يعادل الوفاء بالإضافة لذلك يتبع عدد من البنوك الأنجلو اميريكية أسلوب معروف في هذه الأنظمة القانونية دون غيرها وهو أسلوب " المشاركة الفرعية " .

نقل الأصول بحواله الحق أو التجديد أو المشاركة الفرعية .  
وفي هذا الإطار مطالب نلقى الضوء فيها على تلك الأساليب الثلاثة المشار إليها لنقل الأصول محل التوريق .  
( أولا ) نقل الأصول بحواله الحق :

كما هو معلوم، فإن، حواله الحق Assignment هي إتفاق يتم بمقتضاه نقل الدائن ( المحيل ) Assignor إلى طرف آخر ( المحال إليه ) Assignee حق شخص له قبل مدينه (المحال عليه) فيحل محله في هذا الحق ويكون بذلك دائنا جديدا لهذا المدين .

والغرض من حواله الحق يمكن ان يقصد به مجرد التصرف في هذا الحق كقيمة مالية في ذمة المحيل ولكن استحقاقها الأجل يحول دون تلبية حاجته للاموال، كما قد تستهدف الحواله الوفاء فينقضي بها إلتزام المحيل الملتزم في مواجهة المحال إليه، واخيرا قد يكون المقصود من الحواله

مجرد تقديم ضمان من المحيل لدائنيه فإذا لم ينفذ المحيل إلتزامه في مواجهة المحال إليه يمكن للاخير مطالبة المحال عليه بتنفيذ هذا الإلتزام<sup>(١)</sup>.

والاصل وفقا للمادة ٣٠٣ من التقنين المدني المصري ان الحق الشخصي، أي حق الدائنية قابل للحوالة ايا كان محله، وبصرف النظر عما إذا كان هذا الحق منجزا أو معلقا على شرط أو مقترنا بأجل أو كان حقا مستقبلا<sup>(٢)</sup> ويسري هذا الاصل طالما لم تحظر الحوالة بنص قانوني، كحظر حوالة الحق غير القابل للحجز<sup>(٣)</sup> أو بسبب منافاة الحوالة لطبيعة الإلتزام كالحقوق اللصيقة بشخصية الدائن أو نتيجة لإتفاق المتعاقدين على عدم جواز حوالة الحق<sup>(٤)</sup>.

ولا تكون الحوالة نافذة قبل المدين، إلا بقبول المدين لها أو بإعلانه بها وهو ما يطلق عليه وصف " شهر الحوالة " علما بأن نفاذ الحوالة قبل الغير بقبول المدين يستلزم أن يكون هذا القبول ثابت التاريخ<sup>(٥)</sup>.

(١) انظر في ذلك : د. حسام الدين كامل الأهواني، النظرية العامة للإلتزام، ج ٢ أحكام الإلتزام سنة ١٩٩٦ ص ٣١٢، وراجع مج الاعمال التحضيرية للقانون المدني ج ٣ ص ٣٠٣.

(٢) راجع في ذلك نقض مدني ١٩٧٧/٣/٢٢ مجمع المكتب الفني س ٢٨ رقم ١٣٣ ص ٧٣٢.

(٣) المادة ٣٠٤ مدني مصري .

(٤) المادة ٣٠٣ مدني مصري .

(٥) المادة ٣٠٥ مدني مصري .

ورجع كذلك في القضاء المصري : نقض مدني ١٩ نوفمبر سنة ١٩٥٩، مج س ١٠ رقم ١٠٤ ص ٦٨٤ - نقض مدني ٢٥ ابريل سنة ١٩٦٧، مج، س ١٨ رقم ١٣٣ ص ٨٧٢ - نقض مدني ٥ يناير ١٩٧٦، مج، س ٢٧، ص ١٣٢، نقض مدني ١٦ مايو سنة ١٩٧٨، مج، س ٢٩، رقم ٢٤٧، ص ١٢٦١.

ويرى جانب من الفقه الأنجليزي <sup>(١)</sup> ضرورة مراعاة عدد من القواعد المرشدة إذا إتفق أطراف صفقة التوريق على ان يتم نقل الأصول من خلال حوالة الحق على النحو الآتي :

١. التأكد من عدم وجود أية وثائق ذات صلة بالأصول موضوع النقل تتضمن إشتراطات تحظر حوالتها، وفي هذا الصدد يجب التأكد من آجال هذه الأصول والشروط الملزمة لها .

٢. ان تكون الأصول قابلة للتحويل Assignable وفقا للأنظمة القانونية المطبقة عليها .

٣. أهمية تحري الدقة في الوقوف على اشتراط النظام القانوني المطبق أو عدم إشتراطه لضرورة موافقة المدين على الحوالة خصوصا اذا كانت هناك عبارات مثيرة للجدل القانوني Arguable مع الأخذ في الاعتبار إلى أنه لو تضمنت الاتفاقات المطبقة على الأصول التزامات على عاتق البنك البادئ للتوريق، أي كان الامر يتعلق باتفاق ملزم للجانبين فإن الممارسة المصرفية تجري على عدم جواز التحويل إلا بموافقة المدين على الحوالة <sup>(٢)</sup> .

٤. اذا تبين عدم وجود قيود على البنك البادئ للتوريق في الحوالة فإن ذلك يعني أنه بمجرد انعقاد الحوالة ينتقل الحق المحول للمحال إليه بجميع ضماناته ودفعه وصفاته وملحقاته

(١) راجع :

Jane Borrows, Sidley & Austin , Legal and Regulatory Consideration , Euromoney / DC Gardner Work Book, Euromoney Pub. Plc 1996, P. 14.

(٢) انظر في القضاء المصري : نقض مدني ٢ يناير سنة ١٩٧٨، مج، س ٢٩، رقم ١٩، ص ٦١.

(١)، وقد أوحى الممارسة مسارعة المدينين أو الكفلاء بإضافة شروط مقيدة لتحويل الرهون العقارية أو أي أصول أخرى ضامنة للأصول المحالة وهو ما يجب التحرز منه عند تبني حوالة الحق سبيلا لانتقال ملكية الأصول للمصدر .

٥. سندات المديونية - أو أي ضمانات أخرى لها كمحل للحق الذي يتم نقله بالحوالة - قد تتضمن " سعر فائدة متغير " Variable Rate of Interests وهو ما يمثل إنتماناً متهاقفاً بالنسبة للمستثمرين في الأوراق المالية للمصدر، وعندئذ فإنه في حالة الإصرار على تمرير صفقة التوريد عبر حوالة الحق فإنه يتعين الاتفاق على حد أدنى لسعر الفائدة لا يجوز النزول عنه لضمان الوفاء بالفوائد والمصروفات الحيوية للمستثمرين والمصدر وهو ما تجري به الممارسة المصرفية في صفقات الرهون العقارية في بريطانيا (٢) ولا يعرف النظام القانوني الفرنسي بديلا لحوالة الحق La cession في نقل الأصول حيث حددت المادة (٣)، من مرسوم تطبيق قانون ٢٣ ديسمبر

---

(١) تنص المادة ٣٠٧ مدني مصري على أنه " تشمل حوالة الحق ضماناته والكفالة والامتياز والرهن كما تعتبر شاملة لما حل من فوائد واقساط " وراجع امام القضاء المصري : نقض مدني ١٦ مايو ١٩٧٨ مج، س ٢٦، ورقم ٥٨، ص ٢٥٧ - نقض مدني ١٦ مايو سنة ١٩٧٨، مج، س ٢٩، رقم ٢٤٧ ص ١٢٦١ - نقض مدني ١٨ أبريل سنة ١٩٩٠، مج، س ٤١، ج ١ رقم ١٦٥ ص ١٠٠٦.

(٢) انظر في ذلك : د. حسام الدين كامل الاهواني، النظرية العامة للالتزام، ج ٢ أحكام الالتزام سنة ١٩٩٦ ص ٣١٢، وراجع مجموعة الاعمال التحضيرية للقانون المدني ج ٢ ص ٣٠٣.

(٣) انظر في ذلك : د. حسام الدين كامل الاهواني، النظرية العامة للالتزام، ج ٢ أحكام الالتزام سنة ١٩٩٦ ص ٣١٢، وراجع مجموعة الاعمال التحضيرية للقانون المدني ج ٢ ص ٣٠٣.

سنة ١٩٨٨ في شأن المنشآت المعينة بالنقل المجمع للاوراق المالية أو بالمنشآت المالية المتخصصة في توظيف الديون المبيعة والصادر في ٩ مارس سنة ١٩٨٩ حوالة الحق كطريق وحيد لنقل ملكية الأصول لمنشأة الإئتمان الوسيطة (المصدر) Fonds Commun de Creances<sup>(١)</sup>، وذلك من خلال إتفاق بين البنك البادئ للتوريد وهذه المنشأة الوسيطة ملحق به قائمة<sup>(٢)</sup> Borderedu تتضمن ما يلي :

١. عقد أو صك الحوالة Acte de Cession de Creances  
٢. عبارة يفاد منها خضوع الحوالة لاحكام قانون ٢٣ ديسمبر سنة ١٩٨٨.

٣. تعيين المحال إليه Designation du cessionnaire

٤. تعيين وتفريد الديون المحالة Des Creances Cedees

٥. التفاصيل الخاصة بالمدينين Debiteurs.

٦. إجمالي مبلغ الديون وتواريخ استحقاقها النهائي .

٧. الأساليب المقبولة للوفاء بالديون .

٨. عبارة تفيد أن الحوالة تلزم المحيل Le Cedant بأن يقوم

– بناء على طلب من المحال إليه – بأي عمل ضروري

للمحافظة على ضمانات الديون ( الأصول ) .

• النقل القانوني والانصافي للأصول :

(١) انظر في ذلك : د. حسام الدين كامل الاهواني، النظرية العامة للالتزام، ج ٢ أحكام الالتزام سنة ١٩٩٦ ص ٣١٢، وراجع مجموعة الأعمال التحضيرية للقانون المدني ج ٣ ص ٣٠٣.

(٢) انظر في ذلك : د. حسام الدين كامل الاهواني، النظرية العامة للالتزام، ج ٢ أحكام الالتزام سنة ١٩٩٦ ص ٣١٢، وراجع مجموعة الأعمال التحضيرية للقانون المدني ج ٣ ص ٣٠٣.

## Legal & Equitable Transfr of Assest

تجدر الإشارة إلى أن عددا كبيرا من النظم القانونية الأنجلو اميريكية تميز ما بين الملكية القانونية Ownership Legal التي تتضمن حق الانتفاع والتصرف وتسمى أحيانا الملكية التامة أو الكاملة Perfect Title وبين حق الانتفاع Beneficial Ownership .

بناء على التقسيم السابق يثور التساؤل بشأن الأصول موضوع الحوالة وما إذا كان يتم نقل ملكيتها القانونية أو الكاملة للمصدر ام ان ما ينتقل فقط هو حق الانتفاع، وفي هذه الحالة الاخيرة لن يحصل المصدر إلا على سند إنصافي بحق الانتفاع Title in Equity<sup>(١)</sup> .

إنتقال الملكية الكاملة SPV يمثل في هذه النظم ضمانا اقوى - بطبيعة الحال - من مجرد السند الانصافي بحق الانتفاع بالاصول، خصوصا عندما تلوح بعض الشكوك أو النذر في شأن البنك البادئ للتوريق وإمكان تعرضه للاعسار أو للإفلاس مع ذلك فإن المشاهد حاليا من الممارسة المصرفية لأسواق التوريق يشير لتزايد التوجه نحو الإكتفاء بمنح المصدر سندات إنصافية لحق الانتفاع بالاصول، وزيادة مناظرة لقبول وكالات التصنيف لهذا الخيار بشكل غير متوقع في إطار تنظيم صفقات التوريق على اساس ان الفحص الدقيق للمركز المالي للبنك البادئ للتوريق، والضمانات الاضافية للصفقة يهونان كثيرا من أهمية مخاطر الإعتماد على هذه السندات الانصافية<sup>(٢)</sup> .

(١) راجع : بين وشيا وارورا، المرجع السابق، ج ١ الفصل ١١ .

(٢) راجع : بوروز وسيدلي واوستن، المرجع السابق، ص ١٥ .

إعلان المدين بحوالة الحق في الأصول : Notice

من الأهمية بمكان ان يقوم المصدر (SPV) بإعلان المدين بالحوالة سواء كانت تلك الحوالة قانونية Legal Assignment أم إنصافية Equitable Assignment لأنه لو لم يعلم بأمر حوالة الحق فسوف يستمر في الوفاء للبنك البادئ للتوريق، ولن يكون من الممكن إلزامه مرة أخرى في حالة عدم وفاء الأخير بالمبلغ الموفى به للمصدر نتيجة غش أو خطأ غير مقصود، وان كانت الممارسة تجري حتى الآن على إفتراض وكالات التصنيف حسن نية أطراف الصفقة أيا ن تنفيذها وعدم تصرفهم بشكل إحتيالي إلى جانب عدم توقع إقتراف البنك البادئ للتوريق لاختطاء إدارية فاحشة<sup>(١)</sup>، وتعتبر حوالات الحقوق في سندات الديون قد تمت فعلا وبشكل قانوني في معظم النظم القانونية الأوروبية دون تعليق ذلك على إعلان المدين بالحوالة طالما لم تصطدم هذه الحوالات بنص قانوني أو بالآداب العامة، لكن تشترط هذه النظم أحيانا ضرورة إعلان المدين كشرط شكلي لنفاذ انتقال الحق في السندات، أو كسبيل لتغيير صورة الحوالة، من حوالة إنصافية لا يهم فيها الشكل القانوني بقدر الاهتمام التشريعي بقصد انتقال الحق المحال إلى الشخص المحال إليه، إلى حوالة قانونية مستكملة للأركان الموضوعية

(١) راجع :

د. خالد أمين عبد الله، المرجع السابق، ص ٤٥، بوروز وسيدلى ولوستن، المرجع السابق نفس رقم الصفحة - فابوزى، السابق سنة ١٩٩٨، ص ٣٧٤ .

والشكلية، أو أخيراً لإحاطة المدين علماً بأن البادئ للتوريق أصبح معسراً<sup>(١)</sup>.

وتجري معظم التشريعات في خصوص ذلك التقسيم لحالة حق قانونية وأخرى إنصافية على غرار المادة ٣٦/١ من قانون أحكام الملكية الأنجليزي الصادر سنة ١٩٢٥ والتي نص على شروط في الحوالة القانونية على النحو التالي : (٢).

١. ان تكون الحوالة مكتوبة بخط يد المحيل (٣).
٢. محل الحوالة دين أو أي منقولات أخرى (٤).
٣. تسليم إعلان صريح ومكتوب للمدين أو للأمين المودع لديه الدين (٥).

معنى ذلك ان عدم توافر أي شرط من الشروط الثلاثة السابقة في القانون الأنجليزي تستحيل معه الحوالة حوالة إنصافية وهو ما يترتب عليه ان المحال إليه لا يستطيع ان يرفع دعوى على المدين مباشرة لاستيفاء حقه ولكن لا بد من تدخل المحيل معه في هذه الدعوى .

ويتخذ شرط تسليم الإعلان للمدين أهمية - خاصة في الفقه الأنجليزي - خشية استمرار الوفاء للبنك البادئ للتوريق كما اوضحنا بالإضافة إلى ان تخلف شرط الاعلان وصيرورة

(١) انظر :

بومز وويمرش، المرجع السابق ص ٢٥، ٥١، ٨٧، ١٣٣، ١٩٩، ٢٠٧، حيث يستعرض ذلك الموضوع في النظم القانونية في بلجيكا والدنمرك والمانيا وايطاليا واسبانيا والنرويج .  
(٢) راجع في شأن هذه الشروط في القضاء الأنجليزي الحديث :

Singer & Friedlander V. Creditanstalt Bankverein (1981) Com. L. Report, P 69.

<sup>١)</sup> "Any absolute assignment by writing under the hand of the Assignor"

<sup>٢)</sup> "Any legal thing of action"

<sup>٣)</sup> "Express Notice in writing has been given to the debtor"

الحوالة إنصافية قد يدخلها في غمار حوالات أخرى إنصافية  
انشأها المحيل البادئ للتوريق فتكون الأولوية في وفاء المدين  
للحوالة المعلنة له، واخيراً، فإن تمام إعلان المدين يحول بينه  
وبين التمتع بأي حق جديد في التمسك بالمقاصة Set - Off  
أو بأي حق مقابل لحق المحيل<sup>(١)</sup>.

ويسير القضاء الإنجليزي على ضرورة موافقة الغير ذي  
الصلة بديون القروض المصرفية على الحوالة والا فإن أي  
حوالة للحق في الأصول من جانب البنك البادئ للتوريق  
سيترتب عليها انتقال الحقوق وفوائد سندات ديون القرض  
للمصدر (SPV) فقط وتظل الالتزامات على عاتق البنك وحده<sup>(٢)</sup>.

وفي القانون المدني المصري - كما ذكرنا - فقد نصت  
المادة ٣٠٥ على أنه : " لا تكون الحوالة نافذة قبل المدين أو  
قبل الغير إلا اذا قبلها المدين أو اعلن بها، على أن نفاذها قبل  
الغير بقبول المدين يستلزم ان يكون هذا القبول " ثابت التاريخ ".  
ويستفاد من هذا النص نفاذ الحوالة فيما بين البنك البادئ  
للتوريق والمصدر المحال إليه لكنها تظل غير نافذة في مواجهة  
المدين أو الغير، بالنسبة للمدين يجب علمه بالحوالة ليتم الوفاء  
للمصدر كدائن جديد والا يتعرض لضرورة الوفاء مرتين،  
وبالنسبة لتحديد مفهوم الغير فقد قررت محكمة النقض أنه " يعد

---

(١) راجع في ذلك :

A. Creswell, M. Blaire, H. Hill & PH Wood Encyclopedia of banking law  
Butterworth, 1982, 3778

(٢) انظر في القضاء الإنجليزي :

United Dominions Trust V. Parkway Motors (1955) 2 All E.R. 557 - Trendtex  
Corp. V. Credit Suisse (1980) Q.B 692.

من الغير في الحوالة كل شخص كسب من جهة المحيل حقاً على الحق المحال به يتعارض مع حق المحال له<sup>(١)</sup>. كذلك قضت محكمة النقض الفرنسية بأنه : " يعد من الغير هؤلاء الذين لم يكونوا طرفاً في إتفاق الحوالة وتكون لهم مصلحة في ان يظل المحيل دائناً " <sup>(٢)</sup>.

في القانون المدني لهونج كونج<sup>(٣)</sup> - والذي يتأثر كثيراً بالنظام القانوني الأنجلزي - تعد الحوالة قانونية لو توافرت لها الشروط الآتية :

١. كانت مكتوبة وموقعة من البنك البادئ للتوريد .
٢. لم يكن يفهم من الحوالة أنها مجرد نقل لوديعة موضوعة تحت إشراف شخص آخر غير البنك .
٣. الإعلان الصريح المكتوب بالحوالة تم تسليمه فعلياً للمدين من جانب الشخص المخول تسلم هذا الدين أو المطالبة به (الـ SPV) من تاريخ تسلم المدين للإعلان، وينجم عن تسليم المدين لإعلان حوالة الحق في الأصول من البنك البادئ للتوريد للـ SPV في قانون هونج كونج بعض الآثار القانونية على النحو التالي :

١. إمكان تمسك المدين بالمقاصة الانصافية Equitable Set - Off وذلك في مواجهة المصدر الذي يطالبه بالوفاء له بمقتضى سندات الدين التي تسلمها من البنك البادئ للتوريد .

(١) انظر : نقض مدني ٢٥ أبريل سنة ١٩٧٦، مج، ص ١٨، رقم ١٢٣، ص ٨٧٢.

(٢) راجع : Cass. Civ. 4 Dec. 1985, RTD Civ. 1986. P.750

(٣) قرب في شأن احكام الحوالة في هونج كونج، بوروز وسيللي ولوستن، يورومني السابق، ص ١٦.

٢. إمكان قيام المدين والبنك البادئ للتوريق بتعديل النصوص أو الشروط المرتبطة بالاصول دون إشترك المصدر، ويمكن ان يتم تفادى ذلك بفرض اشتراط على البنك يقضي بعدم قيامه أو موافقته على قيام المدين بإجراء أي تعديلات أو إضافات أو تحريف للنصوص والشروط المرتبطة بالاصول ذات الصلة بالتوريق وذلك لمصلحة المصدر والأمين على ضمانات Trustee Security.

٣. ضرورة ضم البنك البادئ للتوريق في أي دعوى قانونية يرفعها المصدر ضد المدين واعتبارهما طرفا واحدا في الدعوى ويمكن - في هذا الصدد - ان يطلب من المدين الموافقة على اشتراط مفاده ضرورة مساعدة المصدر أو انجاز أي خطوات اجرائية مطلوبة في أي دعوى قضائية تتعلق بالاصول .

٤. من حق المدين التخلص من التزامه بالوفاء بدينه في مواجهة البنك البادئ للتوريق بكافة الطرق المفضية لذلك الهدف ثانيا : نقل الأصول عن طريق التجديد :

إذا كانت الحوالة وسيلة لإنقال الحق من البنك البادئ للتوريق للمصدر (SPV) فإن التجديد Novation يمثل احد أهم الأسباب لإنقضاء ذلك الحق في جانب البنك ونشوء حق جديد للمصدر يحل محله ذلك الحق القديم .

ويشترط المشرع المصري التجديد ضرورة الاتفاق عليه صراحة أو استخلاصه من الظروف، فلا يجوز افتراض وجوده ( م ١/٤٥٣ ) مدني<sup>(١)</sup>. ويتجدد الحق أو الإلتزام بتغيير الدين أو

(١) انظر في ذلك : نقض مدني ١٣ مايو سنة ١٩٦٥، مج، ص ١٦، رقم ٩٥، ص ٥٨٢.

بتغيير المدين أو أخيراً بتغيير الدائن (م ٣٥٢/٣). في صفقات التوريق فإننا نكون بلا شك في إطار الصورة الثالثة المشار إليها وهي التجديد بتغيير الدائن الذي يصبح هو المصدر بدلاً من البنك البادئ للتوريق. ويتعين في هذه الصورة ان يتم الاتفاق بين المدين من جانب والبنك البادئ للتوريق والمصدر من جانب آخر على صيرورة المصدر هو الدائن الجديد، ويترتب على التجديد إنقضاء الإلتزام الأصلي على عاتق المدين بتوابعه ونشوء إلتزام جديد مكانه بحيث لا ينشأ الإلتزام الجديد إلا بانقضاء الإلتزام الأصلي، ولا ينتقل إلى الإلتزام الجديد التأمينات التي تكفل تنفيذ الإلتزام الأصلي الا بنص القانون إلا اذا تبين من الاتفاق أو من الظروف ان نية المتعاقدين قد انصرفت إلى ذلك<sup>(١)</sup>، وتبقى التأمينات العينية التي قدمها المدين بكفالة الإلتزام الأصلي فقط اذا إتفق المدين والبنك البادئ للتوريق والمصدر على ذلك<sup>(٢)</sup> ولا ينتقل إلى الإلتزام الجديد التأمينات التي تقدم من الغير كالكفالة العينية أو الشخصية أو التضامن إلا برضاء الكفلاء والمدينون المتضامنون<sup>(٣)</sup>.

بناء على ذلك تختلف حوالة الحق في القانون المصري كوسيلة لنقل الحق في الأصول عن التجديد بتغيير الدائن في ان الحوالة تتم باتفاق البنك البادئ للتوريق (المحيل) والمصدر (المحال إليه) دون تدخل المدين، إلى جانب انتقال الحق بكل ضماناته باعتبارها توابعه كالكفالة والامتياز والرهن، بينما

(١) راجع : المادة ٣٥٦ مني .

(٢) راجع : المادة ٣٥٧ / ح مني .

(٣) راجع : المادة ٣٥٨ مني .

يترتب على التجديد إنقضاء الإلتزام الأصلي ونشوء إلتزام جديد مكانه وعدم انتقال التأمينات المقدمة من المدين أو الغير لضمان الدين القديم إلا بقيود.

ويسير النظام القانوني الانجليزي تقريبا على نفس القواعد السابقة في النظام المصري غير ان العقبة الأساسية في تطبيق التجديد في توريق الديون المصرفية في الممارسة الانجليزية كانت هي ضرورة إتفاق الأطراف جميعها في هذا التجديد بتغيير الدائن حيث يعتمد تنظيم التوريق في معظم الاحيان في الممارسة العملية على حشد ديون قروض مجمعة Syndicated Loans وهو ما يتطلب تراضي عدد كبير من المدينين مع الدائن القديم (البنك البادئ للتوريق) والدائن الجديد (SPV)، أو حشد عدة بنوك بادئة للتوريق تشترك معا لا قراض مدين واحد على ان تتم صفقة القرض على عقد واحد بحيث يتحتم تراضي كافة البنوك المشتركة في القرض مع المدين والمصدر على تجديد دين القرض وهو ما أثار صعوبات بالغة أمام إنسجام الممارسة المصرفية مع النظام القانوني للتجديد<sup>(١)</sup>.

(١) انظر في الفقه الانجليزي :

M. Calhoun, Eurodollar Loan Agreement , An Introduction and Discussion of some Special Problems , 32, The Business Lawyer ( July 1977) P. 1791 – E. Nicholas , Lessons from the Iranian Experience : Impact on Loan Syndications another International Transactions , Journal of Comparative Law & Securities Regulation (1981) PP. 89- 100

وراجع كذلك :

PII. Wood . The Law and Practice of International of Finance, Sweet & Maxwell Pub 1980. P.255 et s- cd Rendell, International Financial Law Reiew, Euromoney, Pub ., 2<sup>nd</sup> ed.. 1983. P.12 et s- H Gabriel , Legal Aspects..." op. cit . P117 et s F Slater, op, cit p. 173.

وراجع كذلك مقالة بعنوان :

Selling Loan Assets under English Law: a Basic Guide , International Financial Law Review (May 1986) P.29

وانظر في القضاء الإنجليزي :

مع ذلك فإن إستخدام التجديد كآلية لنقل الحق في ملكية الأصول للمصدر لا زال مزدهرا في الممارسات المصرفية حينما تكون سندات الديون مرتبطة بمسؤولية محتملة Liability Contingent كمسؤولية البنك البادئ للتوريق عن تبعات التسهيلات المشروطة لتمويل القروض Loan Facilities Back-Stop<sup>(١)</sup> أو تسهيلات الإئتمانات المتجددة Revolving Credit Facilities طويلة الأجل وعندئذ يكون الخيار الافضل هو ان تتضمن عقود هذه التسهيلات "صياغة" تتيح نقل اصول ديون القروض من خلال تجديد هذه الديون<sup>(٢)</sup>.

وقد اثمر توجيه المجموعة الاقتصادية الاوربية (EEC) رقم ٣١٨٠ بتاريخ ١٨ ديسمبر سنة ١٩٧٨ في شأن وحدة النقد الاوربية European Currency Unit (ECU) التي سيتم التعامل بها لحين إتمام الوحدة الأوروبية تعميما اطلق عليه " إتفاق القرض النموذجي " Speciman Loan Agreement<sup>(٣)</sup>. تضمن في الشروط رقم ٢/٢٥ منه نموذجا لتلك الصياغة

---

YEB Fasteners Ltd V. Marks Bloom Co. (1983) 1 All E.R. 583- The Lucy (1983) 1 Lloyd's Rep. 188 - UBAFV European American Banking Corporation (1984) 2 All E.R. 226- Banque Keyser Ullman S. A. V Skandia (UK) Insurance (1987) 2 Lloyds Rep. 96.

(١) تعرف مؤسسة التمويل الدولي هذه التسهيلات المشروطة على النحو التالي :  
"An arrangement through which a financial institution agrees to provide financial support if another instrument can no longer be used or, in some cases , when a short- term financing is not rolled over , IFC, op. cit, P.85.

(٢) راجع في ذلك :  
D. Bray , Developing Secondary Market in Loan Assets, International financial Law Rev. (October, 1984) P. 214 ets - J. Hughes Transferability of loan Participations, Journal of International Law, 1987, P. 137 ets.

(٣) لمراجعة تفاصيل هذا الاتفاق النموذجي تفصيليا : بين وشيا ولرورا، السابق ص ٣٩٢.

التي يجب كتابتها لتسهيل إستخدام التجديد للتخلص من ديون القروض فيما بين البنوك الاوربية اذا كانت هذه الديون مجمعة وفي صورة تسهيلات معززة للقروض وذلك على النحو الآتي :

أولا : لو اراد أي بنك نقل ملكية كل أو أي جزء من حقوقه أو فوائد ديونه والتزاماته لدائن جديد (الـ SPV) وفقا لإتفاق يتم في هذا الشأن فإن هذا النقل يكون ساري المفعول يتسلم بنك معتمد Agent Bank شهادة نقل كاملة ومستوفاة Duly completed and Transfer Certificate Executed بياناتها على النحو الموضح بالنموذج وينقل فيها بيانات الإتفاق السابق بين البنك والدائن الجديد وتتضمن أيضا ما يلي :

أ. المقرض والبنك ( البادئ للتوريق ) تتقضى التزامات كل واحد منهما قبل الآخر وكذلك حقوق كل واحد منهما لدى الآخر ويطلق على هذه الالتزامات والحقوق بعد ذلك إصطلاح " الالتزامات والحقوق الملغاة " & Rights Discharged . Obligations

ب. سيناط بالمقرض والدائن الجديد (SPV) حقوق والتزامات جديدة متقابلة تختلف عن تلك التي كانت موجودة بين المقرض والبنك .

ج. على البنك المعتمد أن يقوم بسرعة Promptly بتسليم نسخة من شهادة النقل للمقرض (المدين) وإشعار الغير ذي الصلة - كدائني البنك البادئ للتوريق - بتسلمه لهذه الشهادة المتضمنة تجديد الدين، ويسهل الشرط رقم ٢٥ المشار إليه في

النموذج عمليات التجديد التي يمكن ان يحتاج إليها أطراف إتفاق القرض كوسيلة لنقل الأصول المصرفية<sup>(١)</sup>.

**\*\* مآخذ التجديد كوسيلة لنقل الأصول :**

إذا كان نجاح التجديد كطريق لنقل الأصول موضوع التوريق يعتمد على ضرورة أن يكون الدين قرضاً مصرفياً، فقد أثبتت الممارسة العملية أن معظم صفقات التوريق تتضمن - في العادة - محافظ ضخمة ومتنوعة للأصول المدنية غير القروض المصرفية ناهيك عن رغبة معظم البنوك البادئة للتوريق في عدم تدخل أي طرف آخر ( الـ SPV أو غيرها ) في علاقاتها بعملائها .

ويضيف جانب من الفقه<sup>(٢)</sup> أنه بالرغم من ان التجديد يمثل الطريق الوحيد الذي يتم بموجبه التحويل الحقيقي لكل من الحقوق والالتزامات لإستبداله للحقوق والالتزامات الأصلية بأخرى جديدة، ونجاحه كالية مستخدمة حتى الآن في بيع الذمم المدينة الناتجة عن البطاقات الائتمانية المخصصة لتجارة التجزئة، فإن لقوانين حماية المستهلك اثر كبير على قدرة المقرض الأصلي (البنك البادئ للتوريق) والدائن الجديد (الـ SPV) على تنفيذ العقد ضد المقرض (المستهلك المدين). فمثلا ينظم (قانون الائتمان الإستهلاكي) في بريطانيا والصادر عام ١٩٧٤ الائتمان الممنوح بمبالغ تقل عن ١٥٠,٠٠٠ جنيه

(١) راجع في شأن هذه الشروط في القضاء الانجليزي الحديث :

1. Singer & Friedlander V. Creditanstalt Bankverein (1981) Com. L. Report, P 69.

(٢) راجع : د. امين عبد الله، الرجوع السابق، ص ٤٤

إسترليني اذ يتطلب الحصول على الترخيص المسبق ويفرض نوع من الرقابة على التجارية فيما يخص تجهيز البضائع على أساس الايجار والشراء اللاحق (Hire, or Hire Purchase) فإذا لم يتم الوفاء بمتطلبات الترخيص فإنه لا يمكن للبائع المقرض تنفيذ الدين .

### (ثالثا) المشاركة الفرعية Sub- Participation

هو ثالث الأساليب المعروفة لنقل الأصول من البنك البادئ للتوريق للمصدر، وربما الأكثر شهرة كمصطلح مصرفي وان لم يكن له أي مدلول قانوني إلا في القانونين الإنجليزي والأميركي، هذا الأسلوب يستخدم لوصف ترتيب تمويلي Funding Arrangement يتم ما بين البنك البادئ للتوريق وبنك آخر يطلق عليه اسم البنك " المشارك " Participant Bank أو " البنك القائد " Leading Bank.

بمقتضى هذا الترتيب يقوم البنك المشارك - الذي سيقوم المصدر (SPV) بدوره في التوريق - بتقديم مبلغ من المال للبنك الأول مقابل سندات مديونية على أن يسترد البنك المشارك أمواله وفوائدها - فقط عندما يحين موعد الوفاء بمبلغ مناظر - يشمل اصل المبلغ المقدم من البنك المشارك وفوائده - من المدين في هذه السندات (غالبا مقترض) للبنك البادئ للتوريق حيث يسلم هذا المدين للبنك الأخير ذلك المبلغ وفوائده فيقوم البنك بدوره بالوفاء للبنك المشارك .

في إطار الآليه لا يملك البنك المشارك رجوعا Non-Recourse على البنك البادئ للتوريق حيث لا يكون الأخير مسؤولا عن المبلغ المتفق على إعادة الوفاء به لو لم يستلمه من المدين (١).

**\*\* مآخذ أسلوب المشاركة الفرعية وطرق الحد منها :**

المآخذ التي يمكن رصدها بالنسبة لهذا الأسلوب تنطلق من فرضية عدم علاقة تعاقدية Contractual Nexus على الإطلاق فيما بين البنك المشارك والمدين بعكس الحال في حوالة الحق والتجديد حيث تترتب علاقة بشروط محددة فيما بين المحال له والدائن الجديد وبين المدين وهو ما يترتب عليه الآثار الآتية :

أولا : عدم تمتع البنك المشارك ( الـ SPV ) بحق انتفاع على الدين، وإذا كان هذا الدين دين قرض فلا يتمتع بأي حق من حقوق البنك البادئ للتوريق بموجب إتفاق " تسهيلات القروض " Loan Facility .

ثانيا: عدم إستطاعة البنك المشارك رفع دعوى لمطالبة المدين (غالبا مقترض) بالوفاء بقيمة المبلغ المدفوع للبنك البادئ للتوريق وفوائده وذلك في حالة تأخر هذا المدين في الوفاء للبنك الأخير في تاريخ الإستحقاق بمقتضى التزاماته المقررة في العقد المبرم بينه وبين هذا البنك، ولن يكون بمقدوره - خاصة- في

---

(١) انظر في تفاصيل قواعد هذا الاسلوب :

Reade Ryan , U. S Participation Agreement, I.F.L.R. October , 1984- J. Hughes & R. Palache " Loan Participations" : Some English Law consideration , I.F.L.R. November 1984.

القانون الأنجليزي - إلا الإعتماد على قيام البادئ للتوريد برفع دعوى استرداد Recovery Action لإسترداد قيمة دينه المتأخر في الوفاء لدى المدين، و إنتظار نتيجة هذه الدعوى، لدى المدين، وانتظار نتيجة هذه الدعوى، وقد جرت الممارسة المصرفية على قبول اتخاذ البنك المشار لاجراءات قانونية مؤثرة على سير الدعوى، كما يبقى له الحق في توجيه (إعتراض) Veto على إجراءات أو تصرفات البادئ للتوريد في هذا الشأن ليجبره على ضرورة إستشارته قبل اتخاذ مثل هذه الإجراءات أو التصرفات خصوصا فيما يتعلق بجدوله التسهيلات الإئتمانية للمدين لمساعدته على الوفاء، سواء بمد أجل إستحقاق الدين أو بتقليل سعر الفائدة (١).

ثالثا: تجشم البنك المشارك لخطر إئتماني مزدوج (٢) Double Credit Risk ويمكن توضيح ذلك على النحو الآتي:

١. لو افلس البنك البادئ للتوريد وبدأت إجراءات الإفلاس لتصفية أمواله فإن الأموال المستردة من المدين لن تخصص للوفاء بدين البنك المفلس للبنك المشارك وإنما ستخصص للوفاء بديون كتلة الدائنين بشكل عام General Body of Creditors
٢. تعرض المدين لإعسار أو للإفلاس قد يؤخر أو يعدم فرصة سداد له لدينه في مواجهة البنك البادئ للتوريد، وهو ما

(١) راجع :

Maurice Allen, Asset Sales, an Analyse of Risk for Buyers and Sellers, Journal of International Banking Law, 1987. P 42. ets.

(٢) انظر في القضاء الانجليزي بصدد انتقاد ذلك الوضع في النظام القانوني الانجليزي Waite Hill Holding V. Marshall (1983) 133, N.L.J. 745

يعرض البنك المشارك لخطر إئتماني محقق - كما ذكرنا -  
لتخلف العلاقة التعاقدية فيما بينه وبين ذلك المدين .

وإذا كان من أهم أسباب نمو السوق الثانوي لبيع  
الأصول في الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا هو عدم  
فرض أي قيود جوهرية من جانب السلطات المصرفية المختصة  
في هذا الشأن على البنوك البائعة أو المشترية، فقد إرتأى جانب  
من هذه السلطات ضرورة التدخل للحد من مثالب أسلوب نقل  
الأصول بالمشاركة الفرعية، ففي الولايات المتحدة قيد مراقبة  
العملة ( Office of Comptroller of the Currency  
OCC) ممارسات البيع والشراء في هذه الاسواق ببعض القواعد  
الإرشادية، وعلى وجه الخصوص البيوع التي تتم على اساس  
المشاركة الفرعية وذلك لتفعيل ممارسات البنوك العاملة في هذه  
السوق واداء دورها ولكن بشكل يتسم بالحذر<sup>(١)</sup>.

بشكل رئيسي ظهر منشور للـ (OCC) عام ١٩٨٣  
موجه " للبنوك المشاركة فرعيا " ويلغى عليها مسؤولية ضرورة  
التأكد من الحصول على جميع الوثائق اللازمة واجراء  
التحليلات الإئتمانية الكاملة، والاحتفاظ بحق إدارة الديون خلال  
فترة المشاركة، كذلك يحمل هذا المنشور، المشار إليه، البنوك  
البادئة للتوريق - بإعتبارها البنك البائع لسندات المديونية -  
إلتزاما بضرورة تزويد البنوك المشاركة بالمعلومات وتعزيز

(١) راجع في هذا الشأن R. Ryan , Participations in Loans and New York Law, II.

F.L.R. October 1984, PP. 40-47.

إئتمانها بالتأمينات Insurances والكفالات Warranties التي تمكنهم من تنفيذ مسؤولياتهم <sup>(١)</sup>.

وعلى الرغم مما ذكرناه الآن من عدم تدخل السلطات المركزية في بريطانيا والولايات المتحدة بفرض قيود على أسواق بيع الأصول، فإن هذه السلطات تهتم بدعم البنوك خصوصا إذا كانت بنوك مشتريّة (SPVs) لضبط ميزانياتها العمومية وعدم تعريضها للمخاطر الإئتمانية Balance Sheet Exposure لو كان نقل الأصول يتم من خلال أسلوب المشاركة الفرعية، وبشكل خاص إذا استشعرت هذه السلطات المركزية وجود التزامات أو مسؤوليات محتملة ستدرج في الميزانيات العمومية للبنوك المشاركة <sup>(٢)</sup>.

(١) انظر في ذلك :

OCC Banking Circular No. 181 Originally issued, December 1983, Amended August 1984

في هذا المعنى يرى جانب من الفقه العربي ضرورة تأكيد البنك المشارك ( الـ SPV ) من الجدارة الإئتمانية للمدين قبل اتمام ما يمكن ان يطلق عليه " البيع على الحساب " Sale on Credit، كما يتعين تخصيص احتياطي لمواجهة حالات تخلف المدين عن الوفاء، او ضمانه عقارية او إناطة إدارة الديون بالبنك المشترك بإعتباره امينا Trustee عليها، راجع في ذلك : د. خالد أمين عبد الله، المرجع السابق ص ٤٥، ٤٧.

وفي القضاء الانجليزي : Gorge Mitchell (Chester hall ) Ltd. V. Finney Lock Seeds Ltd ( 1983 ) 2 All E.R 737

(٢) راجع في ذلك :

Bank of England Discussion Paper No. 2, Dated March 1985 on Syndicated Credit Market – Paper of Committee on Banking Regulations and Supervisory Practices on “The Management of Banks Off – Balance Sheet Exposure, March 1986 – Consultative Paper of Banks, March 1986 – Agreed Proposal of the United States Federal Banking Supervisory authorities and the Bank of England on Primary Capital and Capital Adequacy Assessment, January 1986.

وانظر ايضا :

“Technical Release on “ Off – Balance Sheet Finance and Window Dressing” The Institute of Chartered Accountants, December 1985.

في المقابل فقد شكك " المعهد الامريكي للمحاسبين العموميين المرخص لهم " American Institute of Certified Public Accountants (AICPA) الإئتمانية التي تتجم عن بيوع الأصول عن طريق المشاركة الفرعية مؤكدا أنه لا ينبغي استنتاج وجود هذه المخاطر من مجرد التأخر في الوفاء Default أو الادعاء الكاذب Misrepresentation بعدم الملاءة وإنما يتعين ان يعكس واقع الحال ذلك بحيث يثبت وقوع المدين في ضائقة مالية ويمثل رد فعله كعميل في مواجهة البنك البادئ للتوريق ( البنك البائع ) " تغييرا مناقضا بشكل جوهري " Material Adverse Change لممارسته السابقة مع هذا البنك <sup>(١)</sup>.

---

(١) راجع:

AICPA Proposed Practice Bulletin, Accounting for sales of Loans under Committed Facilities" August 8, 1986

## المبحث الثالث

### آليات الحد من آثار الإفلاس على عمليات التوريق

تمهيد وتقسيم :

تمثل سندات المديونية الموجودة بحوزة البنك البادئ للتوريق أصوله التي يعول المصدر وجمهور المستثمرين المكتتبين في أوراقه المالية عليها، معنى ذلك ان هذه الأصول تمثل مصدر إعادة الوفاء أو " مورد الوفاء " Payment Stream الذي يعد العمود الفقري لصفقه التوريق بكاملها، وبالتالي فإن أي خطر مهدد لهذه الأصول قبل انتقالها من الذمة المالية للبنك البادئ للتوريق يمثل دون شك تهديدا للمصدر وللمستثمرين، وتفويضا للثقة والإئتمان الملازمين لصفقات التوريق .

أولا العوامل المؤثرة في التنبؤ بقدرة الأصول على الوفاء :  
يتأثر ذلك التنبؤ ببعض المخاطر التي يمكن ان تحيق بالمدينين Obligors في شأن وفائهم بالتزاماتهم المقررة في صكوك المديونية سواء في مواجهة الدائن القديم (البنك البادئ للتوريق) أو في مواجهة الدائن الجديد (الـ SPV)

من جهة أخرى قد تتعرض سندات المديونية لمخاطر عدم الوفاء بسبب طبيعة هذه السندات، واخيرا فإن اضطراب المركز المالي للبنك البادئ للتوريق يمثل خطرا مهددا بإفلاسه وهو ما ينعكس بالضرورة على أصوله.

ونلقي الضوء على العاملين الأول والثاني مع إفساح المجال لمناقشة العامل الثالث في موضعه المناسب .

#### ١. التأخر والعجز عن الوفاء :

تكمّن المخاطر الائتمانية في خطرين أساسيين هما " خطر التأخر في الوفاء " Slow Pay Risk، و " خطر العجز عن الوفاء " No Pay Risk، بالنسبة لخطر الوفاء المتأخر فإنه من المعلوم أنه إذا علم المستثمر حامل الأوراق المالية ان فوائد دينه التي تصرف له كل شهر أو كل عدة شهور ستتأخر لان المدين ينوي تأخير الوفاء فإنه سيصاب بخيبة أمل لن تؤثر فقط في تنبؤه بقدرة الأصول على الوفاء وانما ينعكس ذلك على الثقة في صفقات التوريد برمتها.(١)

ترتبا على ذلك فإنه يتعين ان يزداد عدد المدينين في السندات بشكل يكفي لضمان أنه حتى لو كان من المتوقع أن يتأخر عدد منهم في الوفاء فإن ذلك التأخير لن يكون معوقا مانعا للوفاء بفوائد الأوراق المالية المصدرة .

أما بالنسبة لخطر العجز عن الوفاء فإن هذا الخطر يعتمد وقوعه على الجدارة الائتمانية للمدينين حيث قد يعجز المدين عن الوفاء بسبب التعثر المالي أو الإفلاس أو قد يكون لديه دفع قانوني لعدم الوفاء في مواجهة المصدر، ولا مفر هنا أيضا من ضرورة اللجوء لزيادة عدد المدينين بالسندات لتحجيم خطر العجز عن الوفاء.(٢).

(١) راجع : جوزيف سولمان، المرجع السابق، ص ١٤٦.

(٢) بخصوص الدفوع القانونية التي بمقدور المدينين الدفع بها في مواجهة المصدر راجع : المادة ٣١٨/٩ (١) من قانون التجارة الموحد الأمريكي (UCC)

٢. مخاطر عدم الوفاء الراجعة لطبيعة السندات :

قد تتدخل طبيعة أو نوع سندات المديونية في خلق مخاطر إئتمانية بإحتمال عدم الوفاء بفوائدها أو بأصل مبلغ الدين، أبرز مثال لذلك هو السندات التجارية Trade Receivable التي تمثل إلزامات مستحقة عن بضائع تم بيعها أو خدمات تم تقديمها. في هذا النوع من السندات قد يثبت أن بعض المدينين كانوا قصرا Minors أو أن البضائع المباعة بها نقص أو عيب Defective ... الخ <sup>(١)</sup> في مثل هذه الحالات لن يكون أمام المصدر كمشتري لسندات المديونية سوى التعجيل بتحصيل عوائد السندات قبل وقوع مخاطر التأخير أو العجز .

من جهة أخرى فإن هذا النوع من التنبؤ بالخطر لن يمكن بلوغه لو كانت سندات المديونية تمثل وفاءا بالتزامات يتم تنفيذها في المستقبل Future Performance Obligations، هذا المقابل يدفع من المدين الممنوح له الأمتياز Franchisee لمناح الأمتياز Franchisor (وهو هنا البادئ للتوريق ) للحصول على ترخيص إدارة العمل مستخدما الاسم التجاري الخاص أو العلامة التجارية للمناح وبيع منتجات أو تقديم خدمات معينة يتم الاتفاق عليها، مقابل منح الامتياز لا يعد في الغالب " التزاما بالوفاء " Payment Obligation" وإنما مجرد " أمل في الوفاء " Expectation of Payment ويمكن حساب هذا المقابل بنسبة معينة من المدخولات أو الأرباح الشهرية أو ربع السنوية للممنوح له الأمتياز، ولو لم يكن هناك أرباح أو مدخولات فلن

(١) انظر : شواركز، السابق، ص ٢٢

يتمكن المدين من الوفاء بهذا المقابل - كذلك لو عجز مانح الأمتياز ( البادئ للتوريق ) أو قصر في أداء ما إتفق عليه في عقد منح الأمتياز بالنسبة لتقديم ما وعد به من خدمات للمنوح له الأمتياز، فإن للاخير ان يدفع بعدم الوفاء بالمقابل (١).

ووفقا للمادة ٣٦٥ من تقنين الافلاس الفيدرالي الأمريكي Federal Bankruptcy code سنة ١٩٧٨ فإنه في حالة إفلاس البادئ للتوريق فسيكون له أو للأمين ( السنديك ) Trustee الحق في أن يرفض Reject أو يسلم بـ Assum إتفاق منح الأمتياز باعتباره من العقود آجلة التنفيذ Excutory Contract (٢).

والعقد الأجل التنفيذ المشار إليه هو عقد ملزم للجانبين، وبالتالي فإنتهاك أي طرف لالتزاماته يبرر للطرف الآخر الاحجام عن تنفيذ التزاماته هو الآخر ولما كان عقد منح الأمتياز يمثل نموذجا لهذا النوع من العقود فإن للبادئ للتوريق الذي يتعرض للإفلاس ان ينهي هذا العقد من جانبه لو كان لديه "

---

(١) راجع : جيلمر، السابق، ص ٢٤٩ وانظر كذلك :

Christina Ruse & Elana Katz, Heinemann International Students, Dictionary , New Hamshire 1991, P 263

وراجع في القضاء الأمريكي :

Principe V. Mc. Donald's Crop . 631 F. 2d 303 ( 4<sup>th</sup> Cir. 1980) cert denied 451 U.S 970, 101, S. ct. 2047 (1981)

(٢) جاء نص هذه المادة على النحو التالي :

- (a) The trustee, subject to the court's approval may assume or reject any executory contract... of the bebtor.
- (b) If there has been a default in an executory contract ... of the debtor, the trustee may not assume such contract.

راجع في ذلك

Asa S. Herzog & Lawrence P. King, Bankruptcy Code , Collier Pamphlet Ed. 1989, Part 1, Matthew Bender , P. 207 , 208

مبررات تجارية " Business Reasons لذلك <sup>(١)</sup>. الأخطر من ذلك أن طرح أو رفض البادئ للتوريق عند افلاسه للعقد ذو الالتزامات الآجلة قد يعرضه لمطالبة الطرف الآخر بالتعويض عما حاق به من أضرار بسبب إخلاله بالتزامه، غير أن هذا التعويض ليس له أولوية في القانون الأمريكي ويصنف في نفس مصاف التعويضات العامة غير المضمونة General Unsecured Claim بالنسبة للبادئ للتوريق <sup>(٢)</sup>.

صفوة القول أن كل العقود التي يكون فيها مورد الوفاء مستقبل Future Payment Stream كعقود الإيجار وعقود منح التراخيص ... الخ ستصل لنفس نتائج عقد منح الامتياز كعقد أجل وبالتالي فإن إخلال البادئ للتوريق بالتزاماته العقدية يمكن المدينين من التمسك بالدفع بعدم الوفاء، على صعيد آخر هناك مخاطر ملازمة للتنبؤ بالوفاء وتتعلق بطبيعة سندات المديونية وذلك إذا كانت هذه السندات قابلة للوفاء المبكر قبل تاريخ استحقاقها Repayable Receivables، مثلا السندات

---

(١) يلاحظ ترديد مناقشات الكونجرس الأمريكي لذات التعبير المشار اليه بالمتن والخاص بالمبررات التجارية راجع في ذلك :  
House Rep. No. 95-595, 95<sup>th</sup> Cong. 1<sup>st</sup> Sess 347 (1977)  
وانظر استخدام القضاء الأمريكي لهذا التعبير :

In re O.P.M Leasing services , Inc 23 B.R. 104 , 117 ( Baker . S.D.N.Y. 1982) –  
In re Streets & Beard Farm Partnership, 882 F. 2d 233 (7<sup>th</sup> Cir 1989)  
(٢) راجع في ذلك المادة ٣٦٥ (G)  
وفي القضاء الأمريكي :

Re Sunberg 729 F. 2d 561 (8 the Cir. 1984) – re Photo Promotion Associates, Inc  
61 Bank Rep . 936 ( Banker S.D.N.Y. 1986) – United Virginia Bank V. Slan  
Fork Coal Co., No 85-1228 (4 the Cir. 1986)

الناجمة عن مديونية القروض المضمونة برهن رسمي Mortgage Loan وحدث هبوط في سعر الفائدة على القروض، فإن المدينين قد يقومون بوفاء كافي ومبكر لأصل ديون الأوراق المالية المصدرة من الـ SPV لكن سيصيب المستثمرين حملة الأوراق بالإحباط حيث كانوا يراهنون على بقاء أوراقهم المالية لفترة طويلة يستفيدون خلالها من سعر فائدة ثابت يدر عليهم سيولة مالية منتظمة (١).

ثانياً- إقصاء خطر الإفلاس عن المصدر Making the SPV Bankruptcy Remote

في إطار البحث في ماهية التوريق المصرفي أشرنا لضرورة عزل الأصول عن البنك البادئ للتوريق Isolate the Assets from the Originator وذلك ببيعها للمصدر (SPV) ذو المركز المالي القوي والمنظم إئتمانيا بشكل يرجح معه ابتعاده عن احتمالات التعثر أو الإفلاس فتدخل تلك الأصول في الذمة المالية للمصدر وتصير بمنأى عن التهديد بإدخالها كعنصر في تغطية البنك لو توقف عن دفع ديونه التجارية في تواريخ استحقاقها .

الواقع أن هذه الصورة هي الحالة النموذجية التي يجب أن تكون عليها صفقات التوريق لكفالة الطمأنينة للمصدر

---

(١) راجع باتاشاريا وفابوزي، المرجع السابق، ص ٣٣١ - فرانك فابوزي " The Handbook " المرجع السابق، ص ١٢٧ وما بعدها.  
وانظر أيضا :

Zoe Shaw , Structural Risks and innovations .Euromoney, Dc Gardner Workbook Euromoney pub pls 1996.

(SPV) والمستثمرين المكتتبين في أوراقه المالية، مع ذلك يتعين الآن التعرف على الصور التي يمكن ان يتحقق فيها وقوع تأثير سلبي لإفلاس البنك البادئ لتوريق رغم اتخاذ الاحتياطات السابقة بعزل الأصول كمصدر للوفاء عن البنك البادئ للتوريق وسبل الإفلات بين هذا التأثير، ومن المستحسن في هذا الوضع الاستفادة من الخبرة الاميريكية الرائدة في هذا الشأن .

• التجربة الاميريكية لإقصاء خطر الإفلاس عن المصدر :

إهتم النظام القانوني الأمريكي بحالة إمتلاك البنك البادئ للتوريق للمصدر (SPV) أو تمتعه بالحق في إدارته<sup>(١)</sup> حيث يمكن للبنك في الحالتين إرغام المصدر كفرع له على تقديم التماس طوعي Voluntary Petition بمقتضى المادة ٣٠١ من قانون الإفلاس الفيدرالي<sup>(٢)</sup>.

وعلاج هذه الحالة يكمن في ضرورة الحد من قدرة البنك البادئ للتوريق على تحقيق تلك النتيجة للمصدر وذلك من خلال النص في العقد التأسيسي Charter للمصدر على بعض الشروط على النحو الآتي

(١) انظر في القضاء الاميريكي :

Aronson V. Lewis, 473 A.2d 1050 (1984) – Citibank, N. A. V. Data Lease Financial Corp., 828 F.2d 686 (11<sup>th</sup> Cir. 1987)

(٢) جاء نص هذه المادة على النحو التالي :

“A Voluntary case under a chapter of this title is commenced by the filing with the bankruptcy court of a petition under such chapter by an entity that may be a debtor under such chapter. The commencement of a voluntary case under a chapter of this title constitutes an order for relief under, such charter.

راجع في ذلك :

House Report No 95-595, 95 the cong ., 1<sup>st</sup> Sess 321 (1977) , Senate report 95-989 , 95 the Cong ., 2d Sess. 31 (1978)

١. حظر وقوع تلك المالبسات التي يمكن ان يخضع فيها المصدر لطلب الإفلاس .

٢. حظر وضع المصدر نفسه في حالة الافلاس ما لم يكن معسرا Insolvent وتصويت نسبة محددة من أعضاء مجلس ادارته لصالح قرار الافلاس .

٣. ضرورة تصويت أغلبية طوائف المساهمين الذين يملكون فئات مختلفة من الأسهم بشكل مؤيد للإفلاس اذا كان راس المال مكون من فئتين فأكثر من الأسهم<sup>(١)</sup>.

وقد لا يكون المصدر مملوكا أو مدارا بواسطة البنك البادئ للتوريق وانما مملوكا لشخص مستقل من الغير كمؤسسة خيرية مثلا Charitable Institution. في هذه الحالة لو أفلس البنك البادئ للتوريق فإنه ليس من مصلحة هذه المؤسسة مطلقا امتداد الافلاس إلى المصدر الأخير مستمرا في تحصيل عوائد سندات المديونية واستخدامها للوفاء بما اصدره من اوراق مالية للمستثمرين .

وقد وصلت الممارسة أحيانا إلى تحقيق الهدف بإقصاء خطر الإفلاس عن المصدر من خلال إكتسابه لشكل شركات الإئتمان غير المستهدفة للربح Non – Business Trust التي يعهد إليها بالإدارة أو الحياة لأموال يملكها شخص لمنفعة

---

(١) راجع في القضاء الأمريكي :

Empire Life Ins. Co. of America V. Valdak Corp, 468 F. 2d 330 (5<sup>th</sup>, Cir 1972)  
– Aronson V. Lewis ( 1984) op. cit – Gilbar t V Elpaso Co., 190 A, 2d 1050  
(1984)- Citibank, N.A.V Data Lease Financial Corp , 828 F 2d 686 ( 11<sup>th</sup> Cir.1987).

شخص آخر، وهذا النوع من الشركات لا يمكن ان يتعرض للإفلاس وفقا للفصل السابع من تقنين الإفلاس الفيدرالي<sup>(١)</sup>.

من جهة أخرى فإن تقييد قدرة المصدر على طلب الإفلاس الطوعي يتعين ان تلازمه خطوات موازية تقلل من الملبسات التي يمكن فيها لدائني المصدر إجباره على ذلك في الإفلاس الملزم Involuntary Bankruptcy المقرر في المادة ٣٠٣ من قانون الإفلاس الفيدرالي وذلك بالاخلال بالشروط التي قررها المشرع لوقوع ذلك النوع من الإفلاس .

فالمادة ٣٠٣ (b) تشترط توافر عدد معين من الدائنين وشروط معينة لمطالبة هؤلاء الدائنين بالإفلاس الملزم ولا سبيل لحماية الـ SPV إلا بعدم تحقق هذه الشروط سواء بتقليل عدد الدائنين أو بعدم استيفاء شروط مطالبتهم بالإفلاس<sup>(٢)</sup>.

ويتعين الانتباه كذلك إلى ان دائني المصدر لا يستطيعون وفقا للمادة ٣٠٣ (h) من تقنين الإفلاس إجبار البنك على

---

(١) يلاحظ ان هذه الحماية لشركات الإئتمان لا تمتد لشركات الإئتمان المستهدفة للربح Business Trust والتي تخضع لإجراءات الإفلاس الفيدرالية : راجع في ذلك المادة ١٠١ / ٧/A/٨ من قانون الإفلاس الفيدرالي . " Corporation Includes Business Trust.... والملفت ان القضاء الأمريكي يعتمد هذه القاعدة قبل صدور قانون الإفلاس الحالي بفترة طويلة .  
(٢) تنص هذه المادة على ما يلي :

"An involuntary case against a person is commenced by the filling ... of petition:

- 1) by three or more entities, each of which is either a holder of a claim against such person that is not contingent as to liability or the subject of a bona fide dispute, or an indenture trustee representing such a holders if such claims aggregate at least 5.000 dollar more than the value of any lien on property of the debtor securing such claims held by the holders of such claims.
- 2) If there are fewer than 12 such holders , excluding any employee or insider of such person..."

الافلاس الملزم إلا في حالات معينة تتطلب عدم وفاء البنك بديونه المستحقة أو ان الحارس Custodian المعين أو المنوط به العناية بكل ممتلكات المصدر بهدف فرض الحجز Enforcing a lien على هذه الممتلكات قد تم تعيينه أو إستولى فعلا على حيازة هذه الممتلكات .

في كل الحالات السابقة يؤيد الفقه الأمريكي فكرة إمكان المصدر دائما النص في نظامه الأساسي أو في أي وثيقة أخرى تحكم نشاطه على قيود معينة تمنع ايقاع الافلاس بشكل ملزم عليه، كما يستحسن ان يطلب ممن يتعاقد معه التنازل مقدما عن أي حقوق لهذا الطرف في ان يطلب افلاس المصدر إفلاسا ملزما (١).

#### • نظرية الضم الموضوعي: Substantive Consoliation Doctrine

قد يرتبط البنك البادئ للتوريق بالمصدر إرتباط الشركة القابضة بفرعها سواء بتملك اسهمها الحائزة لحقوق التصويت أو بهيئته على إدارته، أو بسبب إرتباط الثاني بالاول بدرجة كبيرة بسبب التشابك المحاسبي لمالية البنك بمنشأة المصدر، أو لان الهدف من تأسيس المصدر كان هو انجاز اعمال وانشطة تطلع إليها البنك ... الخ.

في هذا الشأن يتبنى قطاع عريض من المحاكم الاميريكية نظرية يطلق عليها " نظرية الضم الموضوعي " وتقضى في حالة الإرتباط العضوي ما بين شركتين على النحو المشار إليه،

(١) راجع في ذلك " شولركز " المرجع السابق ص ٢٤ .

بضرورة ضم اصول ومديونيات الشركتين عند افلاس احدهما ولو أدى ذلك لافلاس الشركة الأخرى التي لم تكن معرضه للإفلاس، وقد طبقت المحاكم هذه النظرية بحذر شديد، وعلى اساس فحص كل حالة على حده Case – by- Cae Basis وعلى ضوء الوقائع الكاشفة للعلاقة الحقيقية بين الشركتين واثّر الضم على دائني كل شركة والاعتبارات التي يركز عليها القضاء الأمريكي في اتخاذ قرار الضم من عدمه يمكن تلخيصها فيما يلي : (١)

١. درجة صعوبة عزل Segregating وتفريد الأصول والمديونيات بشكل مستقل .
  ٢. وجود أو عدم وجود أو وجود البيانات المالية المراد ضمها بالنسبة للحقوق والمديونيات .
  ٣. درجة إمتزاج Commingling اصول الشركتين وانشطتهم التجارية .
  ٤. وجود ضمانات حيوية مقدمة من شركة لقروض الشركة الأخرى .
  ٥. حدوث نقل للأصول بين الشركتين تقيد بشكليات مقررة .
  ٦. وحدة مصالح الشركتين .
- ونظرا لخطورة تطبيق هذه النظرية على المنشآت ذات الأغراض الخاصة بالتوريق (SPV) لا تميل المحاكم الاميريكية لتطبيقها في منازعات التوريق المصرفي للديون حتى

(١) انظر في القضاء الأمريكي :

Chemical Bank New York Trust V. Co. Kheel , 369 F. 2d 845, 847 (2d Cir 1966) – Manzey Land E' Cattle Co., 17 B.R. 332 , 338 (Banker D.S.D. 1982)

في حالة وجود عدد من الاعتبارات السابقة، وقد تكررت الإشارة في المحاكم الأميركية إلى أن الضم الموضوعي بمثابة " تدبير انصافي " Equitable Remedy يجب عدم استخدامه للاضرار بحاملي اوراق مالية دون جريمة اقترفوها Holders of Securities فليس هذا هو الهدف من الضم <sup>(١)</sup>.

### المطالب الحكومية : Governmental Claims

تأثرا بنظرية الضم الموضوعي فقد ظهر ميل تشريعي لإمتداد المطالبات المالية الحكومية للشركات المرتبطة ضرائبيا أو محاسبيا في إطار مجموعة، فما يسري على الشركة القابضة من مطالبات مالية يسري على الفروع وهو ما يعني تهديد أنشطة الـ SPV لو توافرت مطالبة حكومية قانونية ضد البنك البادئ للتوريق في حالة وجود ارتباط ضرائبي أو محاسبي بينهما، على سبيل المثال تقضى المادة ٦/١٥٠٢/١ من قواعد الضرائب العامة Treasury Regulations المقررة في التقنين الأمريكي للدخل القومي U.S Internal Revenue Code (IRC) بمسؤولية الشركة القابضة وكل فرع من فروع هذه الشركة " بشكل إنفرادي " Severally ضرائبيا عن العوائد التي جنتها المجموعة في ذات السنة المالية التي كانوا فيها مرتبطين كمجموعة شركات إلا لو اثبت أي فرع انفصاله عن المجموعة بغير قصد التنصل من دفع الضرائب للدولة .

وفي نفس الإطار السابق تتخذ المطالبات الحكومية كثيرا شكل مطالبات المعاش Pension Claims، فبعض المطالبات

(١) انظر : Re Sinder Bros. , Ins., 18 B. R. 230

الحكومية المرتبطة بخطط الإستفادة من المعاش يمكن ان تتقرر بمقتضى قانون الدخل القومي الأمريكي وقانون ضمان دخول معاشات الموظفين (ERISA) Incoms Security Act Employee Retirement والصادر عام ١٩٧٤ في مواجهة أي مجموعة شركات تجارية تديرها شركة قابضة وهو ما يمكن إنطباقه - في كثير من الاحيان - على منشآت الـ SPV's كفروع للبنوك البادئة لأنشطة التوريد<sup>(١)</sup>، وامتداد لذات القواعد السابقة، سيعد البنك البادئ للتوريد كشركة قابضة راعية للمجموعة Sponsor، وكل منشآت الـ SPV's الفروع للبنك الأول مسؤولين أمام مؤسسة ضمان إعانة المعاش Pension Benefit Guranty Corporation (PBGC)، وهي الوكالة المسؤولة عن تطبيق قواعد وخطط الـ ERISA - عن أي خسائر تحدث للبرنامج المحدد من قبلها لإعانة المعاش Defined Benefit Pension Plan، وللمؤسسة السابقة الحجز على ممتلكات الـ SPV's الفروع في حدود ٣٠% من صافي مدخولات هذه المجموعة مكتملة وذلك بناء على حقها في التعويض عن الخسائر المشار إليها<sup>(٢)</sup> وقد فطن المشرع الأمريكي لخطورة مثل هذه المطالبات على المستثمرين في صفقات التوريد فقرر في قانون الدخل القومي<sup>(٣)</sup> وفي قانون ERISA<sup>(٤)</sup> - امكانية ايجاد أولوية لمطالبات حملة الأوراق

(١) راجع في ذلك المادة ٤١٤ (B) من تقنين الـ (IRC) والمادة ٤٠٠١ (b) من قانون

ERISA

(٢) راجع المادة ٤٠٦٢ (a & B) والمادة ٤٠٦٨ (a & c) من قانون ERISA

(٣) راجع المادة ٤١٢ (C) (١١) و ٤١٢ (N)

(٤) راجع المادة ٣٠٢ (F)

المالية للـ SPV على المطالبات الحكومية وذلك من خلال  
ارتهان الـ SPV لسندات مديونيتها حيازا SPV's Pledging  
حيث يحوز هذا الرهن الحيازي أولوية على مطالبات الحكومة .  
(ثالثا) : ضرورة إبرام بيع حقيقي للأصول Creating a

### True Sale of the Receivables

تدق التفرقة بين البيع الحقيقي لسندات المديونية من البنك  
البادئ للتوريق للمصدر كوسيلة لإبعاد الأخير عن مخاطر  
الافلاس وبين اعتبار صفقة انتقال الأصول بمثابة صفقة إقراض  
من المصدر للبنك وقد اهتم الفقه والقضاء بطرح المعايير الدالة  
على اعتبار الاتفاق على نقل الأصول بيعا حقيقيا من عدمه .

### ١. البيع الحقيقي والقرض المضمون :

من المفاهيم الأساسية في صفقات التوريق ضرورة عزل  
خطري الاعسار والإفلاس " Insolvency Bankruptcy &  
Remoteness " اللذان يمكن ان يحيقا بالبنك البادئ للتوريق  
عن المصدر .

بالنسبة لخطر الاعسار فإنه يجب الحذر لضمان عدم  
امتداد الاعسار للمصدر وعدم تعرضه للمسؤوليات من جانب  
الغير خارج إطار صفقة التوريق، بناء على ذلك يحظر عادة  
على الـ SPV's ممارسة أي أنشطة غير تلك المرتبطة بشكل  
وثيق بالصفقة ويراعى دائما ضمان عدم المساس بالتدفق النقدي  
لها بسبب مشاكل عارضة .

مثلا: المصاريف المبتدأه The Start – Up Costs في  
الصفقة ستمول عادة بقرض ثانوي Subordinated loan من

البنك البادئ للتوريق للمصدر على ان يوافق الأخير البنك بمبلغ القرض بعد استيفاء المستثمرين لحقوقهم، ويجب في هذا الشأن ان يكون تعامل المصدر مع الغير في أضيق الحدود وينظم بحيث يكون حصول هذا الغير على حقوقه في مواعيد محددة تحول دون إندفاعه نحو رفع دعاوى قضائية على المصدر نتيجة إفساره، كذلك فإن خطر إفساره البنك البادئ للتوريق يمثل خطورة اكبر على الصفقة حيث يتعرض للحل Dissolution وهو ما يعني ضرورة توقع انكار مصفى البنك المنحل لبعض أو كل الالتزامات التي يدين بها للمصدر<sup>(١)</sup>، جميع أمواله الحالة وجميع الأموال التي تؤول إليه ملكيتها وهو في حالة الإفلاس<sup>(٢)</sup>. وهو ما يعبر عنه أحيانا باصطلاح " الموت التجاري "<sup>(٣)</sup>.

هذه الحالة المتردية للتاجر الفرد يتضاعف اثرها بشكل خطير بالنسبة للجهاز المصرفي خصوصا في إطار أنشطة التوريق، كما سبق الإشارة لذلك خصوصا مع توجه العرف المصرفي في هذه الصفقات على استمرار البنك البادئ للتوريق في إدارة الأصول محل التوريق، ترتيبا على ذلك فإن العزل ما بين مصيري البنك البادئ للتوريق والمصدر لن يكتمل دون التأكد من ان ملكية سندات المديونية قد انتقلت فعليا للذمة المالية للمصدر، وهو ما يشار إليه - عادة - في الفقه الأنجلو اميريكي

(١) راجع : بوروز وسيللي ولوستن، المرجع السابق، ص ٢٠، ٢١.

(٢) راجع في ذلك : المادة ٢١٦ تجاري مصري، والمادة ٤٤٣ تجاري فرنسي والمادة ٣٦٢ من قانون الإفلاس الأمريكي

(٣) انظر في استخدام هذا التعبير La Mort Commercial في الفقه الفرنسي :

R.Rodiere , Droit Commercial 8e ed., Par: B. Oppetit, D., Paris 1978, P 277, 278

بعبارة النقل الذي يشكل بيعا حقيقيا Transfer Constituting وذلك بصرف النظر عن القالب القانوني الذي تم به النقل (الحوالة أو التجديد أو المشاركة الفرعية) والبيع المقصود هنا من الناحية القانونية إذن هو البيع الذي يترتب عليه انتقال محل أو موضوع البيع من ذمة شخص لذمة شخص آخر بصرف النظر عن التسميات المختلفة في النظم القانونية، على سبيل المثال يعالج النظام القانوني الأمريكي ما يعرف ببيع المحاسبة Accounting Sale ويتم بين الشركات وبخاصة المؤسسات المالية والبنوك وفقا لمبادئ المحاسبة الاميركية المقبولة بشكل عام Generally Accepted Accounting (GAAP) U.S Principles. وهذه البيوع المحاسبية لا تنتقل فيها سندات المديونية محل البيع من مالكيها لمشتريها، وهو ما لا حظته مجلس البورصة الأمريكي (SEC) Securities Exchange Commission (الذي يضطلع بتنظيم ومراقبة التعاملات في الأوراق المالية على امتداد القارة الاميركية) واحاط القسم المكلف بمهام المراقبة للاصدارات الجديدة بالمجلس (EITF) Emerging Issues Task Force بضرورة ان يؤخذ في الاعتبار عددا من الشروط اللازمة لاعتبار صفقة بيع سندات المديونية للـ SPV يملكها شخص مستقل من الغير Independent Third Party استثمر راس مال ضخم بشكل معظم راس مال الـ SPV<sup>(١)</sup>.

---

(١) انظر في ذلك : EITF Issue No 84 - 30 , 23 February 1989

خطورة عدم الوضوح بخصوص طبيعة البيع في عقود بيع سندات المديونية ما بين البنك البادئ للتوريق والـ SPV وهو احتمال إفتراض ان البيع قد تم على اساس محاسبي وليس كبيع حقيقي أي ناقل لملكية هذه السندات، وعندئذ يمكن بالتبعية ان يفترض ان الامر يتعلق بقرض يمنحه المصدر للبنك البادئ للتوريق بضمان السندات المتميزة التي ينقلها الثاني للاول لحين الوفاء بالقرض فنكون بصدد " قرض مضمون " Loan Secured قد يزيد من مديونية منشأة المصدر على حساب الربحية Low Leverage<sup>(١)</sup>. ينبغي على ذلك ضرورة ان يكون البيع مقصودا منه تفادي امتداد اثار اجراءات الافلاس للمصدر أو كما يطلق عليه جانب من الفقه يكون " بيعا لاغراض الافلاس " A Sale for Bankruptcy Purposes وهو ما يستشف من عبارات الاتفاق المبرم بين البنك البادئ للتوريق والمصدر لان عدم وضوح ذلك الهدف من البيع يمكن ان يعتبر معه الاتفاق مجرد إتفاق على تقديم قرض أو سلفة مالية Advances of Funds مضمونه بسندات المديونية<sup>(٢)</sup>.

---

(١) Leverage تعبير مألوف في أسواق المال للتعبير عن أثر استخدام السندات المتميزة المملوكة للشركة والأسهم الممتازة لتمويل القروض بشكل اكبر من استخدام اسهم راس المال المملوكة للشركة لذات الغرض، ومن خلال زيادة هذا الاستخدام High Leverage يمكن لأصحاب اسهم راس المال أو الاسهم العادية الاستفادة من معدل الربحية العائدة من استخدام هذه الاسهم والسندات المتميزة في الإقراض لكن ذلك يفضي للاضرار بالمركز المالي للشركة وانكماش حجم تعاملاتها التجارية حينما تكون المصروفات الثابتة Fixed Charges لعمليات القروض تتجاوز حجم الارباح المحصلة من هذه العمليات . راجع في ذلك : رويتر، السابق ص ١٠٤.

<sup>(٢)</sup> Steven L. Schwarz, The Impact of Fraudulent Conveyance Law on Future Advances Supported by Upstream Guranties & Security Interests, 9 Cardozo L. Rev. 729 (1987)

من جهة أخرى لا يجب إستخدام أطراف الصفقة لعبارات أو مفردات معرزة لاعتبار الصفقة مجرد محاولة من البنك البادئ للتوريق لزيادة تفاقم حالته المالية وذلك مثلا بوصف السندات المنقولة بأنها " سندات ممتازة " Preference Receivables أو ان نقل هذه السندات للمصدر كان نقلا بقيمة بخسة Transfer at under value والا اعتبر ذلك تصرفا غير نافذ في مواجهة كتلة الدائنين بأثر رجعي حتى لو وقع في فترة سابقة على حكم شهر الافلاس وذلك في القوانين : المصري والفرنسي والاسباني<sup>(١)</sup>. بأثر رجعي حتى لو وقع في فترة سابقة على حكم شهر الافلاس وذلك في القوانين : المصري والفرنسي والاسباني<sup>(٢)</sup>.

في القانون الأمريكي فإن للمصدر حق انتفاع مضمون Security Interest لاحق ملكية Ownership Interest على السندات، وبناء على ذلك يترتب على إفلاس البنك البادئ للتوريق وفقا للمادة ٣٦٥<sup>(٣)</sup> من قانون الافلاس وقف جميع دعاوى الدائنين لفك الارتهان أو Foreclose أو الحصول على ممتلكات البنك البادئ للتوريق.

(١) راجع في ذلك :

٢٢٧ الى ٢٣١ تجاري مصري، والمواد من ٤١ الى ٤٥ من المرسوم الفرنسي بالقانون الصادر عام ١٩٥٥ بتعديل احكام المولد من ٤٤٧ الى ٤٥١ من قانون الإفلاس الصادر عام ١٨٣٨.

وراجع ذات النهج في القانون الاسباني، بوروز وسيدلي ولوستن، المرجع السابق، ص ٢١. (٢) عنوان المادة ٣٦٢ هو " التوقف التلقائي " Automatic Stay . وقد جاءت صياغة المادة المشار اليها في التقنين الأمريكي على النحو التالي :

" Operates as a stay , applicable to all entities of the commencement or continuation, including the issuance or employment of process , of a judicial , administrative, or other action of proceeding against the debtor.

بناء على ذلك، لو كُفِت المحكمة نقل السندات من البادئ للتوريق للمصدر على أنه " قرض مضمون " أكثر منه " فلن يستطيع المصدر الوفاء للمستثمرين من عوائد السندات حين إنتهاء توقف الدعاوي<sup>(١)</sup>.

علاوة على ذلك فإنه للمحكمة بمقتضى المادة ٢٦٣ (افلاس اميريكي) أن تأمر - بعد إعلان الدائنين ومنحهم مهلة لحضور الجلسة Working Capital<sup>(٢)</sup> لو قدم هو أو أمين التفليسة " حماية كافية " Adequate Protection لمصالح المصدر .

واخيرا يمكن للمحكمة وفقا للمادة ٣٦٤ ان تسمح للبنك البادئ للتوريق - لو لم يكن لديه ائتمان مناسب وكان قد تمكن من منح حماية كافية للـ SPV - بزيادة التدفق النقدي لديه عن طريق منح مقرضين جدد حزا متساويا Pari Passu أو له أولوية على حيز الـ SPV أو لم يكن للحجز المتساوي القدرة على جذب تمويل جديد<sup>(٣)</sup>.

٢. المعايير المطروحة لاعتبار نقل الأصول بيعا حقيقيا :

(١) انظر في شأن شروط قرار رفع ايقاف الدعاوى والاجراءات القانونية، المادة ٣٦٢ (a) افلاس اميريكي .

وراجع في القضاء الامريكي :

Heikila V. Carver, 828 F. 2d 463 17 C.B.C. 2d 771 ( 8 the Cir 1987) - Alberto V. Maryland Nat'l Bank , 823 F. 2d 712 C.B.C 2d 104 ( 3 d Cir. 1987) - United Savs. Ass'n of Tex. V. Timbers of Inwood Forest Assocs., Ltd. - U.S- 108 S . ct. 626, 17 C. B. C. 2d, 1368 (1988)

(٢) هو الفائض من راس المال بعد طرح الخصوم للمتداولة من الاصول المتداولة والذي يمد الشركة بموارد صافية Net Resources تمكنها من تحويل عملياتها وانشطتها يوم بيوم،

راجع ذلك في رويترز، المرجع السابق، ص ١١٩

(٣) راجع في القضاء الامريكي :

Unsecured Creditors' Comm. V. First Nat'l Bank & Trust Co. Of Escanaba 834 F. 2d 1402, 17 C.B.C 2d 1402 (6<sup>th</sup> Cir. 1987).

زاد الاهتمام الفقهي والقضائي بفحص طبيعة نقل الأصول من البنك البادئ للتوريق للمصدر، وما اذا كان يشكل هذا النقل بيعا حقيقيا - أي لاغراض الافلاس - وبالتالي ناقلا لملكية الأصول للمصدر ام مجرد قرض مضمون بالأصول وغير ناقل بطبيعة الحال للملكية .

وقد انعكس ذلك الاهتمام في صورة طرح معايير شتى وغير متجانسة لكنها تتفق جميعا في إطار عام يركز على ما اذا كان البنك البادئ للتوريق قد شارك بحق في مخاطر إقتصادية مستقبلية " Future Economic Risks وفي الاستفادة بملكية السندات التي يدعي بيعها، وما اذا كان المصدر قد شارك في هذه المخاطرة وتلك الفوائد من عدمه، ويمكننا إجمال هذه المعايير فيما يلي :

### **أولا : مستوى الرجوع : The Level Of Recourse**

المقصود بهذا المعيار هو النطاق أو المدى الذي يمكن للمصدر فيه الرجوع على البنك لاستيفاء حقوقه من السندات المنقولة بطبيعة الحال، كلما زاد هذا الرجوع زادت قناعة المحكمة بابتعاد الصفقة عن البيوع الحقيقية الناقلة لملكية الأصول، مع ذلك فإن النص في الاتفاق علي امكان الرجوع على البنك لا يعني بالضرورة ان الصفقة قد إبتعدت عن وصف " البيع الحقيقي " وانما سيدعو ذلك النص في فحص طبيعة هذا

الرجوع وما يترتب من اثار على أطراف صفقة التوريق<sup>(١)</sup>.

على سبيل المثال : حين ينص الاتفاق على تعهد البادئ للتوريق وضمانه بأن كل السندات المباعة كأصول لا تشوبها شائبة وقت بيعها وانه سيقدم تعويضا عن أية أضرار تقع نتيجة إنتهاكه لهذا التعهد أو تلك الضمانة للـ SPV، فإن هذه التعهدات والضمانات لا تمثل تعهدات وضمانات بتحصيل الـ SPV عوائد السندات وقت الإستحقاق وانما وقت نقلها للـ SPV، وهي تعهدات وضمانات مألوفة وغير متجاوزة للمعقول ولا يختلف عن الضمانات التي يمنحها بائع سلعة ما، ولا يتناقض ذلك - بطبيعة الحال - مع اعتبار الصفقة بيعا حقيقيا

---

(١) انظر : Major's Furmture Mart Inc. V. Castle Credit Corp, 602 F. 2d 538, 544 (3 rd Cir 1979)

ويلاحظ عدم نص القانون الفرنسي رقم ٨٨-١٢٠١ الصادر بتاريخ ٢٣ ديسمبر سنة ١٩٨٨ على إمكان الرجوع على البنك البادئ للتوريق وهو ما ترتب عليه توجيه الاستجواب الوزاري رقم (٩٩٧١٣) في الجمعية الوطنية الفرنسية الذي نتج عنه تفسير عدم النص على ذلك بأنه مجرد سهو، ومن ثم فقد شارلت الحكومة الى إمكان رجوع البنك الوسيط ( Fonds Commun Le Gestionnaire (de Creances على البنك البادئ للتوريق كمحيل في حالة وجود عيب قانوني في الاصول المحالة لو في ضمانات هذه الاصول .

انظر : Rep. Min . J O Debats A. N 7 Mai 1989, P. 2352

وقد تأكد في هذا الاستجواب الوزاري رقم (٤١٨٧) عدم وجود اي صلة قانونية ما بين البنك الوسيط (SPV) والمدينين بالاصول ولن لارتباط المدينين يكون فقط بالبنك البادئ للتوريق ( المحيل ) وبالتالي لا يجوز لهم الاحتجاج بأي دفع محتملة الا في مواجهة هذا البنك وهو ما ينتج عنه النتائج الآتية :

- أ. عدم تحمل البنك البادئ للتوريق اي مخاطر الا رجوع المحال اليه Le Gestionnaire في حالة وجود عيب قانوني في الاصول .
- ب. يمكن للمدينين ان يحتجوا على المحيل بكل الدفع التي يملكوها لو لم يكن هناك حوالة للاصول .

ج. البنك الوسيط يتحمل مخاطر اعسار المدينين .

راجع : O. Debas Senat, 13 Juillet 1989, 1090

للاصول لاغراض الافلاس<sup>(١)</sup>. وقد عرضت مؤسسة ( S & P )  
Standard & Poor للتصنيف عدة صور للرجوع بترك تقدير  
اثرها على تكييف الصفقة بكاملها للمحكمة وذلك كالآتي <sup>(٢)</sup> :

١. استبدال البنك البادئ للتوريق للسندات المتأخرة في الوفاء  
بسندات أخرى مضمونة الوفاء.

٢. دفع البنك البادئ للتوريق قيمة الإئتمان الذي قدمه شخص  
من الغير .

٣. إحتفاظ البنك البادئ للتوريق بسندات مديونية تابعة  
Subordinated Notes لسندات المديونية المنقولة للمصدر .

ثانيا : حق البنك البادئ للتوريق في الاسترداد  
**Redemption of Transferred Receivables:**

المادة ٩/٥٦ من التقنين الأمريكي التجاري الموحد  
UCC تسمح للمدين الراهن The Mortgagor في الرهون  
العقارية باسترداد ممتلكاته المضمونة بمقابل قبل التصرف فيها  
من الدائن المرتهن The Mortgagee وهو الحكم الذي اخذت  
به كل تشريعات الولايات الأمريكية في الرهون الرسمية،  
وتطبيقا لذلك اذا نص في الاتفاق ما بين البنك البادئ للتوريق

---

(١) انظر في هذا المعيار لينتينوا ومازا، السابق ص ٧٥، وراجع ايضا المادة ٣١٤/٢ و  
٣١٥ من تقنين التجارة الأمريكي الموحد (UCC) Uniform Commercial Code وهو عبارة  
عن اقتراح تقنين قدمه معهد القانون الأمريكي American Law Institute لتوحيد تشريعات  
الولايات المتحدة في الصفقات التجارية في اطار البيوع، والاوراق التجارية والودائع  
والإستثمارات المصرفية وخطابات الضمان والنقل الضخم للاصول وسندات الشحن  
والإستثمارات في الاوراق المالية، وقد تبنت كل الولايات الأمريكية هذا الاقتراح ما عدا  
ولايتي لويزيانا وكولومبيا اللتان ادخلتا في قوانينهم بعض احكام التقنين المشار اليه .

انظر : جيلمر، المرجع السابق، ص ٢٢٨ وراجع كذلك :  
UCC Reporting Service – State Correlation Tables , P . 1 et s ( 1989).

(٢) انظر : جوزيف سمولمان، المرجع السابق، ص ١٤٦.

والـ SPV على ان يقدم الأول رهنا رسميا على بعض ممتلكاته العقارية بضمان الأصول، ونص في إتفاق التوريق على حق البنك في استرداد جزء من السندات المضمونة أو إعادة شرائه للسندات المتأخر سدادها Assets Repurchase of Defaulted فإن ذلك يجعل الاتفاق اقرب لكونه قرضا مضمونا والعكس (١).

ونرى ان الحق في الاسترداد أو إعادة الشراء بدوره يتعين فحصه من واقع صياغته في الاتفاق فاذا كان هذا الحق مكفولا للبنك البادئ للتوريق دون ان يكون من حق الـ SPV الرفض كان المقابل المدفوع لممارسة الحق في الاسترداد أو إعادة الشراء اشبه بالتعويض عن الضرر وابتعد من ان يكون ثمنا في صفقة بيع جديدة، وتكون صفقة نقل الأصول اقرب للقرض المضمون .

ويلاحظ ان المشرع الفرنسي في الاعمال التحضيرية لقانون المنشآت المعنية بالنقل المجمع لـ لاوراق المالية أو بالمنشآت المالية المتخصصة في توظيف الديون المجمعة الصادر في ٢٣ ديسمبر سنة ١٩٨٨ قد فطن لذلك الامر وحسمه بشكل متميز حيث قرر ان نقل الأصول للـ SPV لا يصح إلا اذا كان إتفاق النقل خاليا من تخويل البنك البادئ للتوريق الحق في استرداد أو إعادة شراء الأصول (٢).

(١) راجع : سولمان المرجع السابق نفس رقم الصفحة، فرانك فابوزي " The Handbook " المرجع السابق سنة ١٩٩٥ ص ٤٩١ وما بعدها - فابوزي وموديجيلاني، المرجع السابق ص ٣٩ وما بعدها  
(٢) انظر : كورتنييه، السابق ص ٤ وما بعدها - ندوة مجلة البنوك تحت مسمى " فرنسا في عصر التوريق " مشار اليه .

### ثالثا : الحق في الفوائض : Right to Surplus

اعتد القضاء والفقهاء الأنجلو اميريكيين بالاتفاق على منح البنك البادئ للتوريق الحق في أي متحصلات فائضة غير متفق عليها من عوائد السندات المنقولة للـ SPV كمؤشر واضح على اعتبار الاتفاق مجرد " قرض مضمون " وبالعكس فإذا تقرر في الاتفاق حق الـ SPV في الاحتفاظ بكل متحصلات السندات المنقولة لحسابه حتى بعد تحصيل حقوق المستثمرين وحرمان البنك البادئ للتوريق من أي حقوق تتعلق بزيادة في قيمة السندات " Appreciation of the Assets " أو باستخدام الزيادة في حصيلة هذه السندات لحسابه فإن ذلك يجعل الصفقة اقرب ما تكون إلى " البيع الحقيقي "(١).

### رابعا: إليه التسعير Pricing Mechanism

حصول البنك البادئ للتوريق على أقيام سندات مديونيته قبل تواريخ استحقاقها من خلال توريقها يحمل فيضا من المميزات لهذا البنك - سبق ابرازها في إطار مميزات التوريق - ولن يكون هناك ثمة حافز للـ SPV على قبول شراء هذه السندات اذا كانت ستشتريها بقيمتها الفعلية والامر الاقرب للتوقع - وايضا للممارسة - هو الشراء بسعر محدد ومخفض At a Discount ثابت في كل بيع يتم للسندات لحسابه فإن ذلك يجعل الصفقة أقرب ما تكون "إلى بيع الحقيقي " .

(١) انظر في القضاء الاميركي :

In re Nixon Machinery Co., 6 B.R 847 (E.D Tenn. 1990 ) - In re Evergreen Valley Resort , Inc. 23 B.R 659 (Banker. D. Maine 1982) - In re Hurricance El Khorn Coal Corporation, 19B. R 609 ( W.D. De - 1982)

في المقابل لو أن السعر المقدم من الـ SPV في إطار الاتفاق كان يستند لمؤشر المتذبذب Fluctuating Interest Index كما في عدد من عقود القروض التجارية، فإننا نكون - في الغالب - بصدد " قرض مضمون " لا " بيع حقيقي " (١).

#### خامسا : نية أطراف صفقة التوريد Parties Intent

المقصود هو ابراز النية الحقيقية لأطراف الاتفاق وهو ما يمكن ان يتضح من صياغة نصوص الاتفاق، ويمكن الإعتماد في هذا الشأن على دفاتر البنك والـ SPV وسجلاتهم وكشوف الضرائب الموثوق في انتظامها وصدق بياناتها، كما يحتمل ان تكون هناك إشارة تصف نقل الأصول بأنه مجرد " ضمان لدين " Security Of Debt " أو تصف الصفقة بكاملها بأنها " وسيلة ضمان " Security Device أو بالعكس انها صفقة " بيع حقيقي " (٢).

#### سادسا : الإدارة وتحصيل عوائد السندات Administration & Collection Accounts :

إدارة وتحصيل عوائد السندات مؤشر جاد للاستدلال على الوصف الحقيقي لطبيعة الصفقة، بطبيعة الحال لو كان للـ SPV سلطة رقابة متحصلات الحسابات ( وهو ما يتضمن ضرورة استحوادها على كل الدفاتر والسجلات والمستندات ذات الصلة بالسندات المنقولة ) وكان من صلاحيتها وضع سياسة

(١) إعتد القضاء الأمريكي بهذا النهج منذ وقت مبكر من هذا القرن :

Home Bond Co. V. Mc Chesney, 239 U.S 568 (1915) Dorothey V. Commonwealth Commercial Co., 278, 3, 116 N.E 147 (1917)

(٢) راجع : جوزيف سمولمان، السابق، ص ١٤٦.

الإلتئمان وتحصيل عوائد السندات وتمتعها بحق اشعار المدينين بشرائه للسندات إلى جانب رقابتها لأنشطة أي وكيل إتفق عليه لتحصيل عوائد السندات Collection Agent، فإننا نكون بصدد " بيع حقيقي " عازل لخطر افلاس البادئ للتوريق، ولا يؤثر في ذلك الاستنتاج إستقرار الممارسة في صفقات التوريق على تعيين البنك البادئ للتوريق كوكيل للتحصيل وذلك بالشروط الآتية : (١)

١. ان يكون من الواضح في الاتفاق ان البنك البادئ للتوريق سيقوم بعمله كوكيل عن المصدر وفقا للقواعد المعروفة للوكالة
٢. تحديد اجر البنك البادئ للتوريق الموكل في إدارة الأصول وتحصيل عوائد السندات بقدر يكافئ ما بذله من جهد في هذا الشأن .
٣. تمتع الـ SPV بحق عزل البنك البادئ للتوريق كوكيل للتحصيل أو إدارة الأصول ليحل بنفسه محله أو يعين أي شخص من الغير لاداء هذه الوظيفة .

سابعا : اختلاط المتحصلات بأموال البنك البادئ للتوريق :

كما سبق فإنه غالبا ما يضطلع البنك البادئ للتوريق بإدارة محفظة الأصول، ومن المتوقع في هذه الحالة ان يدفع المدينون للبنك الذي يحصل هذه العوائد، وعندئذ إذا إمتزجت هذه العوائد بأموال البنك بحكم الاتفاق فقد يستخدمها استخداما استثماريا أو ائتمانيا أو للوفاء بديونه ... الخ. في هذه الحالة

---

(١) قرب في ذلك : بوروز وسيللي ولوستن، المرجع السابق ص ٢٢ - تamar فرانكل " Securitization " المرجع السابق، ج ١، ص ٣٧١ وما بعدها - جيسون كرافيت، المرجع السابق، ص ٣٣١، ٣٢٢.

سيقترب الاتفاق من كونه قرضا مضمونا حيث ان الامتزاج Commingling المشار إليه اذا سمح به المصدر سيبدو مناقضا لمفهوم البيع، وتحدث هذه الحالة كثيرا اذا كانت عمليات التحصيل مستمرة ومتواصلة كالتحصيل اليومي مثلا في حين يكون الوفاء للـ SPV شهريا أو كل عدة شهور، والسبيل الامثل لعدم اختلاط المتحصلات بأموال البنك البادئ هو عزل هذه الأموال كوديعة لدى مودع لديه لحين اعادتها للـ SPV في تواريخ الوفاء المتفق عليها<sup>(١)</sup>.

على أي حال فإن الممارسة الحديثة في صفقات التوريق يندر فيها التصريح بأن نقل الأصول يتم في إطار بيع افلاس حقيقة a True Bankruptcy Sales وانما يتحتم - على ما يبدو - إيجاد توازن يصعب تفاديه بين مصلحة البنك البادئ للتوريق والـ SPV من جانب فإن الرجوع على البنك مطلوب من زاوية ضمان حق حملة الأوراق المالية بشكل معقول في الحصول على عوائد هذه الأوراق، ومن جانب آخر فإنه سيبدو من غير المجدي اقتصاديا بالنسبة للبنك ان يقبل حصول الـ SPV على كل فوائض عوائد سندات المديونية طالما ان حمل الأوراق المالية للـ SPV قد تم الوفاء بحقوقهم .

ترتبا على ذلك فإن اغلب الظن ان ينظم أطراف إتفاق التوريق الصفة على اساس الموازنة ما بين الاهمية البالغة لتكييفها كبيع في مفهوم اغراض الافلاس وما بين الطموحات التجارية الأخرى للمستثمرين والبنك البادئ للتوريق، ولتحقيق

---

(١) شولركز Structuring & Legal Issues، المرجع السابق، ص ٢٠.

هذا التوازن تضع الأطراف نصب أعينها القدرة الائتمانية للبنك،  
فقد يجد المستثمرون ان اصرارهم على البيع " البيع الحقيقي "  
غير ذي جدوى وذلك اذا كان البنك حاصل على درجة إنتمان  
مرتفعة (Triple A مثلا) من وكالات التصنيف، بعكس الحال  
اذا كانت أحوال البنك المالية مضطربة أو متوقف تقريبا عن  
العمل In a Workout<sup>(١)</sup>.

---

(١) شواركز، السابق، ص ٣٠، ٣١



## الفصل السادس

### توريق الاصول

مصطلح او لفظ التوريق او التسنيذ في ابسط صورته هو الحصول على الاموال بالاستناد الى الديون المصرفية القائمة وذلك عن طريق خلق اصول مالية جديدة..بعبارة اخرى فإن مصطلح التوريق يعني تحويل الموجودات المالية من المقرض الاصلي الى آخرين والذي يتم غالباً من خلال الشركات المالية او ذات الاغراض الخاصة ويأتي ذلك في اطار عملية التطوير التي تطال الصناعة المصرفية واسواق المال على حد سواء ودخول المصارف حقل التمويل المتوسط والطويل الاجل سواء من خلال قروض فردية او مشتركة مع توفير التمويل الأجل لقطاعات الاقتصاد والمشروعات الاستثمارية الحيوية وهذا يعتبر من الاساسيات التي يتطلبها القطاع المصرفي من أجل استمراريته ونموه وتمكن المصارف المقرضة او الممولة من تسهيل هذه الديون عند الحاجة وتحرير الرأسمال المستثمر فيها من أجل توظيفه في أعمال وأنشطة اخرى بما يقوي من مسيرة التوسع والنمو وهذا ينطبق مع عملية ما اصطلح على تسميته بالتوريق اي تحويل الديون او الموجودات عموماً الى اشكال متنوعة من الاوراق المالية لاسيما السندات منها.

وقد شهدت اسواق التمويل الدولي خلال السنوات التسع الماضية وحتى يومنا هذا نمواً ملحوظاً كماً ونوعاً في الذمم المدينة (او الديون) القابلة للتوريق التي طرحتها مؤسسات مالية وغير مالية لاسيما المصارف منها وقد اصبح التوريق وسيلة

اساسية لدى هذه المؤسسات لزيادة حجم سيولتها المالية من خلال تحويل الاصول غير السائلة الى اصول سائلة، وقد تطورت اسواق التوريق الدولية مع تطور انواع الاصول المورقة لاسيما تلك التي تتصل بقطاع تمويل المستهلك بالاضافة الى تطور انواع المؤسسات المشاركة في الاسواق ولعل عملية التوريق ظهرت جذورها الاولى مع تفجر ازمة المديونية الخارجية العالمية عام ١٩٨٢م في معظم دول العالم الثالث وتداعي دول العالم الى تدارس الحلول الملائمة لمشكلة المديونية هذه والتي كان من أهمها ما جاءت به (خطة برادي) التي اقترحت تحويل الديون الخارجية الى سندات والتي أدت الى قيام المكسيك بمبادلة القسم الأكبر من ديونها بسندات لمدة ثلاثون عاماً ضمنيتها الخزينة الامريكية عن طريق اصدار سندات بدون فوائد لصالح المكسيك وقام بتمويل هذه العملية البنك الدولي وصندوق النقد الدولي وذلك مقابل قيام المكسيك بتنفيذ برنامج اصلاح اقتصادي متفق عليه كما ان عملية التوريق وجدت جذورها كذلك في مسابقة التبدل الجذري الحاصل منذ الثمانينات في اسلوب التمويل الدولي حيث تم التحويل وبشكل متسارع من صيغة القرض المصرفي الى صيغة الاوراق المالية لاسيما السندات منها وهكذا اصبح القرض المصرفي مجرد تمويل جسري مؤقت الى حين تسمح السوق المقرض من تأمين احتياجاته التمويلية عبر السندات الدولية وغيرها من اصدارات الاوراق المالية مع العلم بأن عمليات التوريق كانت بداية انطلاقها من الاسواق الامريكية من أجل تمكين المصارف من

التخلص من القروض الاسكانية غير السائلة ثم سرعان ما طالت البطاقات الائتمانية ثم تطورت ظاهرة التوريد في المملكة المتحدة وعدد من الدول الاوروبية الاخرى كوسيلة حيوية لمواكبة عملية تحرير وتوحيد اوروبا وايضاً الوفاء بمتطلبات كفاية رأس المال الدولية حيث عملت المصارف على تحرير الرساميل المجمدة في اصول غير سائلة.. وفي جمهورية فرنسا عولت الدولة والحكومة على عمليات التوريد كاداة لتمكين المصارف من ادارة موارد ميزانيتها العمومية بشكل أفضل وايضاً لدعم التمويل المصرفي لاغراض السكن وتقليل كلفة الاقراض للمستهلكين وسرعان ما انتشرت عمليات التوريد في اسواق دول اخرى مثل كندا واستراليا ونيوزلندا والسويد..



## الفصل السابع

### التوريق من وجهة نظر الشريعة الإسلامية

#### التورق المصرفي المنظم

ينطوي على مأخذ ، ومخالفات ، تختلف باختلاف البنوك ، لا تتفق والعمل الإسلامي ، الذي هو أساس البنوك الإسلامية من جهة رسمية .

قديم : بالنظر إلى أصله ، فإنه يندرج تحت عقود المداينة التي يقصد منها تحصيل النقد ، كما سيأتي بيانه في مبحث تخريجه .

وهو هام : بالنسبة للمستهلكين ، حيث إن كثيراً منهم قد ولجوا من بابه ، وكثيرين لا زالوا وقوفاً عند أعتابه ، ينظرون إذن الدخول ، أو العدول .

هام : بالنسبة إلى الباحثين ، حيث لا يزال موضوعه مادة للبحث والمناقشة ، إذ لم يتخذ فيه قرار واضح حتى الآن .  
وكان من شأنه أن عُرض ثلاثَ عروضاتٍ خلال عام واحد :

أولاهما : مؤتمر جامعة الشارقة ، خلال المدة ٢٤ — ٢٦ / ٢ / ١٤٢٣ هـ .

وثانيتهما : ندوة البركة الثانية والعشرون بمكة المكرمة ، خلال ٨ — ٩ / ٤ / ١٤٢٣ هـ .

وثالثتهما : ندوة البركة الثالثة والعشرون بمكة المكرمة ، خلال ٦ — ٧ / ٩ / ١٤٢٣ هـ .

ولم تسفر هذه العرضان عن رأي بشأن حكم هذه المعاملة ، سوى التوصية بمزيد بحث ، ودراسة .

وهذا يبرر أهمية بحثه باعتباره من مشكلات التطبيق في البنوك الإسلامية ، وهو عرض لمشكلة منهجية تسير عليها البنوك الإسلامية ، وهي : " مشكلة التمويل " فلعل هذا البحث المتواضع يسهم في شيء مما طلب فيه .

هذا ، وإن ما تفضل به سعادة أمين المجمع الفقهي من مسائل ضمنها خطابه ، للاستئناس بها في الكتابة ، قد انسأقت عفواً ، فتضمنها البحث في طياته ، وصارت — دون تكلف — من بين فقراته .

وقد قمت في سبيل إعداد هذا البحث بزيارة ميدانية ، لعدة بنوك ، تمارس هذا العمل ، والتقيت ، واتصلت بشخصيات لها صلة بهذا العمل ، وحصلت على عقود ، ومطويات ، متعلقة بهذا العمل ، واستخلصت من مجموع ذلك مادة هذا البحث دون نشر للعقود ، أو إشارة إلى الجهات ، أو الشخصيات ، محافظة على سرية العمل المصرفي ، الذي حملنيه كل من تعاون معي مشكوراً ، ولم أبح بشيء من ذلك — على قلته — سوى بعض ما تحتويه المطويات التي تُبَثُّ في كل مكان ، فهي مبنوثة فسي مداخل البنوك ، وفي غرف مكائن الصرف ، ولم تعد لذلك سرّاً ومن خلال بحثي الميداني تبين لي أن هذه المعاملة ذات وجهين :

وجه ظاهر : وهو ما يتصل بالسوق الداخلية ، التي أطرافها البنك وعملائه المتورقون ، وما يتبع ذلك من عقود وإجراءات يمكن الاطلاع عليها :

ووجه باطن: وهو ما يتصل بالسوق الدولية ، التي أطرافها البنك ، وما يتعامل معه من شركات يبيع عليها ، ويشترى منها ، وما يتبع ذلك من عقود واتفاقات ، ونحو ذلك ، فهذه دونها خَرَطُ القتاد ، بل ما هو أشد منه: " سرية العمل المصرفي " فإلى ثنايا هذا البحث ، المقيد في مبحثين :

### المبحث الأول

" للدراسة التصويرية " ، لتصوير المعاملة ، ومن ثم تصورها ، تمهيدا للحكم عليها .

### المبحث الثاني

" للدراسة الفقهية " بعد بيان ما تستند عليه من تصور ، وأدلة ، واعتبارات .  
عسى الله أن يجعله لوجهه خالصاً ، ولعباده نافعاً وهو المستعان وعليه التكلان .

## المبحث الأول الدراسة التصويرية

### مقدمة

مقصود هذا المبحث : بيان ما يتم به تصور المعاملة ،  
تمهيداً للحكم عليها في المبحث الثاني ، وفيه من المسائل ما  
يلي :

أولاً : في بيان اسمها ، والنظر فيها :

تسمي هذه المعاملة التورق المصرفي ، وتسمي التورق  
المنظم أيضاً ، وهذه التسمية قد أطلقها الباحثون ممن بحثوا  
التورق المنظم .

أما البنوك — مصدر هذه المعاملة — فتطلق عليها أسماء  
خاصة بها ، تختلف باختلاف البنوك ، فالبنك الأهلي يطلق عليها  
اسم " تيسير " وبنك الجزيرة يطلق عليها اسم " دينار " — والبنك  
السعودي الأمريكي يطلق عليها اسم " تورق الخير " ، والبنك  
السعودي البريطاني يطلق عليها اسم " مال " ، والبنك العربي  
الوطني يطلق عليها اسم " التورق المبارك " .

قلت : ويمكن أن يطلق اسم " التورق المصرفي المنظم "   
على هذه الأسماء كلها ، لما له في حقيقتها من نصيب .

أما التورق ، فلما فيها من معنى التورق .

وأما المصرفي ، فلانتساب هذه المعاملة إلى المصارف .

وأما المنظم ، فلما تقوم عليه هذه المعاملة من تنظيم بين

أطراف عدة كان من شأن هذا التنظيم أن تتم من خلاله صناعة

التمويل " الإقراض " ، وكان من شأنه أن كان عنصر إشكال فيه عند كثير من الباحثين .

ثانيا : في بيان تاريخه :

التورق المصرفي — وإن بدأ معاملة جديدة — إلا أنه امتداد ، وتطور للمرابحة سلباً ، وكانت الريادة فيه للبنك الأهلي الإسلامي ، ثم تلتها البنوك ومعظمها فروع ونوافذ إسلامية ، لبنوك تجارية .

فانطلق التورق المصرفي في البنك السعودي البريطاني في أكتوبر ٢٠٠٠م

وفي بنك الجزيرة في آخر عام ٢٠٠٢م .

وفي البنك السعودي الأمريكي في آخر عام ٢٠٠٢م أيضا .

ثالثا : في بيان الغاية منه :

والغاية منه هي تحصيل السيولة النقدية لدى الأفراد ، والشركات ، وقد نصت كثيرا من البنوك على هذا ، وضمنته ما يتصل بهذه المعاملة من نماذج ، ومطويات ، ومنها :

• ( تحقق لك هذه الصيغة الرائدة إمكانية الحصول على سيولة نقدية بسرعة فائقة ، لتقضي بها حاجاتك المعيشية ، بالطريقة التي تفضلها ) . " تيسير "

• ( أحصل في حسابك على السيولة النقدية التي تحتاجها ، وأنعم براحة البال مع تمويل التورق المبارك ) .

• ( " آمال " ... يمكنك من الحصول على السيولة النقدية ، لتلبية احتياجاتك ، مهما كانت ) .

رابعاً : في بيان أقسامه :

التورق المنظم ينقسم قسمين :

الأول : لتمويل الأفراد .

الثاني : لتمويل الشركات ومنه تعلم أن البنوك تمول الأفراد والشركات من خلال هذه المعاملة .

خامساً : في بيان وصفه ، وإجراءاته :

في برنامج التورق المصرفي المنظم يقوم البنك بشراء كمية من المعادن ، من السوق الدولية وقد يقيم البنك وسيطاً يقوم مقامه في الشراء ، وتبقى السلعة في المخازن الدولية ، وتحرر الشركة " البائعة " للبنك " المشتري " شهادة تخزين تفيد مواصفات السلعة ، وكميتها ، ومكان تخزينها ، ورقم صنفها ، وامتلاك البنك لها .

ثم يقوم البنك بعد امتلاكها ببيعها على سبيل التجزئة عن طريق برنامج التورق المصرفي ، سالكاً في البيع ما يلي من إجراءات : إجراءات البيع :

١ . " طلب الشراء " يتقدم به العميل إلى البنك من خلال أنموذج يعده البنك سلفاً .

٢ . اتفاقية يعنون لها بـ " شروط وأحكام البيع بالتقسيط " ، وهي لا تمثل إيجاباً في عقد البيع ، ولا قبولاً فيه ، لكنها تحدد العلاقة بين الطرفين من خلال الاتفاق على ما فيها من شروط ، وأحكام ينبغي أن يخضع لها عقد البيع عند وجوده .

٣. "إشعار عرض البيع " ، وهو يمثل إيجاباً من البنك موجهاً إلى المشتري ، يشير فيه إلى السلعة ، وكميتها ، وقيمتها ، ونحو ذلك .

٤. " إشعار الموافقة على الشراء " وهو يمثل قبول العميل إيجاباً البيع السابق . وقد تنعكس لدى بعض البنوك فيكون الإيجاب من العميل ممثلاً بطلب شراء يتضمن السلعة ، وكميتها ، وقيمتها ، ونحو ذلك .

ويكون القبول من البنك بإشعار يتلو ذلك يفيد البنك فيه عميله بالموافقة على إيجابه السابق

٥- إشعار توكيل البنك بالبيع نيابة عن العميل .  
وبعض البنوك تختصر الإجراءات فيما يلي :

١. " طلب شراء " من قبل العميل من خلال أنموذج قد أعده البنك سلفاً .

٢. " عقد بيع بالتقسيط " مَوْقَعٌ من الطرفين يتضمن اتفاق الطرفين على البيع ، وفي الوقت نفسه يتضمن الشروط والأحكام التي ينبغي أن يخضع لها عقد البيع ، والتي تفردها بعض البنوك بأنموذج ، وإجراء مستقل يسبق العقد ، كما تقدم .

٣. إشعار توكيل البنك بالبيع نيابة عن العميل .

ومما يتصف به التورق المصرفي المنظم : أن البائع يتوكل عن المشتري في بيع السلعة التي اشتراها منه ، نيابة عنه ، في السوق الدولية ، وهو ما عليه العمل ، وقد يكون بعده ، وهذا مختلف باختلاف البنوك ، وغالبها يكون التوكيل فيه قبل تمام عقد البيع .

وقد يتولي البنك البيع مباشرة في السوق الدولية ، وقد يقيم وسيطا يقوم مقامه ، وهو مختلف باختلاف البنوك أيضا . ومما يتصف به أيضا : " التنظيم " من خلال ما يرتبه البنك من اتفاقات سابقة على عقد البيع مع كل من الشركة البائعة التي تباع عليه ، والشركة المشتري التي تشتري منه ، وهو اتفاق — كما تقول عنه البنوك — ينظم التعامل المستقبلي مع تلك الشركات من خلال الاتفاق على إجراءات ، وأحكام معينة ، ومن أجل هذا سمي بـ " التورق المنظم " .

ميزة التورق المنظم : إذن يتميز التورق المنظم بثلاث : الأولى : أن البنك يشتري السلعة سلفا ، قبل طلب العميل ، على أن بعض البنوك لا تشتري إلا بعد طلب العميل ، وهذا لا يخرج عن كونه تورقا عندهم لتمييزه بالميزتين اللاحقتين .

الثانية : أن البنك يرتب تنظيمًا مع الشركة البائعة ، والشركة المشتري في السوق الدولية ، وذلك قبل عقد البيع .

الثالثة : أن البنك يقوم ببيع السلعة التي اشتراها منه عميله ، نيابة عنه . وهذه أظهر ما يميز التورق المنظم .

سادسا : في بيان تعريفه :

أولا : في بيان ما سبق أن قيل فيه :

لم أعثر — فيما وقفت عليه — على تعريف للتورق المصرفي خلا تعريف د . سامي السويلم ، حيث عرفه ( قيام المصرف ، أو المؤسسة المالية بترتيب عملية التورق للعميل ، بحيث يبيع المصرف سلعة — وهي غالبا معدن من المعادن المتوافرة في الأسواق الدولية — على العميل بثمن آجل ، ثم

يوكلّ العميل المصرف ببيع السلعة نقدا لطرف آخر ، ويسلم  
المصرف الثمن النقدي للعميل ( ١ ) .

### ثانيا في بيان رأي في الموضوع :

وظاهر أن التورق المصرفي المنظم يشتبه بالتورق  
المعلوم لدى الفقهاء ، ويفترق عنه من جهة ما هو عليه من  
تنظيم صار وصفا لازما له ، ومؤثرا فيه ، لذا سيأخذ من  
تعريف التورق بطرف بقدر ما يتفقان فيه ، وسيفترق عنه بقدر  
ما يفترقان فيه ، فأرى أن يعرف بأنه : ( تحصيل النقد بشراء  
سلعة من البنك ، وتوكيله في بيعها ، وقيد ثمنها في حساب  
المشتري ) .

وبهذا المبحث التصويري أحسب أنه قد تم تصور التورق  
المصرفي المنظم ، وبه تمهد المقام للحكم على التورق  
المصرفي المنظم ، في المبحث الآتي :

## المبحث الثاني الدراسة الفقهية

مقدمة :

مقصود هذه الدراسة الحكم على التورق المصرفي المنظم بعد بيان ما يبنى عليه هذا الحكم من اعتبارات ، وفق المطالب الآتية :

### المطلب الأول

#### في بيان تخريجه

أولا : في بيان ما سبق أن قيل فيه :

لم أعر — فيما وقفت عليه — من الدراسات السابقة على تخريج للتورق المصرفي المنظم ، حيث إن أنصاره انطلقوا من كونه تورقا ، فأغناهم ذلك عن تخريجه .

وبعضهم يكتفي بذكر الفرق بينه وبين التورق المعلوم لدى الفقهاء ، وليس ذلك بتخريج .

أما خصومه : فيكتفون بإيراد ما عليه من إشكالات من شأنها أن تقضي بمنعه ، دون تعرض لتخريجه .

وبعضهم يكتفي بذكر الفرق بينه ، وبين التورق المعلوم لدى الفقهاء ، وليس ذلك بتخريج .

ثانيا : في بيان رأيي في الموضوع :

في هذا البحث سأعرض لتخريج التورق المصرفي المنظم فأقول :

١ . التورق المصرفي المنظم غايته تحصيل النقد من المشتري " العميل " وهو من هذا الوجه يتفق مع التورق المعلوم عند الفقهاء

٢. التورق المصرفي المنظم يتكون من عقدين منفصلين :  
٣. أولهما : تعاقد البنك " البائع " مع العميل " المشتري " ،  
والفرض أنه عقد بيع صحيح قد استوفي أركانه وشرائطه .  
٤. وثانيهما : تعاقد البنك بالنيابة عن العميل " المشتري " مع  
طرف آخر " مشتر " للسلعة ، غير بائعها الأول ، والفرض أنه  
عقد بيع صحيح ، قد استوفي أركانه وشرائطه .

وهو من هذا الوجه يتفق مع التورق المعلوم عند الفقهاء .  
وبهذا يظهر أن حقيقة التورق المصرفي المنظم ، هي حقيقة  
التورق المعلوم لدى الفقهاء ، كما أن غايته غايته .

بيان الفرق بين التورق والتورق المصرفي :

قد يعترض على هذا ، فيقال : إن في التورق المصرفي المنظم  
فروقا ، قد أهملتها في الاعتبار ، وهي :

أ / أن البنك يقوم باتفاقات سابقة على البيع ، مع كل من الجهة  
التي يشتري منها ، والجهة التي يبيع عليها ، وهو تواطؤ يقرب  
المعاملة من العينة .

ب / كما أن البنك يكون وكيلا عن العميل " المشتري " في بيع  
السلعة التي اشتراها منه ( ولولا وكالة المصرف بالبيع نقدا لما  
قبل العميل بالشراء منه بأجل ابتداء ... ولو انفصلت الوكالة عن  
البيع الآجل ، لانهار البرنامج ولم يوجد التمويل أصلا ) ( ٢ )  
قلت : ومحصلة هذين : صناعة القرض من خلال التواطؤ ،

ويناقش بما يلي :

النظر في توكل البنك عن العميل :

أما توكل البنك عن المشتري " العميل " فهو غير مشروط في عقد البيع ، والمشتري فيه بالخيار ، وقد اطلعت على نماذج كثيرة ، من عقود البيع ، ليس فيها شرط توكل البنك عن العميل في البيع .

وحتى لو كان مشروطا ، فماذا فيه ، فإنه شرط لا ينافي مقتضى العقد ، وفيه مصلحة لأحد طرفيه ، وهو يتكرر في كثير من البيوع دون إشكال ، " كمن " يشتري حطبا ، ويشترط تكسيره " .

وليست الوكالة من عقود الإرفاق المحضة ، التي لا يجوز الأجر ، أو الاعتياض عنها ، كي يمنع ضمها إلى عقد معاوضة ، لتهمة اعتبار دخول الاعتياض عنها في مجمل الثمن فإذا لمس المشتري في التوكيل مصلحة له ، فماذا فيه إذا كان قد ملك السلعة ملكا صحيحا ؟ فلم يكن التوكيل حيلة لتحصيل النقد ، إذ كان البيع صورة ، ولا سلعة .

فإن قيل : ولكن البنك يلتزم للعميل ببيع السلعة بسعر التكلفة . قلت : هذا ليس شرطا بينهما في عقد الوكالة ، وقد اطلعت على عدة عقود ، كلها نصت على أن يكون البيع بالسعر السائد وقت البيع بهذه العبارة " ( بالسعر السائد وقت البيع ) .

لكن البنك يلتزم بذلك للعميل ، على نحو لا ينزل منزلة الشرط — وهو مما يحصل واقعا ، ويجري عليه العميل — وذلك بحكم خبرته في السوق ، ولقصر الوقت الفاصل بين الشراء ، والبيع ، فيؤمن معه تقلب الأسعار ، ولو حدث فهو يسير ، فما المانع

منه ؟ فإنه أدخل بالنصح الذي تتطلبه الوكالة ، وفيه مصلحة الموكل ، دون ضرر على غيره .

فإن قيل : هذا دال على أن قصد المشتري " العميل " الدراهم . قلت : وماذا فيه أيضا ، فإن البضاعة إذا كانت ملكه ، كان له أن ينتفع بها في أوجه الانتفاع المباحة ، ومنها : الانتفاع بثمنها ، وعلى الممانع الدليل .

فإن قيل : ( قصد الشارع من تشريع عقد البيع هو تلبية حاجات المشتري إلى السلعة ، والبائع إلى الثمن ، فإذا اشترى المتورق سلعة لا حاجة له فيها ، ولا في استعمالها ، ولا في الاتجار بها ، وإنما يقصد الحصول على نقد حال ، على أن يدفع أكثر منه بعد أجل معين فقد ناقض قصده الشارع في تشريع عقد البيع . ( ٣ )

قلت : الشارع الحكيم شرع البيع لتحقيق مصالح الخلق ، ومن ضمنها الانتفاع بالسلع : باستعمالها ، أو الاتجار بها ، أو الانتفاع بثمنها ، كما هو الشأن في التورق ، وما استدل به على إخراج هذا الانتفاع من دليل ، هو : " مناقضة قصد الشارع " لا يظهر للخاصة ، فضلا عن العامة ، وما كان الله ليحرم شيئا ، ويخفي دليله إلا عن خاصة الناس ، فهذه مشقة تنتزه عنها الشريعة .

هذا فضلا عما يعضد التورق ، مما هو به أولى من هذا المنزع ، وهو حديث ( بع الجمع بالدراهم ، ثم اشتر بالدراهم جنيهاً ) . ( ٤ ) حيث وجه الحديث من امتنع عليه تحصيل شيء من طريق ، أن يسلك طريقا آخر مشروعا في تحصيله ، والتورق منه ، وعلى المانع الدليل .

على أن ما ذكر مراعي في باب فضائل المعاملة ، وآدابها ، لكن لا يرقى إلى التحريم .

فإن قيل : قد جاء في المدونة : ( ولقد سألت مالكا عن الرجل يبيع السلعة بمئة دينار إلى أجل ، فإذا وجب البيع بينهما ، قال المبتاع للبائع : بعها لي من رجل بنقد ، فإني لا أبصر البيع ؟ قال : لا خير فيه ، ونهى عنه ) ( ٥ )

قلت : هذا توسع منه \_ رحمه الله تعالى \_ في سعد الذرائع ، فإنه علل نهيه عن التوكل في بيعها ، في سؤال لا حق : أنه ليس له أن يشتريها .

قلت : وفرق بين أن يشتريها ، وبين أن يبيعها بالوكالة على غيره .

ثم أن توكله في بيعها يحقق للمشتري " العميل " مصلحة كانت ستفوت عند عدمه وهي : تقليل الخسارة على المشتري " العميل " وما كان ممنوعا للزريعة أبيح للمصلحة الراجحة .

فإن قيل : ولكن المشتري الأخير كان على مواطأة مع البنك من خلال اتفاق سابق على عقد البيع ، مضمونه أن يشتري منه ما يعرضه عليه من سلع دولية ، بسعر التكلفة .

النظر في الاتفاقات السابقة على عقد البيع :

قلت : عدنا إلى إشكال الاتفاق السابق على البيع ، مع كل من الشركة البائعة ، والمشتري ، وماذا فيه أيضا ، إذا كان هذا الاتفاق لا يمثل عقداً ، ولا إلزام فيه ، لكن تقتضيه طبيعة التجارة الدولية ، أياً كان المعاملة ، وهو من الأحكام التي لا ينكر تغيرها بتغير الزمان ؟

فما يبرمه البنك من اتفاق سابق مع الشركة التي يشتري منها ،  
والأخرى التي يبيع عليها ، ما دام موضوعه تحديد شروط ،  
وأحكام ، واعتبارات ، ينبغي أن

لها عقد البيع عند وجوده : لا مانع منه ، ما دام موضوع هذا  
الاتفاق ، ومحتواه مشروعاً .

فإن قيل : ولكن البنك يلزم بموجب هذا الاتفاق الشركة المشتري  
بالشراء .

قلت : هذا ممنوع ، وينزل على حكم الوعد الملزم في بيع  
المراوحة للأمر بالشراء (٦)

وهو لا يمنع أن تكون المعاملة تورقاً ، لكنه قد يؤدي إلى أن  
يكون البيع فاسداً . فإن قيل أن البيع بهذا التنظيم يكاد يكون  
صورياً ، فتؤول المسألة إلى العينة .

بيان صور وحكم العينة :

قلت : العينة تتدرج من الجواز إلى المنع في صور :  
١ . فأهونها : أن لا يبيع الرجل إلا بدين ، وذلك عينه كرهها  
أحمد

٢ . وأشد منها : أن يشتري الدائن سلعة من تاجر ليبيعها على  
المستقرض " المدين " ثم يبيعها المدين على التاجر الذي باعها  
على الدائن أولاً .

٣ . وأشد منها : أن يبيع الدائن سلعة على المستقرض " المدين "  
ثم يبيعها المدين على ثالث ، ليبيعها على البائع الأول " الدائن "  
ويأخذ منه الثمن ، فيسلمه المستقرض " المدين " وهي : " العينة  
الثلاثية " ، وقد جئ بالثالث حيلة على العينة .

٤. وأشد من هذه الصور كلها : أن يبيع الدائن سلعة على المستقرض " المدين " بثمن مؤجل ، ثم يشتريها منه بثمن أقل نقدا ، وهي :

العينة الثنائية " .

ولنسما ذريعة من " الدرجة الأولى " ولهذا يمنعها الفقهاء عدا الشافعية . (٨)

وهذه الصور الثلاث — عدا الأولى — تلتقي في كونها ذريعة إلى الربا ، والبيع حيلة ، لكن الذريعة تتفاوت قوة وضعفا في هذه الصور ، فأقواها ذريعة الصورة الرابعة ، ثم تليها الصورة الثالثة ، وهي ممنوعة عند المالكية ، والحنابلة ، فلنسما ذريعة من " الدرجة الثانية " (٩)

ثم تليها الصورة الثانية وهي ممنوعة عند بعض المالكية ، بل أكثرهم ، والإمام ابن تيمية ، ولنسما ذريعة من " الدرجة الثالثة " (١٠)

تنزيل التورق المصرفي على كل من العينة ، والتورق ، بسحب فروضه

وما نحن فيه يبيع البنك السلعة على شركة ، في السوق الدولية ، على نحو يكتنفه الغموض ، وهو يؤول إلى الفرضيات الآتية :

الأولى : أنها تؤول إلى الشركة التي باعت السلعة أولا على البنك ، وعليه فإن العميل لم يكن قد باع السلعة على من اشتراها منه ، وهو " البنك " لتكون " عينة ثنائية " ، فإن باعها عليه كانت عينة ثنائية .

ولم يكن قد باعها ثالث يعيد بيعها على من اشتراها العميل منه ، وهو " البنك " لتكون " عينة ثلاثية " ، فإن باعها على ثالث يعيدها للأول ، كانت عينة ثلاثية .

لكنه قد باعها على الشركة التي اشتراها البائع " الدائن " منها ، فتكون عينة أخف من الصورتين السابقتين ، قد رخص فيها الحنفية والشافعية والحنابلة وبعض المالكية ( ١١ ) ، لأن الذريعة فيها إلى الربا ليست بقوة الصورتين السابقتين ، وإن كانت الذريعة فيها إلى الربا قائمة على جهة احتمال الصورية في البيع الناتجة من التواطؤ بين الأطراف الثلاثة :

١-التاجر " مالك السلعة الأول " .

٢. الدائن " الذي يشتريها منه ليبيعها على العميل "

٣. المدين " الذي يشتريها من الدائن ، ثم يعيد بيعها على التاجر بائعها الأول " فتبرم عقود متلاحقة غايتها أن يحصل المستقرض على نقد ، والسلعة لا اعتبار لها ، وقد تكون غير موجودة ، أو غير صالحة ، ونحو ذلك ما هو عليه معلوم .

فتخرجه على أنه تورق مرهون بهذا الاعتبار قوة ، وضعفا ، فحيث يكون ضعيفا وتكون الذريعة في إلى الربا ضعيفة يستقيم تخريجه على التورق والعكس بالعكس .

الثانية : أن تكون شركة مستقلة عن الشركة البائعة أولا ، لكنها متفقة معها على أن تباع عليها ما تشتريه من سلع قد باعتها ، بل أنها إنما تشتري ، لتبيع على هذه الشركة ، فهي ذريعة أخف من سابقتها ، ولنسمها من " الدرجة الرابعة "

الثالثة : أن تكون شركة مستقلة عن الشركة البائعة أولاً ،  
ولا اتفاق بينهما ، فهذه لا ذريعة فيها ، ولا إشكال ، وتكون  
المعاملة : " بيع تورق " وبه يظهر أن المعاملة دائرة بين  
التورق ، والعينة في أخف درجاتها ، وتخرج على هذه أو تلك  
بحسب ظهور مقتضيات التخريج

على أن التورق لدى الفقهاء يُعد نوعاً من العينة غير  
الممنوعة ، ولهذا فإنهم يوردون صورته ضمن مسائل العينة ،  
عدا الحنابلة ، حيث يخصصونه باسم التورق ، وأن كانوا يذكرونه  
حيث تذكر العينة فإنه أخذ منها بطرف .

وإذ ذاك كذلك فقد ناسب الكلام على كل من العينة ،  
والتورق بإيجاز ، حسبما يقتضيه المقام :  
أما العينة : فقد تقدم بيان صورها ، وحكمها ، إذ اقتضي المقام  
السابق بيانه ، فيغني عن إيرادها هنا .

الكلام على التورق :

وأما التورق : فالكلام عليه مقيد بالآتي :

تعريفه : أما تعريفه فمصادر الحنابلة — وهي التي شاع  
فيها هذا المصطلح — لم تحفل بتعريفه ، حيث تستغني عنه ببيان  
صورته ، وتوصيفه ، وإنما حاول تعريفه المعاصرون ، وأمثلة  
تعريف وقفت عليه ما جاء في الموسوعة الفقهية الكويتية هو :  
( أن يشتري سلعة نسيئة ، ثم يبيعها نقداً ، لغير البائع ،  
بأقل مما اشتراها به ليحصل بذلك على النقد ) ( ١٢ )  
وأرى أن يعرف بأنه : ( تحصيل النقد ، بشراء سلعة نسيئة ثم  
بيعها ، من غير من اشتراها منه نقداً ) .

حكمه : —————

وأما حكمه : فجمهور الفقهاء على كراهته ، حيث كرهه الحنفية  
والمالكية ، والحنابلة في رواية (١٣)

وقال بجوازه أبو يوسف ، والشافعية والحنابلة في رواية هي  
المذهب (١٤)

كما نسب تحريمه إلى الحنابلة في رواية ، ونسب اختيارها إلى  
الإمام ابن تيمية (١٥)

ومنه يظهر أن الجمهور على القول بكراهته ، لا جوازه كما  
شاع لدى كثير من المعاصرين .

والمأمل الأدلة التي سيقف للمنع يظهر له أنها لا تنتج سوى  
الكراهة ، ومن نسب إليه التحريم لم يحتج بها على التحريم ،  
لكن المعاصرون استدلوا بها على التحريم ، ومن أظهرها :

١- " لما فيه من بيع المضطر " (١٦) : فإن غالبية من يتعاملون  
بالتورق تدفعهم الحاجة لذلك .

قلت : وبيع المضطر صحيح على الصحيح من المذهب ، وهو  
اختيار ابن تيمية (١٧) ، وهم من نسب إليهم الاستدلال به على  
التحريم .

٢. " أن المقصود ببيع التورق الدراهم وليست السلعة " (١٨)،  
وهذا قد احتج به الإمام ابن تيمية ، لكن دعوى أنه احتج به على  
التحريم ، فيه نظر ، فإن الدليل لا ينتج من التحريم ، وعبرة  
الإمام جاءت بلفظ الكراهة ، لا التحريم .

ويجاب عنه : أن السلعة مقصودة بدليل أنه يملكها ملكا صحيحا  
، بعقد بيع صحيح ، وهل القصد إلا هذا ؟ أما كونه لا يرغبها ،

فذلك شأن آخر ، و الفرق بين عدم القصد ، وعدم الرغبة ، فلو  
حَمَلَ مكلف سلاحاً قاتلاً قصداً ، وضرب به معصوماً قصداً ،  
لَعُدَّ قاصداً القتل ، ولم يعذره أنه لم يكن راغباً فيه .  
بل لو ادعى عدم قصد القتل ما قُبِلَ منه ، وقد قصد أسبابه .  
والأحكام إنما تدار على المقاصد ، وما دامت السلعة مقصودة  
بعقد بيع صحيح ، فماذا في هذا ؟ فإن رغبة الانتفاع بثمنها ، لا  
عينها ، نوع من الانتفاع المشروع ، فإن قال قائل بمنعه ، فعليه  
الدليل .

وإن رغبة الانتفاع بثمنها ، لا عينها ، لا يصيرها دراهم بدراهم  
، وهو عمدة المانعين ، فإن تحصيل الدراهم ، لا يخلو من  
ثلاث:

أ / إما أن يكون دراهم بدراهم أكثر منها ، فهذا ربا محرم .  
ب / أو أن يكون دراهم بسلعة محللة هي واسطة بين دراهم نقداً  
، يقابلها دراهم أكثر منها مؤجلة ، وهذه هي العينة الثانية ،  
وهي من ذرائع الربا الممنوعة عند الفقهاء عدا الشافعي ، وقد  
تقدم .

ج / أو أن يكون دراهم بسلعة مقصودة بعقد بيع صحيح ، فيكون  
ثمنها نوع انتفاع بها ، وليس من قبيل دراهم بدراهم ، وهذه  
التورق .

## المطلب الثاني

في بيان مزاياه ، وماآخذه

أولا : في بيان مزاياه ، والنظر فيها :

أ / ( أن التورق المصرفي بديل شرعي عن عَقِ القرض الربوي ) ( ١٩ )

ب / ( أن التورق المصرفي أداة من أدوات التمويل القصير الأجل ، التي تحتاج إليها المصارف ) ( ٢٠ )

ج / ( أن التورق المصرفي يفتح مجالا للمصارف الإسلامية لتمويل بعض المشاريع ذات الخطورة العالية التي لا ترغب المصارف بالدخول فيها ) ( ٢١ ) .

ويجاب عنها : بأن ذلك متحقق من خلال بيع المرابحة ، وهو آمن طريقا من التورق — على ما في تطبيقه من مخالفة — وأنفع للبلاد ، وهو كاف في سد حاجة البنوك ، وهل قامت البنوك إلا على المرابحة ؟ ومذ متى عرفت البنوك التورق المصرفي ؟

د/ أن التورق يمثل ( صيغة نافعة ، وقابلة للتطبيق تمكن من توفير تمويل المخزون ، للشركات المنتجة ) ( ٢٢ )

ويجاب عنه من وجوه :

أولا : أن ما عليه العمل يفوق حاجة تمويل المخزون ، فإن بعض البنوك تشتري من السلع الدولية ما تجاوز قيمته خمسة ملايين دولار يوميا ، وتبيعها في نفس اليوم ، وبعضها تشتري ما تجاوز قيمته عشرة ملايين دولار يوميا ، وتبيعها في نفس اليوم ، فهو مقصود لتمويل العملاء المتورقين .

الثاني : أن لا تلازم بين المخزون ، والتورق المصرفي فلتتموّل البنوك المخزون من خلال شرائها ما ينتج من مخزون ، ولتبعه على الموزعين ، خاصة وقد ثبت لها بالتجربة

— من خلال التورق — أنها سوق رائجة ، فإن ما تشتريه لعملائها المتورقين تعيد بيعه أسبوعيا ، وبهذا الطريق يكون التمويل استثماريا ، وهو أولى من التمويل الاستهلاكي الذي تمارسه من خلال التورق المصرفي .

ثانيا : في بيان مأخذه ، والنظر فيها :

الإشكالات الواردة على التورق المصرفي ، تصنف صنفين :  
أ — صنف متعلق بالمعاملة مباشرة .

ب — صنف متعلق بأمر خارج عنها ، " كالمآلات ، والغايات " ، وهذه الاعتبار بها أدخل بالسياسة الشرعية ، فلنفرد كل صنف على حدة :

الإشكالات المتعلقة بالمعاملة مباشرة ، ومن أظهرها :

الأول : ما متعلقة العقود المتعاقبة في هذه المعاملة ، وفحواه :

أن التورق المنظم يقوم على عدة عقود ، مرتبطة ببعضها :

١. فأولها : اتفاق سابق على عقود البيع ، يكون بين البنك ، وكل من الشركتين البائعة عليه ، والمشتري منه (٢٣).

٢. وثانيها : عقد بيع ( بين البنك والشركة التي تبيعه ، وبالقطع

فإن البنك لم يكن ليشتري ، لولا أنه يقصد البيع لعملائه

المتورقين ) (٢٤) ٣. وثالثها : عقد بيع ( بين البنك ، والمتورق

، ومن المقطوع به أن المتورق لم يدخل ليشتري السلعة لولا أن

البنك سيبيع هذه السلعة لحسابه ، لتوفير النقد المطلوب ( ٢٥).

٤. ورابعها : عقد وكالة بين البنك ، والمشتري " العميل " ( ولولا وكالة المصرف بالبيع نقدا ، لما قبل العميل بالشراء منه بأجل ابتداء ... ولو انفصلت الوكالة عن البيع الآجل ، لانهار البرنامج ، ولم يوجد التمويل أصلا ) ( ٢٦ )

٥. وخامسها : ( عقد بيع بين البنك بصفته وكيلًا عن المتورق إلى شركة تشتري ( ٢٧ )

المناقشة : لقد تقدمت مناقشة ذلك كله في بحث التخريج ، باعتباراه إشكالا يرد عليه .

اما قوله : ( ... البنك لم يكن ليشتري لولا أنه يقصد البيع ... ) فيجاب عنه :

أ — بأن التجار هكذا ، لا يشترون السلع ، لولا أنهم يقصدون بيعها .

ب — ثم إن البنك قد ملكها بعقد بيع صحيح ، وهل القصد إلا هذا ؟! وقد تقدم عند الكلام على التورق .

الثاني : ما متعلقه الوكالة ، ومنه :

أ — تولي طرفي العقد من جهة ( أن المصرف ينوب عن العميل في بيع السلعة للمشتري ، وينوب عن المشتري في تسليم الثمن ، وهذا جمع بين طرفي العقد ) ( ٢٨ ) .

ويناقش : بأن البنك لا يتولى سوى طرف واحد ، هو طرف البيع ، إذ أنه يبيع السلعة بالنيابة عن المشتري " العميل " .

أما الطرف الآخر " المشتري الثاني " فليس البنك وكيلًا عنه ، وكون البنك يأخذ الثمن منه ، ليسلمه للمشتري " العميل " ليس ذلك وكالة عن المشتري الثاني " — وهو موضوع اللبس في هذا

الاحتجاج — لكنه بحكم وكالته في البيع عن المشتري " العميل " ،  
إذ تقتضي وكالته هذه استلام الثمن ، وتسليم المثلث .  
ب — أن البنك " الوكيل " يتصرف في غير مصلحة الأصل " العميل " ،  
من جهة أن : ( المصرف سيبيع السلعة بثمن أقل  
بالضرورة من الثمن الذي اشترى به العميل السلعة من  
المصرف ، وهنا نسأل : هل هذا البيع يمثل ربحاً ، أو خسارة  
للعامل ؟

لا ريب أن البيع بثمن أقل من ثمن الشراء ، يمثل خسارة ،  
وليس ربحاً ، أي أن المصرف ينوب عن العميل في البيع  
بخسارة ، بعد أن يكون المصرف قد باعه بربح ، فهل هذه  
الوكالة لمصلحة الوكيل ؟ ( ٢٩ )  
ويناقش : بأن فرقاً بين أن يكون العمل الموكل فيه من مصلحة  
الموكل " الأصل " وبين أن يكون عمل الوكيل في مصلحة  
الموكل " الأصل " ، فالأول : ليس مسئولية الوكيل ، لكن  
الأصل ، وما دام قد رضيه لنفسه ، وأقام غيره مقامه فيه ، فما  
الذي يمنعه ؟ ، فإنه لا يشترط في الوكالة كون الموكل فيه من  
مصلحة الموكل " الأصل " ، وإنما يشترط أن يكون الموكل  
" الأصل " ه فعله حال الحياة ، فإذا كان كذلك ، فله أن يوكل فيه  
. أما الثاني " وهو تصرف الوكيل " ، فينبغي أن يكون لصالح  
الأصل ن فإن ذلك من النصح المطلوب ديانة ، ويكون بأن  
يتحرى الوكيل أفضل الأمور ، وأعدلها في تنفيذ الوكالة — وإن  
لم يكن موضوعها في صالح العميل — وهذا متحقق في وكالة

البنك عن العميل في البيع ، فإنه يبيع بخسارة أقل مما لو كان البائع هو العميل .

على أن الفعل ، والترك غير منوط بأن يكون خيرا محضا ، أو شرا محضا ، ولو كان كذلك لتعطلت المسالك

الإشكالات المتعلقة بالغايات والمآلات " ومن أظهرها :

١-أيلولة التورق المصرفي إلى الربا ، بناء على قاعدة " المدخلات ، والمخرجات " عند المالكية ( ٣٠ ) ، من جهة أن التورق المنظم : ( عبارة عن تعامل بين طرفين " العميل ، والمصرف " ونجد السلعة قد دخلت في ملك العميل ، ثم خرجت منه فصار وجودها لغوا ، كما يقول الفقهاء ، ويصبح صافي العملية هو : نقد حاضر ، بنقد مؤجل ) ( ٣١ )

قلت : بيان هذه القاعدة : أن المالكية في بيوع الآجال يعتبرون بما يدخل يد البائع ، وما يخرج منها في الآخر ، ويلغون ما بينهما من واسطة ، فإن كان ما يدخل يده ، وما يخرج منها ، لا تجوز المعاوضة فيه ، حكموا بعدم الجواز ، واعتبروا ما بينهما من واسطة حيلة آلت إلى الربا ، مثال ذلك :

العينة الثنائية : وفيها يبيع زيد سلعة من عمرو بثمن أجل ، ثم يشتريها منه بثمن أقل نقدا ، فما دخل يد البائع " زيد " هو الثمن المؤجل ، وما خرج منها هو الثمن الحال ، فكان المعاوضة نقد بنقد أكثر منه مؤجلا ، فيمنع للربا .

وفي تقديري : أن هذا الاحتجاج لا يستقيم فيما نحن فيه ، فإن ما دخل يد البائع " البنك " هو الثمن المؤجل الذي في ذمة المشتري " العميل " ، وما خرج منها هو السلعة ، أما ثمنها نقدا فلم يخرج

من يد "البنك" ، لكنه خارج من يد المشتري الآخر ، الذي اشترى السلعة من البنك باعتباره وكيلًا عن المشتري "العميل" ، وسلم له الثمن لهذا الاعتبار ، والمسألة فيها شيء من القسبح ظاهرا .

٢. أيلولته إلى الظلم ، فينبغي منعه ( لأن سبب تحريم الربا ، هو الظلم الواقع على المدين ، فإذا وجد الظلم نفسه في معاملة أخرى ، وجب القول بتحريمها ( ٣٢ )

### بناقش من وجهين :

الأول : الفرق بين هذه المعاملة ، والربا من جهة : أن الربا كان ظلما ، لأن الزيادة فيه لا يقابلها شيء سوى الأجل ، لأن المالين جنس واحد ، لا فرق بينهما يستحق الزيادة ، والأجل في باب الربويات ممنوعة الزيادة بمقابلته ، فكانت الزيادة ظلما ، لا مقابل لها

أما فيما نحن فيه ، فهو أدخل ببيع الأجل ، فالمعوضة بين الدائن "البنك" ومدينه "العميل" العوضان فيهما هما "السلعة" و "الثمن المؤجل" ، وكن الثمن مؤجلا يكون أكثر منه حالا أمر جائز ( ٣٣ ) ، لكون العوضين ليسا ربويين ، فلم تتمحض الزيادة للأجل ، ولم تكن ظلما ، حيث صار لها ما يقابلها .

الثاني : أن الظلم حكمة ، لا عله ، فلا يدور مع الحكم أبدا ، وجودا وعدما ، ألا ترى الفضل بين نوعين من جنس التمر مثلا يُعدُّ ربا ، وإن كان له ما يقابله من جودة في النوع ، وفرق في الثمن ؟ !

أن العميل لا يقصد السلعة ، وإنما النقود ، فتؤول المعاملة إلى دراهم بدراهم ، قد تقدمت مناقشته ، في الكلام في التورق .  
قضاؤه على أهداف البنوك الإسلامية ، فتفقد مصداقيتها ( ٣٤ ) ،  
ومنه :

أ — محاكاتها للبنوك الربوية ، في تقديم التمويل ، ومنح الائتمان  
( ٣٥ )

ب — الاكتفاء به عن صيغ الاستثمار الأخرى . ( ٣٦ ) . وقد تبين  
لي من خلال مساءلة عدد من البنوك أن نسبة التورق المصرفي  
تجاوز ٦٠% من أعمال التمويل في البنوك .

ج — الالتباس بين البنك الربوي ، والإسلامي ( ٣٧ )  
د — إهدار الجهود المبذولة لتوجيه البنوك الإسلامية إلى تمويل  
في صورة استثمار ، عن طريق المشاركة ، والمضاربة والسلم  
، ونحوها . ( ٣٨ )

قلت : وهذه تعليقات وجيهة في منع التورق المصرفي ،  
بل باجتماع أساسه " سياسة التمويل " كشجرة اجتثت من فوق  
الأرض ما لها من قرار " ، فإن سياسة التمويل التي لا تزال  
البنوك الإسلامية تنطلق منها ، هي أساس كل خطيئة تقع فيها  
هي :

" تقليد ، ومحاكاة للبنوك الربوية في المنهج " ، والمتعين  
على البنك الإسلامي ، ما دام قد جاء ليحارب الربا ، أن ينهج  
منهج الإسلام : " التجارة " ، أما أن ينهج منهج الربا " التمويل " ،  
ويدعي أنه يحارب الربا ، فغير مستقيم في القياس ، وغير

مستقيم في الواقع ، إذ أنه سبب كثير مما يؤخذ عليه من إشكالات ، ومخالفات :

أ - فمحاذرة التجارة مرجعها سياسة التمويل .

ب - ومحاذرة تحويل النقود إلى سلع ومنتجات - وإن كانت تستثمر استثماراً قصير الأجل كما هو الشأن في المربحة ونحوها - مرجعها سياسة التمويل .

ج - ووقوعها في محاذير من جهة : تملك السلع ، وقبضها ، ونحو ذلك مرجعة سياسة التمويل .

د - وطرحها لمنتجات لا تخلو من حيل وإشكال ، كالتورق المصرفي المنظم ، والإجارة المنتهية بالتملك ، ونحوه مرجعه سياسة التمويل .

هـ - والاكتفاء بهذه الصيغ التمويلية الاستهلاكية عن صيغ الاستثمار الأخرى ، ذات الفائدة الاجتماعية ، والجدوى الاقتصادية : كالسلم ، والمشاركة ونحوها مرجعه سياسة التمويل .

و - وكان من ذلك : الالتباس بين البنك الربوي ، والإسلامي ، وذلك للمشكلة بينهما في المنهج ، لتبعية البنوك الإسلامية للبنوك الربوية فيه ، وهذا جعل من السهل على البنك الربوي أن يمارس ما يمارس البنك الإسلامي من أعمال تمويلية ، يدعى إسلاميتها ، لكونها لا تخرج بالبنوك الربوية عن سياستها التمويلية .

ز - وكان منه ك أن نافست البنوك الربوية البنوك الإسلامية ، من خلال ما أحدثته من نوافذ إسلامية ، تقوم

بأعمال التمويل التي تقوم بها البنوك الإسلامية ، وهي على المنافسة أقدر ، لكونها في التنظيم ، والإدارة أجدر ، وصارت البنوك الربوية تسير في خطين متعاكسين غايتهما كسب الربح ، والعملاء .

ح — وكان منه : أن ألف الناس البنوك الربوية من خلال نوافذها الإسلامية ، وزالت الوحشة منها ، فكسبت البنوك الربوية بذلك مكاسب ، وخسرت البنوك الإسلامية بذلك خسائر منها :

ط — تنازلت البنوك الإسلامية عن كثير من مبادئها ، وأهدافها ، لتكسب المنافسة ، والذي يتأمل خط سيرها يجده في انحدار .

فأول ما قامت كانت المراجعة للأمر بالشراء قوامها ، وكان روادها ، ونظارها ينظرون إلى المراجعة على أنها حل مؤقت ، حتى يستقيم عودها ويقوى كيانها .

ثم خرج منتج آخر هوّن من شأن المراجعة ، وهو : "الإجارة المنتهية بالتملك" .

ثم حدثت محدثات منها :

أ — التورق المصرفي المنظم .

ب — ضمان رأس مال المضاربة .

ج — الدعوة إلى اعتبار الحساب الجاري حسابا استثماريا

، بأثر رجعي .

وصارت هذه المحدثات يرقق بعضها بعضا ، وصار من يستحيون من المراجعة بالأمس يجاهرون بما هو شر منها اليوم

قلت : ولعل هذا الانحدار مظهر من مظاهر انحدار الفكر في العالم الإسلامي بفعل العولمة .

هـ - تهجير أموال المسلمين ( ٣٩ ) : فإن تجارة التورق المصرفي المنظم ، تكون في السوق الدولية ، فتهجّر بها أموال المسلمين ، ليستفيد منها غير المسلمين ، وكان الأولى أن توظف هذه الأموال في بلادها ، لتدعم اقتصادها ، فهي أحق بها ، وذلك من الأمور المعتبرة

## المطلب الثالث

### في بيان حكمه

أولا : في بيان ما سبق أن قيل في حكمه :

لعلك اطلعت على ما ذكر للتورق المصرفي من سلبيات ، وإيجابيات ، فمن قامت لديه السلبيات ، وطغت على الإيجابيات ، فهو قائل بمنعه ، ومن قامت عنده الإيجابيات ، دون السلبيات ، فهو قائل بجوازه ، وهو ما حصل ، فإن المعاصرين مختلفون في حكمه ، فمنهم من يجيزه ، ومنهم من يمنعه ، بناء على تلك الاعتبارات

ثانيا : في بيان رأيي في الموضوع :

### بيان المقدمة :

١- إن الإشكاليات السابقة المتعلقة بالغايات ، والمآلات متجهة بكل حال ، فهي بمجموعها معتبرة فيما سأقرره من رأي — وقد تقدمت فلا داعي لإعادتها.

٢. أن الإشكالات السابقة المتعلقة بالمعاملة مباشرة ، والتي أجبت عنها ، وصرفت توجهها في مبحثه ، لا يعني صري لها عدم توجهها مطلقا ، فلذلك أمر مختلف باختلاف البنوك ، والوسطاء ، والشركات ، فلا ينبغي تعميمه ، فإن محمول على المعاملة في أفضل وأكمل صورها ، وهو غير مطرد واقعا ، وكل شيء بحسبه ، على أن البنوك لا تكتفي بهذه .

٣. والشأن أن العمل المصرفي — بطبعه — ينتظم في سلسلة من الإشكالات ، والتجاوزات التي تتضافر ، ويقوي بعضها بعضا ، " والأدوية تهلك من القطرات " .

ومن ذلك :

أ — إشكال يتعلق بالقبض من جهة البنك : فإن البنك لا يقبض السلعة إلى قبضا حكما ، بموجب " شهادة التخزين " التي تعدها البنوك مستندا لها في القبض ، وهي تشمل " رقم الصنف " الذي تعده البنوك تعيينا للسلعة ، وقد جاء بشأن هذا في " أنموذج عقد البيع لدى البنك الأهلي " : ( وحيث إن البنك يمتلك هذه السلعة بموجب شهادة التخزين رقم ... )

كما جاء عن موسى آدم : ( ... وأن كمية المعدن المشتري سيتم تعيينها عن طريق رقم الصنف للمعدن الذي وقع عليه البيع ، وتحديد مكان تواجده .. وفي نظري أن تحديد رقم الصنف للمعدن المشتري ، وتحديد مكان تواجده يمكن اعتبارهما تعيينا للمعدن طالما أن رقم التصنيف يشير إلى كمية محددة من المعدن ، بمواصفات معينة ، موجودة في مكان معين ) ( ٤٠ )

والإشكال في هذا هو : أن القبض الحكمي كما يكون طريقا للتيسير ، فإنه يكون طريقا للاحتيال ، والتلاعب ، وهذا ليس ادعاء ، لكنه واقع ، ألا تراه سببا للتضخم الذي يعد من عيوب الاقتصاد : فإن تعهدات البنوك من خلال ما تصدره من أوراق تجارية : كالشيك ، والكمبيالة ، ونحوها ، لمّا تواضع الناس على الثقة ، والتعامل بها ، على نحو أغناهم عن قبض النقد ، إذ اعتبروا قبض هذه التعهدات في حكم قبض النقد ، فطنت البنوك لذلك ، فصارت تصدر أوراقا تجارية ، ليس لها رصيد سوى ثقة الناس بها ، فتضخم به النقد تضخما خبيثا .

وما نحن فيه معاملة تحكمها السوق الدولية ، وتتم برأس مال كبير ، وسرعة فائقة ، فاحتمال التلاعب فيها وارد ، وبخاصة أن التعامل في أصله مع جهات أجنبية تجهل الدين وأحكامه ، بلا لا تدين به ، وقد يكون الطرف الآخر ممن لا يأنف الربا أيضا، وهذا لا يناسبه الاعتبار بالقبض الحكمي ، ألا ترى العلماء يشترطون لمشاركة المسلم للذمي : أن يكون إلى المسلم أمر التجارة (٤١)

ثم ألا تراهم — خاصة المالكية — يفرقون أهل العينة عن غيرهم في الاعتبار ، ومن ذلك ما جاء في المدونة : ( قلت : ولم وسّع مال في أن أبيع ما اشتريت من الطعام جزافا قبل أن أقبضه من صاحبه الذي ابتعته منه ، أو من غيره ، قال : لأنه لما اشترى الطعام جزافا ، فكأنه إنما اشترى سلعة بعينها ، فلا بأس أن يبيع ذلك قبل القبض ، إلا أن يكون ذلك البيع ، والشراء من قوم من أهل العينة ، فلا يجوز ) . (٤٢)

ب — إشكال يتعلق في القبض من جهة العميل " المشتري " :

فإن العميل " المشتري " لا يقبض السلعة ، ولو قبضا حكما ، ومن ثم فإنه يبيع ما لم يقبض ، بل ما لم يُعين .  
فإن قيل : عقد البيع الذي بين البنك، والمشتري " العميل " ألا يكون قبضا حكما ؟

قلت : لا يكون كذلك ، فإنه ليس فيه تحديد لرقم السلعة ، ولا تعيين لها ، وقد اطلعت على عدة عقود، فلم أجد فيها ما

يُعيّن السلعة بالرقم ، وكل ما فيها هو : تحديد النوع ، والكم ،  
والوصف .

فإن قيل : ولكن ما يبيعه البنك على العميل هو جزء مما  
يمتلكه البنك ، مما هو محدد برقم الصنف .

قلت : رقم الصنف لا يكون للأجزاء الصغيرة ، ولكن  
للوحدة الكبيرة ، التي يجزئها البنك ، ويبيعها على العملاء  
أجزاء ، من غير تعيين ، كالصبرة التي تجزء ، وتباع قفيزا ...  
قفيزا ، دون تعيين .

فإن قيل : لا داعي للتعيين ، لتماثل أجزاء الوحدة .  
قلت : الجواب من وجهين .

الأول : لو كان البيع مقصودا ، والسلعة مقصودة ، لكان  
التعيين داع ، كما هو الشأن في بيع كثير من المتماثلات ، التي  
تعين بالرقم ، ولم يكن تماثلها مغنيا عن تعيينها .

الثاني : أن ما نحن فيه من قبيل " المقدّرات " ، والخلاف  
في قبضها أضيق من الخلاف في غيرها ، فإن الخلاف في  
القبض تتسع دائرته فيما عدا المقدّرات ، ثم تضيق في  
المقدّرات من غير المطعومات (٤٣) .

فإن قيل : لا حاجة إلى القبض ، فالعلماء مختلفون في  
جواز بيع المبيع قبل قبضه ، ونحن نسير مع القول القائل  
بالجواز .

قلت : الجواب من ثلاثة وجوه :

الأول : أن القول بجواز البيع قبل القبض مرجوح ، إذ إن فيه عملاً ببعض الأدلة ، دون بعضها ، في حين أن القول بمنعه عمل بالأدلة كلها .

الثاني : أن ما نحن فيه من قبيل " المقدّرات " وهو يضيق الخلاف فيه ، كما تقدم آنفاً .

الثالث : أن هذا بيع ملتبس بالقرض ، مقارن للعينة ، فلا يقبل فيه التساهل ، والأولى بمقاصد الشريعة لزوم الحذر فيه ، فهو استبراء للدين ، ألا ترى العلماء يحاذرون معاملة أهل الذمة ، وأهل العينة ، كما تقدم .

فإن قيل : ما دام العميل قد وكل البنك في البيع ، فإن البنك سيقوم بتعيينها ، وقبضها قبل بيعها .

قلت : هذا لا يحصل ، ولو فرض حصوله جدلاً فإن تفويض البنك فيه بعد من مسائل الفرقان التي تفرق بين البيع المقصود حقيقة ، والبيع المقصود صورة ، فيكون المنع أولى . هذا وإن التساهل في القبض على نحو يظهر منه عدم قصد السلعة ، يُصير المعاملة عينية ، تختلف درجاتها باختلاف الفروض السابق ذكرها في مبحث التخريج .

ج — إشكال متعلق بما في العقد بين البنك ، والعميل من تعسف ، منه اشتراط البنك على العميل " إسقاط خيار الرد بالعيب " ، كما يظهر في عقود البيع ، كقولهم :

( ليس للبنك .. علاقة بعد توقيع هذا العقد بالسلعة ) .

وقولهم على لسان العميل ، مخاطباً البنك ، في صياغة قد أعدّها البنك

١٥١/٣ ، روضة الطالبين ٥٠٦/٣ ، وما بعدها ، وانظر : الربا في المعاملات المصرفية المعاصرة ، ٥١١/١ .  
( لا تتحملون أي التزام ، فيما يتعلق بمواصفاتها ، أو ملاءمتها ، أو نوعيتها ... ) هذا الشرط ، وإن كان موضع خلاف بين العلماء في أصله ، وأحواله ( ٤٤ )

إلا أنه جار مجرى التعسف ، وفيه من المجاوزة ما فيه ، وهو مبنى على عدم قصد السلعة ، إذ يرى البنك أنه ممول ، والفرض أن لا علاقة له بالسلعة ، ولهذا اشترط هذا الشرط .  
اشتراط تحميل العميل رسوما إدارية ، تتراوح من ٧٠٠ — ٢٠٠٠ ريال ، تختلف باختلاف البنك ، والمعاملة ، زعموا أنها مقابل ما يتكبده البنك من أعباء إدارية ، في سبيل البيع على العميل .

قلت : وهذا نهج غير مستقيم ، وهو تبعية للفكر الرأسمالي ، الوافد ، الذي يصطنع مداخل كثيرة ، للجباية منها .  
فإن ما يتكبده البنك في سبيل البيع على العميل ، لم يذهب سدى ، ذلك أن البنك يبيع على العميل بربح ، وما يجنيه من ربح يقابل ما يتكبده من أعباء ، ولا يسوغ للبنك أن يأخذ شيئا من العميل ، مما هذا سبيله ، فإنه أكل للمال بالباطل ثم لو سلمنا جدلا بهذا النهج ، فلن تكون مطالبة البنك للعميل بأولى من مطالبة العميل للبنك بمصاريف لقاء ترده ، وتكاليف تنقله ، وتعطيل جزء من وقته ، وعمله في سبيل إبرام عقد البيع مع البنك ، بل ولقاء اختياره لهذا البنك دون غيره من المنافسين ، وهكذا .

ومن عجيب ما يناقض هذا ، وهو الإشكال الآتي :

د - أن بعض البنوك التي تأخذ رسماً من العميل " المشتري في الداخل " تدفع رسماً لمن يشتري منها في الخارج ، إذ تعطيه أجراً بحدود مئة ( ١٠٠ ) دولار مقابل قيامه بشراء سلع المتورقين بها ، بسعر التكلفة ، وهو أمر يثير الريبة .

هـ - وثمة إشكال آخر هو : توكيل البنك للعميل في " صورة من صور تورق الشركات " بشراء السلعة نيابة عنه ، ثم بيعها على نفسه ، وهذا فيه تولى طرفي العقد ، وهو ممنوع عند الجمهور من الحنفية ، والشافعية والحنابلة في المذهب (٤٥) وهو مشعر بعدم قصد البيع .

٤- أن السلعة التي يشتريها البنك غير حاضرة ، وغير مرئية ، وغير مقبوضة ، إلا حكماً ، وهو مظنة الصورية ، والاحتيال ، والمخالفة في البيع .

٥. إن السلعة التي يشتريها العميل من البنك غير حاضرة ، وغير مرئية وغير معينة من وجه ، وغير مقبوضة ، وهو مظنة الصورية ، والاحتيال ، والمخالفة في البيع .

٦. أن المعاملة يكتنفها كثير من الغموض في الجانب المتعلق بالسوق الدولية ، على نحو لا تكتشفه حتى الهيئات الشرعية في البنك ، والسوق الدولية غير مأمونة ، بل وبعض نوافذ البنوك الإسلامية غير مأمونة ، وهو مظنة الصورية ، والاحتيال ، والمخالفة في البيع .

٧. أن التورق المصرفي المنظم يصنف في البنوك ضمن أعمال المداينات " التمويل " وطبيعة هذه تعزف بها عن التجارة ، وما

يلزم لها من امتلاك السلع ، وحيازتها كيف لا ، وكثير من البنوك في مسألة المراهبة للأمر بالشراء — وهي من مجموعة التورق — لا تشتري السلعة إلا بعد طلب ، ووعدهم بالشراء من العميل ، ثم إنها تلزم العميل بالشراء بموجب الوعد السابق ، وتعدّ نكوله عن الشراء ضررا يحيق بها ، وتستحق عنه التعويض ، ومرجع ذلك كله العزوف عن السلعة ، وهو مظنة الصورية ، والاحتيال ، والمخالفة في البيع ، فكيف إذا كانت البنوك الممارسة : " نوافذ إسلامية في بنوك ربوية " تمارس التورق المصرفي مع عملاء ، كما تمارس الربا مع عملاء ، فالتهمة تقتضيها طبيعة العمل المصرفي الخاضع لسياسة التمويل ، ولو لم يكن الممارس نافذة لبنك ربوي ، فكيف إذا كان نافذة ؟ ومما يتكئ عليه بعض المعاصرين من الاحتجاج بما عليه الشافعي — رحمه الله تعالى — من عدم اعتبار بالذرائع ، غير متوجه فيما نحن فيه ، فإن محل عدم اعتبار الشافعي حيث لا يظهر قصد ، وليس ذلك مما نحن فيه ، فإن قيل : الربا أبوابه مشرعة ، فلو كان مقصودا أمكن بلا حيلة .

قلت : هذا بالنسبة للعميل ، أما بالنسبة للبنوك ذات النوافذ الإسلامية ، فهي تسلك هذا الطريق بقصد المنافسة ، وكسب العملاء ، ولو كانت لا تريد الربا ، لما مارسته بشكل ظاهر ، ولما سارت في خطين متعاكسين غايتها كسب الربح ، والعملاء .

وإذا كانت البنوك التي تمارس التورق المصرفي من خلال نوافذها الإسلامية ، في الوقت الذي تمارس فيه الربا من خلال أصولها ، لا نوافذها ، هي التي تقوم على هذه المعاملة ، فإنها متهمة ، والتهمة في ذلك ظاهرة .

والناس في حياتهم العملية ، ومصالحهم الشخصية — بما فيهم من ينكر الاعتبار بالذرائع ، والتهم — يسلكون ذلك ، فلا يقبلون ما يكون موضع ريبة ، أو إلى شر ذريعة " أفيجعلون لله ما يكرهون " ؟ !

أن التورق المصرفي المنظم ، غير متعين لسد حاجة التمويل لدى المستهلكين ، ولسد الحاجة إلى استثمار قصير الأجل لدى البنوك ، فإن المربحة للأمر بالشراء تسد ذلك كله ، وما عرف التورق المصرفي إلا من وقت قريب ، وهي — أعني المربحة على ما فيها من مخالفة في التطبيق — آمن من التورق .  
فإن قيل إن في التورق المصرفي مزايا ليست في المربحة ، هي :

أ — قلة التكلفة على العميل .

ب — سرعة إنجاز المعاملة .

قلت : أما التكلفة فيجاب عنها بأن ما يحصل عليه البنك من ربح في التورق المصرفي ، فإنه مقارب لما يحصل عليه في المربحة — حسب إفادة البنوك — وهي نسبة ٦% تقريبا .  
بقي الفرق في مسألة ما يخسره العميل عند بيع السلعة في السوق ، حيث تباع بسعر التكلفة في التورق المصرفي ،

والفرق في هذا يسير ، فإن العميل في امرا بحة قد يبيع السلعة في السوق بخسارة ١ — ٢% ، وهو مبلغ يسير .

أما فرق سرعة الإنجاز فهو يسير أيضا ، فإنه يختلف باختلاف البنوك ، والأفراد أو الشركات ، ويتراوح من يوم إلى ثلاثة أيام في مسألة التورق ، والمرا بحة تستغرق وقتا في حدود ثلاثة أيام ، فهو فرق يسير أيضا إلا إذا كانت البنوك تنتظر إلى سرعة الاستثمار بالنسبة لها حيث تستثمر من ٥ — ١٠ مليون ريال يوميا ، في التورق المصرفي ، فذلك شأن آخر ، والنظر فيه من قبيل النظر في الكم لا الكيف ، والنظر في المصلحة الخاصة ، لا العامة .

#### فاذا اعتبرنا ما في المرا بحة من مزايا ، منها :

- أ — أنها أسلم طريقا — على ما في تطبيقها من مخالفة .
- ب — أنها تتم في السوق الداخلية ، فلا تهجر فيها الأموال ، ويستفيد منها أهل البلد ، ذاب بمقابلها ما يدعى من مزايا للتورق المصرفي ، وهان ما يدعى من خسارة يسيرة على العميل في المرا بحة .

#### بيان النتيجة :

- وبمجموع هذا كله يتقرر حكم التورق المصرفي المنظم — فيا يظهر لي ، والعلم عند الله تعالى — وهو المنع .

## الخاتمة

أولا : الاستخلاص :

أما الاستخلاص فغايته لم تُستأد البحث بذكر خلاصته ،  
وخلاصة هذا البحث الذي موضوعه دراسة التورق كما تجريه  
المصارف ، هي :

أنه أشتمل على مبحثين :

الأول : " الدراسة التصويرية " وغايتها بيان التورق

المصرفي من جهة كونه معاملة مصرفية ، وقد تبين به :

١. أن التورق المصرفي عمل من أعمال "التمويل" — الذي هو  
مظهر من مظاهر تبعية البنوك الإسلامية للفلسفة الرأسمالية  
الربوية — والتي تراعي فيها المصارف :

أ — انخفاض المخاطرة .

ب — سرعة وسهولة التنفيذ .

ج — سرعة العائد " الربح " وهو ما يسمى بالاستثمار قصير  
الأجل .

٢. أن التورق المصرفي : متاجرة بالدين .

٣. وطريقه : تحصيل السيولة للأفراد ، والمؤسسات من خلال  
شراء سلع ثم بيعها ، للحصول على ثمنها .

٤. أنه يتم في السوق الدولية ، ويعتمد على القبض الحكمي في  
مرحلة البيع التي طرفاها البنك ، والبائع الأجنبي ، كما لا يوجد  
قبض ، ولا تعيين في مرحلة البيع التي طرفاها البنك والمشتري  
" المتورق " .

٥. أن البنك " البائع " ينوب عن المشتري " العميل " في بيع السلعة في السوق الدولية على طرف آخر غير من اشترت منه السلعة أولاً .

٦. أن مايقوم به البنك من بيع ، وشراء في السوق الدولية قد تقدمه اتفاق يحدد الإجراءات ، والأحكام التي ينبغي أن يخضع لها عقد البيع عند وجوده .

٧. أن ما يقوم به البنك من بيع في السوق الدولية يكتنفه شيء من الغموض ، لكنه لا يخرج عن واحد من الفروض الثلاثة المذكورة في مبحث التخريج .

والثاني : " الدراسة الفقهية " وغايتها بيان حكم هذه المعاملة ، وما يستند إليه الحكم من أدلة ، واعتبارات ، وقد تبين به :

١- أن تخريج التورق المصرفي مختلف باختلاف التطبيق ، والممارسة فإن قصد البيع ، وما يترتب عليه من امتلاك السلعة ، وقبضها ، ونحوه وكان بيعها على غير من اشترها منه ، أو ثالث قد تواطأ معه ، فالمعاملة تورق صحيح . يتردد حكمه عند الفقهاء بين الجواز بلا كراهة ، والجواز مع الكراهة .

وكل ما ظهر من العميل عزوف عن مقتضيات عقد البيع من امتلاك السلعة ، وقبضها ، ونحوه ، كان ذلك دالاً على الحيلة في البيع ، مما يقترب بالمسألة من العينة حسب الفروض المذكورة في مبحث التخريج .

٢- أن التورق المصرفي تكتنفه إشكالات منها : ما يتعلق بالمعاملة مباشرة .

ومنها ما يتعلق بمآلاتها ، وبناء على تقرر ها ، أو دفعها ، يتقرر الحكم .

ثانيا : الاستنتاج :

أما الاستنتاج فغايتة ذكر أهم ما يستنتج من البحث ، ومنه :

١. إن التورق المصرفي في البنوك الإسلامية ، يمثل رجوع القهقري ، إذ تراجعت من خلاله عن أهدافها ، وسياستها ، التي كانت تنتقد بموجبها المرابحة للأمر بالشراء وتعتبرها حلا مؤقتا حتى يشتد عود البنك الإسلامي .

قلت : وقد بلغ البنك الإسلامي الثلاثين من عمره ، أو جاوزها ، فإذا لم يشتد عوده ، فمتي يشتد ؟ ، وبأي شيء يشتد ؟!

٢- أن البنوك توجه أموالا طائلة في التمويل من خلال التورق المصرفي ، فبعضها يخصص له ما يفوق الخمسة ملايين دولار يوميا ، وبعضها يخصص له ما يفوق العشرة ملايين دولار يوميا — فهي المستفيدة من هذه المعاملة — فكيف لو وجهت هذه الأموال الطائلة للاستثمار والتنمية ؟ !

٣. إن مبدأ " التيسير " و " القبض الحكمي " هما خير مطية للتورق المصرفي المنظم ، وغيره مما يناسب فلسفة البنوك الربوية " التمويل " فتحاذر التجارة ، وتحاذر تحويل السيولة إلى سلع ، ومنتجات ، وتتذرع إلى ذلك بهذين المبدئين .

ثالثاً : التوصية :

وأما التوصية : فغايتها الوصية بما يراه الباحث بإزاء ما تعلق  
ببحثه من مشاكل وقضايا ، ومن ذلك :

الوصية الأولى : بشأن التورق المصرفي المنظم .

أوصي بمنع التورق المصرفي المنظم ، لما يلي :

أ - لما فيه من مخالفة وتجاوز .

ب - لما فيه من متاجرة بالدين ، والاستهلاك وتسويق ،  
وترويج لهما ، وإغراء بهما من خلال الدعاية .

ج - لما فيه من تهجير المال ، لتستفيد منه السوق الدولية  
، وتحرم منه السوق الداخلية .

د - ولأنه غير متعين لتحقيق أمثل ما يناط به من غاية ، منها :

أن يكون بديلاً عن القرض الربوي ، لكل من البنك ،

والعميل

أن يكون مورداً من موارد البنك ، في الاستثمار قصير الأجل .

فكل ذلك متحقق في المربحة ، فهي خير منه - على ما في

تطبيقاتها من مخالفة ينبغي تسديدها .

الوصية الثانية : بشأن التمويل :

أوصي بتوجيه البنوك الإسلامية إلى العدول عن سياسة "

التمويل " التي غايتها المتاجرة بالدين ، وهي أساس كل خطيئة

تقع فيها ، واستبدالها بما هو خير وهي :

" سياسة الاستثمار " ليستبدل الدين بالاستثمار ، فيحل عقد السلم

محل التمويل في مسألة تمويل المزارع ، ويحل عقد الاستصناع

محل التمويل في مسألة تمويل المصانع ، كما تحل المشاركة ،

والمضاربة ، ونحوها محل القروض التمويلية ، إن كانت في صورة التورق المصرفي المنظم ، أو في صورة المراهبة للأمر بالشراء .

الوصية الثالثة : بشأن مقاصد الشريعة :

أوصي بتطبيق " مقاصد الشريعة " وما يتفرع عنها بفقّه يوافق مقاصد الشريعة ، ويؤمن معه تفويت مقاصد الشريعة ، أو ضرب بعضها ببعض ، ومثال ذلك فيما نحن فيه : مبدأ " التيسير " ، و " القبض الحكمي " فينبغي تطبيقهما بفقّه رشيد على النحو المذكور .

الوصية الرابعة : بشأن التسمية :

إن لم يؤخذ بوصية منع التورق المصرفي المنظم ، فإن أوصي بتغيير اسمه ليكون " التمويل المصرفي المنظم " ، لكيلا يُلَبَّس على الناس فيه ، فإن المعاملة لا تتضبط تورقاً مطلقاً .  
هذا والحمد لله أولاً وآخراً ، ظاهراً وباطناً ، وصلى الله وسلم على عبده ورسوله نبينا محمد ، وآله ، وصحبه .



## الفصل الثامن

### تطبيقات على التوريد

#### التوريد في الدول العربية

تسهم في تنويع مصادر التمويل وتوسيع قاعدة المستثمرين

خبراء : فرص نمو واسعة أمام نشاط التوريد في أسواق المال العربية أكد خبراء دوليون ومحليون في مجالات التوريد وأسواق المال أن نشاط التوريد في أسواق المال العربية ينتظره العديد من فرص النمو مشيرين إلى أن هذا النشاط ينمو باطراد كبير في الأسواق الناشئة مثل أوروبا الشرقية.

وقال خبير التوريد والخدمات المالية الدولي ستيفن سترأوس في منتدى سوق المال الذي عقد بالقاهرة مساء أول من أمس إن نشاط توريد الديون من خلال تحويلها إلى أوراق مالية مثل السندات يلقي قبولاً كبيراً في الولايات المتحدة حيث بلغ حجم العمليات ٦٢٥ مليار دولار مقابل ٣١٢ مليار دولار في أوروبا في حين أنها لا تكاد تذكر في العالم العربي.

وأوضح سترأوس أن هناك نوعين أساسيين للتوريد الأول هو قيام الجهة أو الشركة منشئة محفظة التوريد بحوالة كامل الحقوق - بيع المحفظة - لشركة أخرى مستقلة متخصصة وهي شركة التوريد التي تقوم بإصدار السندات أما النوع الثاني فهو قيام الجهة أو الشركة المنشئة للمحفظة بإصدار سندات التوريد بذاتها.

وأشار إلى أنواع محافظ التوريق والتي تكون بضمان  
محفظة من الحقوق المالية المتمثلة في القروض سواء للشركات  
أو الأشخاص أو السيارات أو الاستثمار العقاري كذلك هناك  
قروض حسابات المدينين عملاء بطاقات الائتمان وحسابات  
المدينين في عقود التأجير التمويلي.  
وحدد سترافوس الشكل القانوني لشركات التوريق في شكل شركة  
مساهمة يقتصر نشاطها على القيام بإصدار سندات التوريق على  
أن يكون الحد الأدنى لرأس المال مليوني دولار وتقوم بإصدار  
سندات توريق مضمونة بمحفظة التوريق بالضمانات المقررة.  
وأكد على المزايا الإيجابية جراء تفعيل نشاط التوريق على  
الاقتصاد بشكل عام وعلى الجهات المعنية بشكل خاص حيث  
تساعد على توسيع نشاط سوق المال واستحداث أدوات جديد  
للمستثمرين وتعمل على تجميع رؤوس الأموال اللازمة لتحويل  
الاستثمارات الإنتاجية وتقديم أداة مالية جديدة للجهات المصدرة  
للتوصل إلى أسواق المال بالإضافة لكونها مصادر تمويل  
للمصارف وجهات الائتمان الأخرى.  
وأضاف أنها تعمل على توفير السيولة من خلال تحويل الأصول  
غير السائلة إلى أموال سائلة كذلك تنويع مصادر التمويل  
وتوسيع قاعدة المستثمرين وتجميع رؤوس الأموال اللازمة  
لتمويل التوسع في النشاط والحصول على أصول جديدة وتعمل  
على المواءمة بين آجال الأصول والالتزامات للحد من  
المخاطر.

من جانبه أكد رئيس هيئة سوق المال المصرية عبدالحميد إبراهيم أن الهيئة تسعى لتفعيل نشاط التوريق بعد إضافة باب خاص به في قانون سوق المال بهدف استقطاب المستثمرين والمؤسسات المتوقع أن تستثمر في سندات التوريق.

مشيراً إلى أن الهيئة سعت إلى أن يكون أول إصدارين لسندات التوريق بمثابة نموذج استرشادي بهدف تعريف السوق عملياً بالأداة الجديدة ويبلغ حجم الإصدارين ٧٠٠ مليون جنيه

خبير: عقبات تشريعية تحد من انتعاش عمليات التوريق المصرفي في المنطقة

رغم توجه دول الخليج نحو الإنفاق على مشاريع البنية التحتية تقريباً.

رغم ان التوريق المصرفي، وهو تحويل القروض إلى أوراق مالية قابلة للتداول، يصنف واحدا من اكبر القطاعات المصرفية في العالم، الا ان ادوات التمويل المهيكل هذه لا تزال شبه غائبة في منطقة الشرق الأوسط الغنية بالسيولة والأصول، وذلك بسبب عقبات تشريعية تحول دون نمو هذا القطاع وفقا لما قاله مصرفيون امس. ووفقا لإبراهيم مردم بيك، المدير التنفيذي للبنك الاستثماري «بي إس سي إس» اللبناني، فإن أكثر التقديرات تفاؤلا تشير الى ان حجم عمليات التمويل في المنطقة وخاصة الخليج لم تتجاوز ١٠ مليارات دولار مقارنة مع ٧ تريليونات دولار في الولايات المتحدة. واعتبر مردم بيك ان نمو هذا القطاع في المنطقة «حتمي» لأنها تتمتع بمستويات سيولة

وأصول عالية جداً، فضلاً عن تقديم كثير من البنوك الغربية لحلول توريق إسلامية. وقال لـ«الشرق الأوسط» على هامش مؤتمر للتوريق افتتح بدبي أمس «ما ينقص هذه الانطلاقة هو الإطار التشريعي المناسب، فمتى ما تطور هذا الأمر فسنرى نموا هائلاً لهذا لقطاع». وأنهى البنك الذي يديره مردم بيك صفقات توريق صغيرة في المنطقة من أحدثها عملية بحجم ٧٠٠ مليون ريال في السعودية العام الماضي. وقال المصرفي «التغيير بدأ في المنطقة وسنتمكن بعد ذلك من عقد صفقات كبيرة لأن الطلب في المنطقة عال جداً». ويتوقع المدير التنفيذي للبنك ان يصل حجم عمليات التوريق في الخليج العام الحالي الى ١,٥ مليار دولار وهو مبلغ اقل بكثير من التوقعات المتعلقة بإصدارات الصكوك الإسلامية التي يتوقع ان تتجاوز ٥ مليارات دولار. والطلب يأتي أساساً من مشروعات البنية الأساسية وخاصة في منطقة الخليج حيث تشير تقديرات الى ان المنطقة ستنفق أكثر من ٣٠٠ مليار دولار خلال السنوات القليلة القادمة على الرغم من عائدات النفط المرتفعة. وقال مردم بيك «هذه المشروعات لا تمول حالياً بالتوريق المصرفي الا انها ستصبح كذلك في المستقبل». وكانت شركة «استثمار» الإماراتية التابعة للمطور العقاري «نخيل» اول شركة في الامارات تقوم باللجوء الى التوريق لتمويل مشروعاتها العقارية في دبي حيث اصدرت العام الماضي سندات عقارية في الأسواق العالمية لأول مرة بقيمة ٣٥٠ مليون دولار في الولايات المتحدة وأوروبا.

مشروعات البنية التحتية وستحتاج بالتالي الى سيولة لتمويلها على

وفيما تفضل كثير من المؤسسات اللجوء الى اصدار صكوك اسلامية او سندات لتمويل احتياجاتها، الا ان افتقار المنطقة الى نقطة مرجعية، وغياب التصنيف من قبل مؤسسات التصنيف العالمية، يحدان من قدرة ادوات شراء الديون هذه على النمو في الاسواق العالمية. ولهذا ينجح مردم بيك من خلال بنكه الاستثماري في بيع عمليات توريق تتم في الولايات المتحدة الى بنوك في المنطقة على شكل منتجات إسلامية، ويقول «نحن نشترى أصولا في قطاع النفط والغاز في أميركا ونبيعها إسلاميا في المنطقة، وهناك إقبال كبير عليها»

#### السابع للمؤسسات المالية الإسلامية

رساميل تسعى لتعزيز نشاطها في سوق التوريق محليا وخارجيا  
سوق الائتمان الإسلامي واعد وكبير

وحجمه في الخليج يتراوح ما بين ٥ إلى ٦ مليارات دينار

أعلنت شركة رساميل للهيكلية المالية عن مشاركتها كراعي فضي في المؤتمر السابع للمؤسسات المالية الإسلامية الذي تنظمه شركة بيت المشورة برعاية سمو رئيس مجلس الوزراء الشيخ ناصر المحمد خلال الفترة من ١٣ إلى ١٤ من شهر يناير المقبل وذلك بمشاركة عدد كبير من المؤسسات المالية وشركات الاستثمار والتمويل الإسلامية والتقليدية

وأوضح نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي عصام الطوارى في بيان صحافي بهذه المناسبة أن رساميل تشارك في

هذا المؤتمر في إطار حرصها على التواصل والتنسيق والتعاون مع المعنيين في صناعة الخدمات المالية الإسلامية والمشاركة المشاورات المتوقعة حول أبرز القضايا المطروحة على الساحة في هذا القطاع الحيوي .

وأشار الطوارى إلى أن الشركة ستقوم خلال المؤتمر بتعريف المشاركين من ممثلي المؤسسات المالية الإسلامية بالخدمات المبتكرة التي تقدمها الشركة في السوقين المحلي والإقليمي ومن أهمها خدمة التوريد التي تشهد نموا واضحا في الإقبال عليها على المستويين الإقليمي والعالمي وذلك من خلال جناحها في المعرض المصاحب للمؤتمر .

وشدد على أن النمو الذي تشهده صناعة الخدمات المالية الإسلامية في العالم يحتاج إلى تطوير وابتكار للأدوات المالية المستخدمة من قبل المؤسسات المعنية في الصناعة مشيرا إلى حرص رساميل على المضي في هذا الاتجاه للمحافظة على وتيرة النمو التي تشهدها الصناعة في الوقت الحالي .

وأضاف الطوارى أن "رساميل" أطلقت عمليات التوريد مؤخرا بعدما شهدت الساحة المحلية تطورات عديدة تؤكد الحاجة لها ومنها النمو الكبير في مؤشرات النشاط المالي الإسلامي والاحتياجات التمويلية المتزايدة للشركات والمؤسسات مع توافر العديد من المقومات والبنى التحتية اللازمة لانجازها ونجاحها وأهمها تعزيز نظم الإفصاح والشفافية لدى الشركات العاملة في السوق والتطوير المستمر لآليات ونظم الرقابة من قبل بنك

الكويت المركزي وكذلك تطوير نظم وطرق إعداد الحسابات المالية للشركات .

وأوضح أن مفهوم التوريق أصبح اتجاها عالميا في العديد من الدول بما فيها الدول الغربية التي وجدت فيه مؤسساتها المخرج الوحيد للتوسع في أنشطتها دون الإخلال بقواعد التمويل الموضوعة من قبل المؤسسات الرقابية المحلية .

وأشار إلى أن الشركات المحلية تتجه إلى السوق العالمي للحصول على التمويل بالرغم من توافر السيولة الضخمة لدى العديد من المؤسسات المالية المحلية لأسباب عدة أهمها أن القواعد تمنع على أي مؤسسة تمويلية تقديم تسهيلات ائتمانية لشركة واحدة بما يزيد عن ١٠ % من رأسمالها موضحا أن التوريق يمكن أن يكون مخرجا للعديد من تلك الشركات للحصول على تمويلات من السوق المحلي .

وأكد الطواري أن رساميل هي الشركة الوحيدة المتخصصة في التوريق طبقا للشريعة الإسلامية في الكويت ومنطقة الشرق الأوسط مشيرا إلى أن صناعة التوريق أصبحت الأكبر في مجال أسواق رأس المال في الدول المتقدمة ، كما أصبحت عنصرا أساسيا في منح المستهلك الفرصة لتملك السكن والسيارات على سبيل المثال ،وهي بالتأكيد "فرصة جيدة للجميع" .

وأكد الطواري على الفرص الكبيرة في هذا المجال مشيرا إلى أن سوق الائتمان الإسلامي واعد وكبير حيث إن حجمه في الخليج يتراوح ما بين ٥ إلى ٦ مليارات دينار منها حوالي ١,٥

مليار دينار في الكويت وهو ما يعد السوق المفتوح لعمليات التوريق .

وأوضح أن الشركة تسعى إلى اقتناص الفرص المتواجدة في السوق خصوصا وان عدد كبير من الشركات وصلت إلى الحدود القصوى للاقتراض وتسعى لمزيد من التوسعات وتحتاج إلى التمويل ومن خلال خدمة التوريق التي تطرحها رساميل يمكنها التوسع وتوفير التمويل اللازم دون الإخلال بالشروط والقواعد المتبعة .

يذكر أن المؤتمر تحت شعار "تطوير المنتجات المالية الإسلامية مصداقية شرعية وكفاءة اقتصادية" (التحدي - التقويم - المنهج) سبل الإسهام بشكل جدي في إعادة تشكيل إستراتيجية البقاء لدى المؤسسات المالية الإسلامية في السوق المالي محليا وعالميا على أسس أكثر متانة من خلال تقويم المنتجات المالية الإسلامية القائمة واستشراف الفرص والتحديات أمام تطوير وابتكار منتجات مالية إسلامية جديدة تتمكن من سد الفجوة على هذا الصعيد بين الفرص المتاحة وقدرة المنتجات الحالية على الوصول إليها كما أن المؤتمر سيصاحبه معرض متخصص وورش عمل .

**المبحث الاول**  
**وضع التوريق فى مصر**  
**المطلب الاول**  
**مدى الاهتمام بالتوريق فى مصر**  
**الاجتماعات الخاصة به**  
**محضر إجتماع لجنة التشييد**  
**الأحد الموافق ١١ يناير ٢٠٠٤**

عقدت لجنة التشييد إجتماعها في تمام الساعة الواحدة من بعد ظهر يوم الأحد الموافق ١١ يناير ٢٠٠٤ برئاسة السيد الدكتور/ عادل جزارين- نائب رئيس الجمعية وبحضور كل من السيد المهندس/ صلاح حجاب-رئيس لجنة التشييد بالجمعية والسيد المهندس/ أحمد الشريف-عضو المكتب التنفيذي للجنة كما حضر بناءً على دعوة الجمعية السيد الأستاذ/عبد الحميد إبراهيم - رئيس هيئة سوق المال متحدثاً رسمياً في الإجتماع وذلك لمناقشة إستخدام آليات التوريق لتفعيل قانون التمويل العقاري .

وقد بدأ الإجتماع بكلمة ترحيب من الدكتور/ عادل جزارين والمهندس أحمد الشريف بالسيد الأستاذ/ عبد الحميد إبراهيم-رئيس هيئة سوق المال والسادة الحضور مشيراً إلى أهمية تفعيل قانون التمويل العقاري حيث أن قطاع التشييد يمثل حوالي ٤٨% من الاقتصاد المصري وبالتالي فإنه يضم أيدي عاملة كثيرة ونموه سيؤدى بالقطع إلى نمو مجتمع الأعمال المصري .

ثم بدأ الأستاذ / عبد الحميد إبراهيم-رئيس هيئة سوق المال كلمته بأن أعطى نبذة عن تاريخ هيئة سوق المال والدور الذي تقوم به مشيراً إلى أهمية القانون رقم ١٥٩ لسنة ٨١ وهو القانون الذي يحكم الاقتصاد المصري ، ثم أشار سيادته إلى أهمية الأوراق المالية ومعرفة دورها الهام في الاقتصاد ومن أبرزها السندات حيث أنها تحكم سوق التمويل المتوسط وطويل الأجل .

ثم أوضح أنه من أهم أسباب المشاكل التمويلية التي تواجه القطاع الخاص هي إستخدام وسائل التمويل التي لا تتناسب مع الأصول التي يتم تمويلها وبالتالي فالمطلوب هو التناسق بين الأصول الممولة ووسائل التمويل المستخدمة، مشيراً إلى أن قانون التمويل العقاري محفز للاقتصاد المصري باستخدام آلية التوريق كأداة لتفعيله وذلك من خلال كلمة ألقاها في هذا الشأن تلخصت فيما يلي :-

إن مشتري الوحدة العقارية ( المستثمر ) سواء كان يرغب في الشراء أو البناء أو الترميم أو الإصلاح فإنه يحتاج إلى قرض متوسط أو طويل الأجل ( ١٥-٣٠ سنة ) وهنا لا يستطيع اللجوء إلى البنوك لأن البنوك الموجودة حالياً كلها بنوك تجارية وبالتالي فجميع القروض الممنوحة قصيرة الأجل وهنا على المقترض أن يلجأ إلى شركة التمويل والتي تسدد قيمة العقار نقداً للمالك بعد قيام المئتمن العقاري بتحديد السعر المناسب للعين المراد الاستثمار فيها ،وبدلاً من أن يلجأ المقترض إلى تحصيل الكمبيالات الخاصة بالقرض على المدى الطويل

فإنه يذهب إلى شركة التوريق ( وهي عبارة عن وسيط مالي بالعمولة ) والتي تقوم بدورها بجمع الكمبيالات وإصدار سندات بقيمتها ثم تعمل على بيع هذه السندات وتسدد للمقرض أمواله نقداً خلال ٥٢ أسبوع على الأكثر مما يجعله يعيد تدوير أمواله بدلاً من ركودها لمدة (١٥-٣٠ سنة ) وهنا تظهر قيمة التوريق والتي تؤدي إلى مضاعفة الأموال وإعادة تدويرها مرات عديدة بدلاً من ركودها لفترات طويلة .

وقد أشار سيادته إلى دور الوكيل العقاري والذي ينحصر في إتخاذ إجراءات التنفيذ على العقار في حالة عدم سداد الأقساط من قبل المقرض ، أما خبير التقييم العقاري فهو المثلث للعين المراد الإستثمار فيها ، ويشترط أن يكون حاصل على ترخيص للقيام بهذا العمل ، كما أنه يقوم بعملية البحث عن ممول لشراء الوحدة السكنية ، أما أمين الحفظ فهو القائم على حفظ جميع الأوراق والمستندات الخاصة بعملية الإقتراض وما لها من ضمانات وخلافه.

كما أشار سيادته إلى أنه يمكن إستخدام آلية التوريق أيضاً في تمويل السلع المعمرة والسيارات ولكن بعد أن نجيد إستخدامه .

ثم تم فتح باب المناقشة والتي أسفرت عن النتائج التالية التي أوضحها السيد الأستاذ/ عبد الحميد إبراهيم :-

- إن شركة التوريق ما هي إلا وسيط مالي عليه إصدار السندات وبيعها وبالتالي فليس عليها ضمان السداد من قبل المقرض ، وهناك حوالي ١.٢ شرط لضمان سداد قيمة القرض من قبل المقرض ، ومن أهمها :-

أ . قيمة القسط تخصم من المرتب مباشرة وتحول إلى البنك ، وهي لا تزيد عن حوالي ٢٥% من دخل محدود الدخل و ٤٠% من مجموع دخل المستثمر من غير ذوي الدخل المنخفضة .  
ب . على المقرض أن يسدد ١٠% على الأقل من قيمة القرض حيث أن قيمة القرض لا تزيد عن ٩٠% وبالتالي فإنه يحرص على السداد حتى لا يفقد أمواله .  
ج . القرض الممنوح لا يزيد عن ١٠% من قيمة رأسمال شركة التوريد لمستثمر واحد أو أقاربه حتى الدرجة الرابعة .  
د . يتم شرح مخاطر السندات لمشتري السندات  
هـ . يجري حالياً تعديل على قانون سوق الأموال المالية ليضمن فصل يخص شركات التوريد وكيانها واختصاصاتها وينظم التوريد بصفة عامة .

♦ من هو مشتري السندات مع العلم بأن الضمانات غير كافية وكيف يتم الحصول على هذا المشتري ، ومن الذى يتحمل هذا الكم الرهيب من العمولات ؟  
وقد تلخصت الإجابة في أن شركات التأمين وغيرها من المؤسسات الحكومية مثل صناديق التأمين والمعاشات في حاجة شديدة لإيجاد هذا النوع من السندات طويلة الأجل تؤدي إلى الإستثمار طويل الأجل كما أن الضمان الأساسى هو الرهن العقاري .

♦ وكيل التثمين ( المثلن ) هو الذى يحدد سعر العين المراد الإستثمار فيها ، فماذا لو وجد البائع أن السعر غير مناسب له ، أو أقل من السعر الذى يعرضه أم

سيضطر البائع للبيع مجبراً وكانت الإجابة أن المئمن العقاري حاصل على ترخيص ويعمل وفقاً للمعايير الدولية لتثمين العقارات وقد يكون البائع مبالغ في السعر وبالتالي فإن هذا المئمن سيقفل المغالاة في الأسعار الخاصة بالعقارات .

♦ إن عملية التطبيق ليس بالبساطة التي يتصورها البعض .

♦ هل يهدف القانون إلى مساعدة محدود الدخل للحصول على شقة بسعر فائدة بسيط وكيف يتم ذلك في ظل وجود هذا العدد الكبير من الوسطاء وبالتالي الفوائد والعمولات ؟ والإجابة هي أن السندات تصدر بسعر الفائدة السائد أما بالنسبة لمحدود الدخل وهو الذي لا يزيد دخله عن ٩٠٠٠ ج سنوياً فإنه يتم دعمه من خلال صندوق دعم وضمان التمويل العقاري على أن يتراوح سعر الفائدة المطبق عليه ما بين ( ٥,٠٩ - ٧ % ) .

♦ جاري إعداد وثيقة تأمين جماعية للتأمين على العقار ضد أية مخاطر .

♦ إرتفع رأس المال السوقي لسوق المال من ٨ مليار جنيه عام ١٩٩٢ إلى ١٧١ مليار جنيه عام ٢٠٠٣ كما ارتفع الوزن النسبي لسوق رأس المال من ٥% من الناتج المحلي الإجمالي عام ١٩٩٢ إلى ٤١% من الناتج المحلي عام ٢٠٠٣ .

♦ تطبق سوق الأوراق المالية حالياً جميع القواعد الدولية التي تحكم أسواق المال .

♦ إن المشروع المقدم حالياً من أولويات الحكومة لإقرار القانون الجديد من أجل تنشيط السوق والمساهمة في تنمية مجتمع الأعمال لا

المطلب الثاني:منح البنك العقاري جائزة أفضل عملية مالية في مصر لعام ٢٠٠٧

في إنجاز مصري غير مسبوق يمثل إضافة هامة للاقتصاد المصري اختارت مؤسسة The Banker العالمية (إحدى مؤسسات مجموعة فايننشال تايمز) البنك العقاري المصري العربي لتمنحه جائزتها السنوية لأفضل عملية مالية تمت في مصر وذلك عن عملية طرح سندات التوريق التي نفذها البنك بمبلغ ٥٠٠ مليون جنيه.وقد تسلم الجائزة محمد الإترابي المدير العام الرئيسي وعضو مجلس الإدارة في احتفال كبير أقيم في البحرين حضره ممثلون لبنوك ومؤسسات مالية من ٨٠ دولة. الجائزة للريادة والتفوق

وصرح فتحي السباعي رئيس مجلس إدارة البنك العقاري أن الجائزة منحت للبنك لأفضل عملية مالية تمت في مصر وهي تنفيذه بنجاح طرح سندات توريق بمبلغ ٥٠٠ مليون جنيه، مشيراً أن عملية الطرح كانت هي الأولى من نوعها في مصر بنظام التوريق الداخلي حيث تمكن البنك من الاستفادة من قانون التمويل العقاري رقم ١٤٨ لسنة ٢٠٠١ الذي سمح بتحويل القرض أو المديونيات إلى أوراق مالية قابلة للتداول ذات عائد متغير أو ثابت على آجال متعددة، وفيما يتعلق بسندات البنك العقاري أشار السباعي أن العملية تمت بنجاح كبير وتمت تغطية الاكتتاب في السندات في فترة زمنية قصيرة للغاية، بالإضافة إلى تلقي البنك لطلبات شراء تعدت أكثر من قيمة الطرح بمرتين،

مما يدل على الإقبال الشديد الذي قوبلت به هذه السندات نظراً لتمتعها بدرجة تصنيف ائتماني (AAA).

#### مميزات (التوريق)

وحول مدى استفادة البنك من عمليات التوريق أشار السباعي إلى أن التوريق هو أحد الأدوات المالية الحديثة في مصر والقديمة في الخارج فهو معمول به في الولايات المتحدة الأمريكية منذ السبعينيات والتوريق من الأدوات التي تتسم بعدة مميزات فنشاط التوريق من المكونات الرئيسية لمنظومة التمويل العقاري فلم يكن من الطبيعي أن يقوم البنك بتفعيل نشاط التمويل العقاري ولا يلجأ إلى التوريق، فالتوريق يمثل السوق الثانوية في هذا الموضوع بمعنى أن عملية منح تمويل لشخص ما لشراء وحدة سكنية تعتبر السوق الأولى بالنسبة للبنك وإذا لم تكن هناك آليات لتدوير هذه الأموال في دورات ائتمانية جديدة وسريعة فإن هذا يعني التوقف عن منح التمويل بعد استنفاد الأموال المخصصة لهذه العملية، وآلية التدوير هذه تعرف بالتوريق أو التسديد وهي أن تقوم الجهة المانحة للائتمان الأصلي ببيع هذه المحفظة الائتمانية إلى شركات التوريق التي تقوم بدورها بإصدار سندات على قوة هذه المحفظة بحيث تؤول كافة حقوق المحفظة إلى حملة السندات المعنية، وهذا ما يعرف بنظام التوريق الخارجي. أما نظام التوريق الداخلي فتختص به البنوك وتقوم بالتبعية بإصدار سندات مباشرة على قوة المحفظة التي ستؤول الحقوق فيها إلى حملة السندات وهذا ما حدث في حالة عملية الطرح الخاصة بالبنك العقاري.

واضاف ان يتم أيضاً اللجوء إلى نشاط التوريق في حالات إعادة الهيكلة المالية لتنظيف المحفظة المالية من جهة وإعادة ترتيب أولويات منح الائتمان من جهة أخرى والتوريق هنا يعتبر البديل المناسب الذي يسمح بتدوير مديونيات البنك وتحويلها إلى أوراق مالية دون أن يؤثر ذلك على الميزانية بالسلب بل بالإيجاب، فالتوريق يؤدي إلى تسهيل التدفق السريع لتمويل عمليات الائتمان كما يؤدي إلى تقليل مخاطر الائتمان مع تخفيف حدة المديونية،

مما يساعد على تحقيق معدلات أعلى لكفاية رأس المال كما يساعد التوريق على تنشيط سوق المال من خلال تعبئة مصادر تمويل جديدة، وتنويع المعروض فيها من منتجات مالية، بالإضافة إلى تنشيط سوق تداول السندات والأوراق المالية.

#### شروط نجاح التوريق

وأضاف السباعي أن هناك شروطاً لنجاح عملية التوريق أولها وجود تدفقات مالية جيدة للمحفظة المطروحة إلى جانب عائد جيد ومعدل سداد متميز بدون نسب تعثر، ثم الشفافية المطلقة والإفصاح الكامل في عملية الطرح والاستعانة بالخبرات المصرية والأجنبية في عمليات الجدارة الائتمانية وإجراء دراسات موسعة ومستفيضة لاختيار المحفظة المناسبة للطرح، وأكد فتحي السباعي أن عملية التوريق ستساهم في إيجاد رؤية تمويلية جديدة خاصة أن البنك لديه مشروعات كثيرة جاهزة أو في مراحل التشغيل النهائية وتحتاج إلى تمويل طويل الأجل،

ومع إعادة فتح البنك لباب الائتمان الذي تم مؤخراً فقد مثلت عملية التوريق إضافة هامة ورافد جديد من روافد التمويل.

وأضاف السباعي أنه على البنوك المصرية (والتي بالطبع لا تنقصها الجرأة او الخبرة) أن تفتح مجال التوريق لإعادة استخدام أموالها مجدداً في مجالات ائتمانية متعددة، خاصة أن التوريق لا يقتصر فقط على التمويل العقاري إنما من الممكن أيضاً تطبيقه على أنشطة مصرفية أخرى خاصة تلك ذات التدفقات النقدية المتوقعة نسبياً ... ونظراً لأن التوريق يعمل بكفاءة على تخفيض دورة رأس المال فسيؤدي ذلك حتماً إلى الاستخدام الأمثل للأموال، وبالتالي تعظيم الربحية وتقليل المخاطر إلى حدها الأدنى.

#### تفاصيل التوريق وشركاء النجاح

وعن تفاصيل أول سندات توريق في مصر صرح محمد صلاح سالم نائب رئيس مجلس إدارة البنك بأن عملية التوريق للبنك سبقتها مجهودات مضيئة استمرت أكثر من عام فقد تم عمل العديد من الدراسات لاختيار المحفظة الائتمانية المناسبة للطرح وأيضاً لاختيار المستشار المالي وكذا القانوني للإصدار وذلك للتوصل إلى نظام التوريق الأمثل الذي يتوافق واحتياجات البنك وكذلك اختيار المحفظة الائتمانية التي تتوفر فيها كافة الشروط التي تؤمن نجاح هذه العملية.

وبالفعل تم اختيار كل من البنك التجاري الدولي (مصر) وبنك (HSBC) لتولي مهام مستشار الإصدار ووقع الاختيار على مكتب الشلقاني للاستشارات القانونية لتولي مهام المستشار

القانوني للإصدار وأضاف محمد صلاح سالم نائب رئيس البنك بأنه تم اختيار جزء من محفظة قروض ممنوحة للهيئة العامة لتعاونيات البناء والإسكان مضمونة من وزارة المالية ليتم توزيعها بنظام التوريق الداخلي حيث كانت هذه هي التجربة الأولى من نوعها في مصر وحتى تكتمل أركان الإجراءات اللازمة للإصدار فقد تم إسناد عملية التصنيف الائتماني لكل من المحفظة المورقة وكذا السندات لشركة الشرق الأوسط للتصنيف الائتماني (ميريس) حيث انتهت من أعمالها بمنح المحفظة درجة تصنيف بواقع (AAA) ومنح السندات تصنيف بواقع (AA). وأضاف محمد صلاح سالم بأن نتيجة مجهودات فريق العمل بأكمله كانت مشرفة للغاية فعلى الصعيد المحلي لاقى الإصدار الاستحسان والإقبال الشديد فتم تغطية الاكتتاب خلال عشرة أيام بما يتعدى المرتين للمبلغ المصدر والبالغ ٥٠٠ مليون جنيه. أما على الصعيد العالمي فمثلت الجائزة الممنوحة لمصرفنا تتويج وتقدير الأوساط المالية العالمية لكفاءة وتميز عملية الطرح.

الطرح القادم

وأضاف محمد صلاح سالم بأنه تأسيساً على نجاح التجربة الأولى للبنك العقاري في مجال التوريق فقد شرع البنك فور الانتهاء منها في الإعداد لعملية التوريق الثانية وذلك بمشاركة ذات فريق العمل لعملية الطرح الأولى وقد تم بالفعل اختيار ٢٢ قرض ممنوح من البنك إلى هيئة تعاونيات البناء والإسكان (مضمونة من وزارة المالية) بمبلغ إجمالي حوالي

٨٩٤ مليون جنيه لإصدار سندات توريق على قوتها بمبلغ ٧٥٠ مليون جنيه وبحيث يكون مدة الإصدار ١٠ سنوات وبفائدة متغيرة بواقع ١% علاوة على سعر الإقراض والخصم المعلن من البنك المركزي المصري. وأضاف نائب رئيس البنك أنه من أجل إضفاء بعض المميزات على هذا الإصدار فقد تم تصميمه بحيث يتم سداد الفائدة كل ٣ شهور وأن يتم استهلاكه على ١٧ قسط نصف سنوي، الأمر الذي يجعل متوسط عمر الإصدار يبلغ ٦ سنوات وذلك حتى تكون السندات المصدرة بنظام التوريق الداخلي أكثر إغراءاً للمستثمرين.

هذا وقد تم بالفعل إنهاء كافة الإجراءات اللازمة للطرح وتم الحصول على نفس درجات التصنيف الائتماني للطرح الأول سواءً للمحفظات أو السندات، وفور الحصول على موافقة البنك المركزي وهيئة سوق المال سيتم فتح باب الاكتتاب العام الشهر الحالي. وحول انطباع المؤسسات المالية الدولية لعملية الطرح صرح محمد الإترابي المدير العام الرئيسي وعضو مجلس الإدارة والذي حضر مراسم احتفال تسليم الجائزة - بأن الترحيب والإعجاب بعملية الطرح كان لافتاً للنظر باعتبار أن سندات التوريق الداخلي تجربة رائدة تحدث لأول مرة في مصر مشيراً إلى أن هذا النجاح قد جاء نتيجة جهد وعمل متواصل من مجموعة العمل التي شهد لها خبراء المؤسسات المالية في الخارج وهو ما يدل على أن الخبرات المصرية لا تقل بأي حال من الأحوال عن مثيلاتها الأجنبية، وأضاف الإترابي أن ممثلي بنوك ومؤسسات مالية لأكثر من ٨٠ دولة اطلعوا على تفاصيل

التجربة المصرية في طرح سندات التوريق الداخلي، وأشادوا بالاحترافية والمهنية العالية التي تم التعامل بها في هذا المجال برغم كونها المرة الأولى، مؤكدين على أنها لا تقل عن أي عملية طرح توريق تحدث في أوروبا أو الولايات المتحدة. وفي الختام توجه محمد الإترابي بخالص الشكر لرئيس وأعضاء مجلس إدارة البنك ومجموعة العمل برئاسة نائب رئيس مجلس الإدارة على الجهد المبذول في عملية الطرح الذي أدى إلى هذا التقدير المشرف.

## الفصل التاسع

### وضع التوريق فى بورصتى القاهرة والاسكندرية

قيد سندات كونتكت للتوريق فى جداول البورصة

قررت لجنة قيد الاوراق المالية المنعقدة بتاريخ ٣١-٨-٢٠٠٦ الموافقة على ما يلى :

١- قيد سندات التوريق - المصدرة من شركة كونتكت للتوريق لعدد ١,٤ مليون سند بقيمة اسمية للسند الواحد مقدارها ٧٢ جنية وبقيمة إجمالية للإصدار قدرها ١٠٠,٨٠٠,٠٠٠ جنية مصري بالجدول الرسمى (١)، و هى سندات توريق إسمية قابلة للتداول وغير قابلة للتحويل الى أسهم وقابلة للإستدعاء المعجل ذات عائد سنوى ثابت بالجنية المصرى قدرة ١١% يصرف مع نهاية كل شهر ومدتها خمس سنوات تستهلك شهريا بصورة متدرجة ومتناقصة (حيث يتم رد القسط الشهرى مع صرف الكوبون فى نهاية كل شهر ) وهى مضمونة بمحفظة توريق يتم سداد عوائدها وقيمتها الاسمية من المتحصلات التى تتضمنها محفظة التوريق .

٢- ان يتم إدراج السندات بقاعدة بيانات البورصة فور قيدها كما يلى :

ص ١ : عدد ١,٤ مليون سند \* ٧٢ جنية = ١٠٠,٨٠٠,٠٠٠ جنية مصري.

وتمثل القيمة الإجمالية للإصدار البالغة ١٤٠ مليون جنية ما نسبته ٩٤% تقريبا من القيمة الحالية لمحفظة التوريق البالغة

١٤٨ مليون جنية أي ان نسبة الغطاء النقدي التي تمثل ضمانه إضافية لحملة السندات تبلغ ٥,٨٧% تقريبا .  
وقد تم إصدار هذه السندات مقابل محفظة توريق تبلغ قيمتها الإجمالية ١٧٦ مليون جنية والسندات مضمونة بمحفظة التوريق و يتم سداد عوائدها وقيمتها الاسمية من المتحصلات التي تتضمنها تلك محفظة.

وقد بلغت درجة التصنيف الائتماني (تصنيف الجدارة ) للسندات درجة AA وهي درجة عالية من درجات الاستثمار كما أن درجة المخاطر التي يتعرض لها هذا الإصدار متواضعة مقارنة بإصدارات السندات الأخرى .  
وتتضمن محفظة التوريق المشار إليها عدد ١٥٤٩ عقد بيع سياره بالتقسيط مضمونة بشيكات آجلة .

كونتكت" تصدر أول سندات توريق في مصر ٢٠٠٥/١٢/١٥  
في عملية تعد علامة مهمة في سوق المال المصرية ، أعلنت شركة كونتكت عن إطلاق أول إصدار في مصر لسندات مضمونة بمحفظة حقوق مالية متمثلة في عقود شراء سيارات بالتقسيط والتي يبدأ الاكتتاب العام فيها في ٢٢ ديسمبر الحالي.  
وذكرت شركة كونتكت أن إجمالي إصدار هذه السندات قيمته ١٤٠ مليون جنية ، وتنفذ عائدا بسعر ١١ % ، محققة بذلك أعلى تصنيف ائتماني لسندات محلية ، ويصل عمر السند إلى ٥ سنوات ، ويتم استهلاكه شهريا ، مما يعني أنه يسدد قيمة العائد ، بالإضافة إلى استهلاك أصل السند كل شهر ، وبذلك يتم

استرداد نحو ٧٢ % من أصل قيمة السند بنهاية السنة الثانية من عمره.

وأضافت الشركة في بيان لها : "لقد تم فصل محفظة حقوق مالية نشأت في كونتكت وإحدى الشركات التابعة لها ونقلت إلى شركة ذات نشاط خاص قامت بإصدار السند ، وقد تم تصميم هذا الهيكل لعملية التوريق بهذا الشكل المتقدم بعد تطوير القانون ٩٥ لسنة ١٩٩٢ بعد تعديله أخيرا بما يسمح بإصدار سندات التوريق".

وقالت أيضا : "ويتمتع حملة السندات في ضوء هذا الهيكل بضمان قانوني بألا تستخدم حصيلة محفظة التوريق المحالة إلا لسداد مستحققاتهم من أصل السندات والعائد عليها ، كما يشكل فائض الحقوق المالية المحالة والذي يزيد بـ ٥,٨٧ % عن قيمة الإصدار ضمانا إضافية لصالح حملة السندات.

ويقول عمرو لمعي مدير عام كونتكت ورئيس مجلس إدارة كونتكت للتوريق : "تعتز شركة كونتكت بقيامها بأول عملية توريق حقوق مالية وإصدار أول سندات توريق في مصر ، إننا على قناعة تامة بأن التوريق يمثل أداة تمويلية جيدة للكثير من الشركات في مصر بما يتيح من موارد تمويلية ضخمة تساعد العديد من قطاعات الاقتصاد على تحقيق معدلات نمو كبيرة ، ومن بين القطاعات المرشحة للاستفادة من هذه الأداة أكثر من غيرها القطاع العقاري والسلع الاستهلاكية المعمرة والمرافق من غاز وكهرباء ومياه واتصالات وغيرها".

جدير بالذكر أن شركة كونتكت لتجارة السيارات تأسست عام ٢٠٠١ كأول شركة متخصصة في تمويل المستهلك ، وتركز نشاطها على تمويل شراء سيارات الركوب ، وأدى النجاح السريع للشركة إلى أن تصبح لها الريادة في هذا القطاع. ويبلغ رأس المال المصدر والمدفوع لشركة كونتكت ٧٧,٥ مليون جنيها ، ويضم مساهموها كل من : البنك التجاري الدولي CIB بنسبة ٤٠% ، وبنك مصر بنسبة ١٢% ، وإيجيپشان دايركت أنفستمنت فاند ليمتد (١٩%).

ولكونتكت الريادة أيضا في مجال الخدمات المتصلة والمكملة لتأمين السيارات وهيالخدمات المقدمة تحت الاسم التجاري "نادي خدمة كونتكت" ، كما تدير كونتكت إحدى الشركات التابعة لها وهي بافاربان - كونتكت لتجارة السيارات ، والتي تم تأسيسها عام ٢٠٠٤ بموجب اتفاق مع شركة BMW والمجموعة البافارية للسيارات ، وكيل BMW في مصر ، وتعمل هذه الشركة في مصر تحت الاسم التجاري BMW للخدمات المالية.

### حجم التوريد في مصر:

تجاوز إجمالي توريد قروض التمويل العقاري والإسكان حوالي ١,٤ مليار جنيه مناجمالي ٢ مليار جنيه حجم نشاط التوريد في مصر حتي الآن.

أوضحت مصادر ، أن نشاط التوريد في العقارات شمل ٧٥٠ مليون جنيه أقرتها هيئة سوق المال لصالح البنك العقاري و ٦٥٠ مليون جنيه مستحقات شركة المعمورة للإسكان.

التوريق أسلوب يلجأ إليه المقرضون لتحويل القروض إلى أوراق مالية يجري تداولها في سوق المال بما يضمن «تدوير» هذه القروض مجدداً وإعادة استخدامها في تمويل قروض جديدة في هذا المجال.

توقع الدكتور أسامة الأنصاري استشاري أسواق المال ارتفاع نشاط التوريق بصفة عامة العام المقبل إلى حوالي ٥ مليارات جنيه، لافتاً إلى أن توريق مديونات التمويل سيتضاعف مع تحول فئة كبيرة من المواطنين من السكن بنظام الإيجار الجديد إلى الشراء بنظام التمويل العقاري.

أكد أن نشاط التوريق بصفة عامة شمل حتي الآن أربع عمليات، اثنتان منها لإحدى شركات السيارات واثنتان للبنك العقاري وشركة المعمورة للإسكان.

وأوضح الأنصاري أن أهمية التوريق تكمن في توفير مصادر تمويل للشركات والمؤسسات العقارية التي ارتبطت بقروض طويلة الأجل، لافتاً إلى أن شركات التوريق تصدر سندات مضمونة بقيمة التدفقات النقدية المصدرة نتيجة التمويل العقاري.

وأشار إلى أن التوريق يوفر نوعاً جديداً من الأدوات المالية تتميز بالتحصيل الشهري عكس باقي السندات بالسوق، موجداً بذلك وعاء ادخارياً جانباً.

أكد توافر المستثمرين لهذه السندات وهي الجهات التي يتوافر لديها سيولة وغير مصرح لها باستثمارها في الأسهم مثل أموال التأمينات والمعاشات

وصناديق التأمين الخاصة والمؤسسات المالية المختلفة ومؤسسات التأمين. وأشار إلي الدور الكبير للبنوك في عملية التوريق الذي يتمثل في المشورة الفنية للشركة التي تعمل في التوريق، فضلاً عن عمل البنوك كأمين حفظ منسق بين شركات التوريق وجهة الدين بالإضافة إلي دورها في التحصيل.

وأوضح محمود الشانلي مستثمر مصري أمريكي أن أزمة التمويل العقاري في الولايات المتحدة لم تكن نتيجة عملية التوريق وإنما لمنح قروض دون ضمانات.

أكد أهمية التوريق للبنوك المصرية لأنها بنوك تجارية لا تستطيع منع قروض طويلة الأجل وتحتاج إلي شركات استثمارية كبرى تتولي عنها عملية التوريق.

وأشار إلي أن مخاطر التمويل العقاري في مصر تتمثل في عدم القدرة علي السداد وعشوائية تقييم العقارات وبعد التقييم عن الواقع.

أكد أن القروض العقارية يجب أن تكون فائدتها ثابتة طوال مدة العقد، محذراً من القروض ذات الفائدة المتغيرة التي تسببت بشكل مباشر في أزمة في سوق التمويل العقارية بالولايات المتحدة.

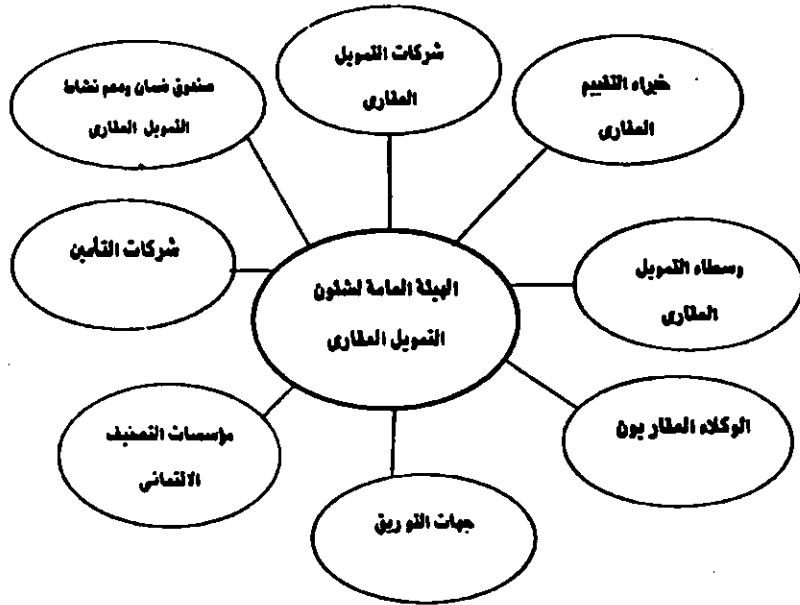
واستبعد مجدي عبدالحميد عضو مجلس إدارة إحدى الشركات العقارية نجاح خطط التوسع في عمليات التوريق خلال فترة وجيزة.

ولفت إلي أنه رغم أهمية التوريق في توفير السيولة اللازمة لتدوير الاستثمارات العقارية ودعم التمويل، فإن النشاط

الفعلي مازال في بداياته ويتطلب فترة زمنية للتعرف علي مدي نجاحه في اختيار عملاء لديهم القدرة والرغبة في الالتزام بدفع الأقساط في مواعيدها المحددة.

وقال رغم الإجراءات التي وضعتها الدولة أظهر اختيار الحاصلين علي التمويل العقاري بعناية فائقة أن هذا لا يمنع وجود مخاوف لدي البعض من عدم الالتزام بالسداد لأقساط التمويل

## منظومة التمويل العقاري في مصر



### الأدوات التشريعية لمنظومة التمويل العقاري المصرية :

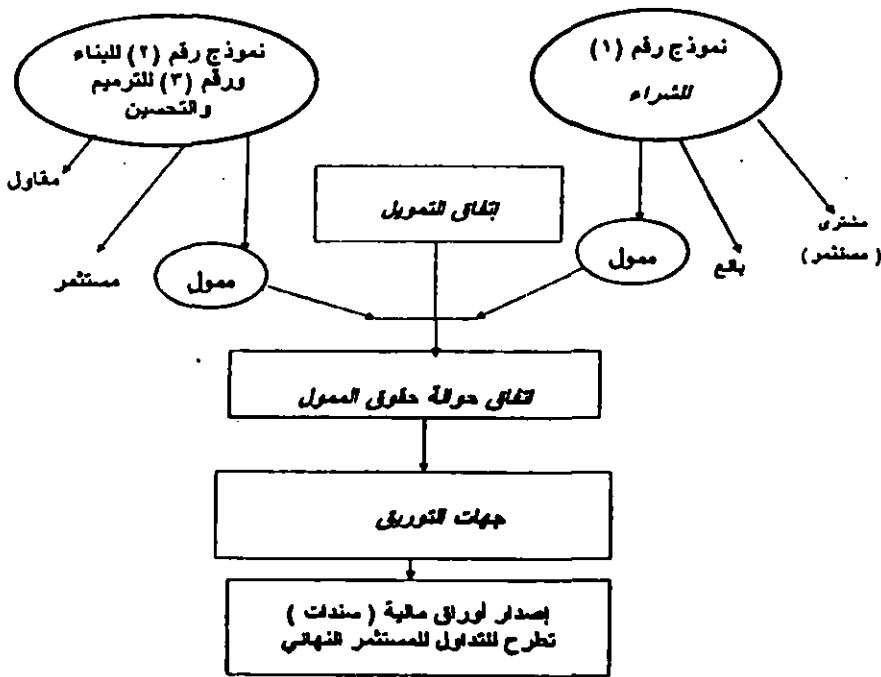
١. قانون التمويل العقاري رقم ١٤٨ لسنة ٢٠٠١ .
٢. القرار الجمهوري بإنشاء الهيئة العامة لشئون التمويل العقاري رقم ٢٧٧ لسنة ٢٠٠١ .
٣. اللائحة التنفيذية لقانون التمويل العقاري المنشورة بالوقائع المصرية لي ديسمبر ٢٠٠١ .



كما تشمل مراحل اتفاقيات التمويل:

- اتفاق حوالة حقوق الممول
- جهات التوريد
- إصدار أوراق مالية (سندات) تطرح للتداول للمستثمر النهائي

#### النماذج والاتفاقيات



وبالإشارة إلى أهم الخطوات التي تمت لتفعيل منظومة التمويل العقاري في مصر فقد قامت هيئة التمويل العقاري بإعداد ما تتطلبه قانون التمويل العقاري ولائحته التنفيذية من الأدوات والآليات وخاصة ما يلي:

١- إقرار نموذج طلب الترخيص لشركة التمويل العقاري.

- ٢- إقرار نموذج الشروط الأساسية للتمويل العقاري.
- ٣- إقرار نموذج اتفاق تمويل عقاري لشراء (عقار / وحدة)  
قرار وزاري رقم ١٠١ لسنة ٢٠٠٣.
- ٤- إقرار نموذج اتفاق تمويل عقاري لبناء عقار . قرار  
وزاري رقم ١٠٠ لسنة ٢٠٠٣.
- ٥- إقرار نموذج تمويل عقاري (لترميم / تحسين) بناء .  
قرار وزاري رقم ١٠٢ لسنة ٢٠٠٣
- ٦- إقرار نموذج اتفاق حوالة الحقوق المالية .
- ٧- إعداد السجل الخاص بمراقبي حسابات شركات التمويل  
العقاري وتم قيد مراقبي الحسابات الذين توافرت فيهم الشروط  
المطلوبة وقد بلغ عدد المقيدین ١٩ مراقب .
- ٨- إقرار اشتراطات القيد في جدول خبراء التقييم العقاري ،  
وتم قيد خبراء التقييم الذين توافرت فيهم الشروط المطلوبة وبلغ  
عدد الخبراء المقيدین ١٤ خبير .
- ٩- إقرار اشتراطات القيد في جدول وسطاء التمويل العقاري  
، وتم قيد الوسطاء الذين توافرت فيهم الشروط المطلوبة وبلغ  
عددهم ٥٥ وسيط.
- ١٠- إقرار اشتراطات القيد في جدول الوكلاء العقاريين ،  
وجاري إعداد بروتوكول مع وزارة العدل لتنفيذ البرنامج  
التدريبی الخاص بهم.
- ١١- تشكيل لجنة البت في التظلمات من رفض طلب القيد  
لدى الهيئة العامة لشتون التمويل العقاري في جداول خبراء

التقييم أو الوكلاء العقاريين أو وسطاء التمويل العقاري (قرار وزاري رقم ١٩١ لسنة ٢٠٠٣).

١٢- الترخيص بإنشاء شركة التعمير للتمويل العقاري ويبلغ رأس المال المرخص به ٥٠٠ مليون جنيه ورأس مال مصدر ٢٥٠ مليون جنيه وتضم بنك الاستثمار القومي وشركات التأمين وهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة وهيئة الأوقاف المصرية وبعض شركات الاستثمار العقاري ووكيل المؤسسين بنك التعمير والإسكان.

١٣- جاري التنسيق مع بعض المجموعات المالية لإنشاء عدة شركات تمويل عقاري أخرى.

١٤- تم إنشاء شركه للتسجيل العقاري يساهم فيها بنك التعمير والإسكان ، وهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة ، والهيئة المصرية العامة للمساحة.

١٥- تم إقرار الضوابط الرقابية التي يتعين على الجهات التي تمارس نشاط التمويل العقاري الالتزام بها لمكافحة عمليات غسل الأموال.

بنك التعمير والإسكان يؤسس شركة لإدارة الأصول السياحية

مصر: التوريق يدعم سوق التمويل العقاري

توقع خبراء في سوق التمويل العقاري في مصر ان تشهد الفترة المقبلة نشاطا ملحوظا مع بدء نشاط التوريق الذي يستهدف توفير تمويل طويل الاجل للشركات والبنوك العاملة في هذا المجال.

واشار الخبراء الى ان عملية التوريق، التي اقرها مجلس ادارة هيئة سوق المال اخيرا لمصلحة البنك العقاري المصري العربي توفر ٧٥٠ مليون جنيه اضافية من خلال السوق الثانوية للتمويل العقاري. بما يعني ان هذا المبلغ سيعاد اقراضه لتوفير شقق بنظام التمويل العقاري وذلك في اطار عمليات التوريق.

وأكد الخبراء ان سندات التوريق التي سيصدرها البنك العقاري ستطرح للاكتتاب العام بقيمة اسمية ١٠٠ جنيه للسند ومدتها ١٠ سنوات وهي تمثل قروضا عقارية مضمونة السداد من وزارة المالية، وهذه السندات قابلة للتداول في البورصة وغير قابلة للتحويل الى اسهم، بجانب قابليتها للاستدعاء المعجل. ولهذه السندات عائد سنوي متغير قدره واحد في المائة علاوة على سعر الاقراض والخصم المعلن من البنك المركزي المصري وهو حاليا 9 في المائة ويصرف عائد السندات كل ٣ اشهر على ان يستحق اول كوبون بسعر عائد سنوي 10 في المائة، و اشار خبراء التمويل العقاري الى ان سندات التوريق العقارية ستلعب دورا مهما في تنشيط سوق التمويل العقاري. بجانب شركة اعادة التمويل العقاري التي ستوفر ايضا موارد اضافية للشركات والبنوك العاملة في هذا المجال، ويساهم في رأسمال شركة اعادة التمويل العقاري ٢١ جهة مختلفة بينها ٢٠ بنكا على رأسها البنك المركزي المصري، بجانب شركتين للتمويل العقاري وصندوق ضمان ودعم التمويل العقاري وتقوم هذه الشركة بدور صانع السوق.

## قرارات تنظيمية

كان مجلس ادارة الهيئة لسوق المال اصدر في اجتماعه الاخير عددا من القرارات التنظيمية والرقابية لسوق المال المصرية.

وتتضمن تلك القرارات الموافقة على الطلب المقدم من البنك العقاري المصري العربي لاصدار سندات توريق (اصدار ثاني) تطرح للاكتتاب العام تبلغ قيمتها 750 مليون جنيه بقيمة اسمية ١٠٠ جنيه للسند تصدر لمدة ١٠ سنوات مقابل لتداول حقوق مالية تبلغ قيمتها ٨٩٣ مليون جنيه، تمثل قروضا عقارية مضمونة السداد من وزارة المالية، وتكون هذه السندات قابلة بالبورصة وغير قابلة للتحويل الى اسهم، بالاضافة الى قابليتها للاستدعاء المعجل، ويبلغ التصنيف الائتماني للسندات والذي قامت به احدى الشركات المتخصصة في هذا المجال تقييما قدره AA، في حين يبلغ التصنيف الائتماني لمحفظة التوريق والصادرة عن شركة التصنيف الائتماني ذاتها. AAA

ويرجع الغرض من اصدار هذه السندات الى تمويل النمو المتزايد في نشاط التمويل العقاري، والذي يمثل نشاط التوريق عنصرا مهما وفعالا لتفعيله وتوفير التمويل اللازم لانشطته، واعادة هيكلة مصادر التمويل الخاصة في البنك المركزي المصري في ضوء تطبيقها لمتطلبات كفاية رأس المال الواردة في اتفاقية بازل ٢.

وتأتي موافقة الهيئة على هذا الاصدار في اطار جهودها لتنشيط سوق السندات المصرية، خصوصا السندات التي

تصدرها الشركات وسندات التوريق والتي تسهم في تطوير منحى العائدات للسندات في السوق المصرية.

يشار الى ان اجمالي القروض الممنوحة من البنوك والشركات العاملة في مجال التمويل العقاري بلغت نحو مليار جنيه في ٢٠٠٦ مقارنة ب ١٦ مليون جنيه خلال العام الماضي ٢٠٠٥/٢٠٠٤.

شركة جديدة الى ذلك، انتهى بنك التعمير والاسكان من تأسيس شركة التعمير لادارة الاصول السياحية والعقارية برأسمال مرخص به ١٠٠ مليون جنيه مصري ومدفوع ١٠ ملايين جنيهات موزعة على مليون سهم بقيمة اسمية ١٠ جنيهات للسهم الواحد، ويساهم في الشركة الجديدة مع البنك والشركة القابضة للاستثمار والتعمير ومجموعة اخرى من المستثمرين.

وقال مصدر مسؤول في بنك التعمير والاسكان في تصريحات له ان الغرض الاساسي للشركة التي من المقرر ان تتخذ ادارة مسمى تجاري لها هو القيام بعمليات الادارة والتسويق السياحي للفنادق والشقق الفندقية والقرى السياحية، بالإضافة الى الاستثمار العقاري في المدن والمجتمعات العمرانية الجديدة والمناطق النائية، والقيام بأنشطة البناء للاسكان العائلي والاداري والتجاري وتخطيط واقامة المناطق العمرانية وتجهيزها بجميع المرافق والخدمات، وتنفيذ اعمال ادارة المشروعات الصناعية ومشروعات الخدمات والمرافق واعادة الهيكلة الفنية والادارية للمصانع، وبذلك يكون بنك التعمير والاسكان قد اسس عدة شركات تغطي جميع اغراض القطاع

العقاري، حيث يساهم بشكل رئيسي في شركات التعمير للتمويل العقاري واخرى للتسجيل وثالثة للتقييم، وتشمل اغراض شركة التعمير لادارة الاصول السياحية والعقارية ابرام عقود الايجار والبيع مع المستأجرين نيابة عن الملاك، بالاضافة الى تحصيل الايجارات والرسوم المتأخرة عنهم، وسداد جميع النفقات الخاصة بالوحدة، واعداد تقارير شهرية للملاك توضح تفاصيل الايرادات والمصروفات الخاصة بهم، والتعامل مع الجهات الحكومية ذات الصلة ومعاينة الوحدة قبل وبعد الايجار، ومن المتوقع ان تشهد الشركة اقبالا من المقيمين في الخارج والعرب والاجانب من ملاك الوحدات السكنية في مصر للقيام بادارتها نيابة عنها.

قيد أول سندات توريق للبنك العقاري المصري العربي  
بنظام التوريق الداخلي بالبورصة

١٠ أكد ماجد شوقي رئيس بورصتي القاهرة والاسكندرية ان لجنة قيد الأوراق المالية بالبورصة وافقت علي قيد سندات التوريق المصدرة من البنك العقاري المصري العربي بالجدول الرسمي ٢ علي أن يتم تداولها فور قيدها.

وأشار رئيس البورصة إلي ان هذه السندات هي سندات توريق اسمية في مقابل حقوقه مالية غير قابلة للتحويل الي أسهم اصدار يونيو ٢٠٠٦ ومدتها ٧ سنوات، وقابلة للاستدعاء المعجل اعتبارا من مايو ٢٠١٠، بعدد (٥٠٠٠٠٠) خمسمائة الف سند بقيمة اسمية قدرها ١٠٠٠ جنيه للسند الواحد وبقيمة اجمالية للاصدار ٥٠٠ مليون جنيه مصري ذات عائد سنوي متغير قدره ٠,٥% علاوة

علي سعر الاقراض والخصم يصرف كل ستة أشهر مطروحة  
بالكامل للاكتتاب العام وتستهلك السندات علي أربعة أقساط  
متساوية اعتبارا من ١٥ مايو ٢٠١٠ وحتى تاريخ الاستحقاق  
النهائي في ١٩ يونيو ٢٠١٣، وذلك بنظام التوريق الداخلي وهي  
علي قوة محفظة قروض ممنوحة للهيئة العامة لتعاونيات البناء  
والاسكان وعددها أربعة وعشرون قرضا يبلغ اجمالي أصولها  
مبلغ ٥٦٥٨٠١٤٥٦ جنيها مصريا من بين القروض الممنوحة  
لهيئة تعاونيات البناء والاسكان والمضمونة السداد من وزارة  
المالية وذلك بغرض اعادة هيكلة مصادر التمويل بالبنك  
بالاضافة الي تمويل النمو المتزايد في نشاط التمويل العقاري.  
ويؤكد ماجد شوقي ان درجة التصنيف الائتماني لهذه السندات  
بلغت AA مما يعني أن هذا الاصدار من السندات مصنف محليا  
علي أنه درجة استثمار وأنه من الناحية الائتمانية له القدرة علي  
سداد الأقساط والعوائد في مواعيدها بجودة عالية. وجدير بالذكر  
أنها أول سندات توريق بنظام التوريق الداخلي والذي يعني أن  
تقوم احدي الشركات المساهمة من غير شركات التوريق  
باصدار سندات تسدد قيمتها الاسمية والعائد عليها من خلال  
محفظة من الحقوق المالية للشركة مدعمة بالضمانات المقررة  
لها وتدخل هذا لمحفظة ضمن أصول الشركة المصدرة للسندات  
وتدرج في قوائمها المالية ويكون لحملة السندات حق الرجوع  
علي الشركة المصدرة.

بنك التعمير والاسكان ... تاسيس شركة التوريق ما زال

تحت الدراسة ( ٢٠٠٧-٠٧-١٢ )

اعلن بنك التعمير والاسكان في بيان له اليوم افاد فيه ان الخبر الخاص بتأسيس شركة للتوريق مازال محل الدراسة حتى الان و سيتم اخطار البورصة فور الانتهاء من الدراسة . وكان الخبر المنشور يتعلق بتصريح فتحي السباعي رئيس مجلس إدارة بنكي التعمير والاسكان والعقارى العربى حول إنشاء شركة جديدة للتوريق بنظام spr من خلال بنك التعمير والاسكان براسمال يتراوح ٢٥٠ و ٣٠٠ مليون جنيه لاصدار السندات قبل نهاية العام الحالى . على ان تتولى احدى شركات البنك التجارى الدولى دراسة المحفظة المالية لها وسعر الفائدة المتوقع .. ليتم من خلالها وبالإضافة الى التوريق المحلى باصدار سندات البنك العقارى المصرى العربى تنويع ما يتم تداوله بالسوق المصرى من سندات عقارية . "مباشر "

قيد أول سندات توريق للبنك العقارى المصرى العربى  
بنظام التوريق الداخلى بالبورصة

١٠ أكد ماجد شوقي رئيس بورصتي القاهرة والاسكندرية ان لجنة قيد الأوراق المالية بالبورصة وافقت علي قيد سندات التوريق المصدرة من البنك العقارى المصرى العربى بالجدول الرسمي ٢ علي أن يتم تداولها فور قيدها.

وأشار رئيس البورصة إلي ان هذه السندات هي سندات توريق اسمية في مقابل حقوقه مالية غير قابلة للتحويل الي أسهم اصدار يونيو ٢٠٠٦ ومدتها ٧ سنوات, وقابلة للاستدعاء المعجل اعتبارا من مايو ٢٠١٠, بعدد (٥٠٠٠٠٠٠) خمسمائة الف سند بقيمة اسمية قدرها ١٠٠٠ جنيه للسند الواحد وبقيمة اجمالية للاصدار ٥٠٠

مليون جنيه مصري ذات عائد سنوي متغير قدره ٥,٥% علاوة علي سعر الاقراض والخصم يصرف كل ستة أشهر مطروحة بالكامل للاكتتاب العام وتستهلك السندات علي أربعة أقساط متساوية اعتبارا من ١٥ مايو ٢٠١٠ وحتى تاريخ الاستحقاق النهائي في ١٩ يونيو ٢٠١٣، وذلك بنظام التوريق الداخلي وهي علي قوة محفظة قروض ممنوحة للهيئة العامة لتعاونيات البناء والاسكان وعددها أربعة وعشرون قرضا يبلغ اجمالي أصولها مبلغ ٥٦٥٨٠١٤٥٦ جنيها مصريا من بين القروض الممنوحة لهيئة تعاونيات البناء والاسكان والمضمونة السداد من وزارة المالية وذلك بغرض اعادة هيكلة مصادر التمويل بالبنك بالاضافة الي تمويل النمو المتزايد في نشاط التمويل العقاري. ويؤكد ماجد شوقي ان درجة التصنيف الائتماني لهذه السندات بلغت AA مما يعني أن هذا الاصدار من السندات مصنف محليا علي أنه درجة استثمار وأنه من الناحية الائتمانية له القدرة علي سداد الأقساط والعوائد في مواعيدها بجودة عالية. و جدير بالذكر أنها أول سندات توريق بنظام التوريق الداخلي والذي يعني أن تقوم احدي الشركات المساهمة من غير شركات التوريق باصدار سندات تسدد قيمتها الاسمية والعائد عليها من خلال محفظة من الحقوق المالية للشركة مدعمة بالضمانات المقررة لها وتدخل هذا لمحفظة ضمن أصول الشركة المصدرة للسندات وتدرج في قوائمها المالية ويكون لحملة السندات حق الرجوع علي الشركة المصدرة.

## المبحث الثانى

### دولة الكويت

#### مدى اهتمام دولة الكويت بالتمويل

#### بيت التمويل الكويتى (بيتك)

#### التوريق:

فيما يتعلق بعمليات التوريق قام البنك بهيكله عدد من عمليات التوريق المدعمة بمختلف الأصول. تتميز منتجات التوريق فى بيتك بمطابقتها لإحكام الشريعة الإسلامية والقدرة على المنافسة مع التسهيلات التقليدية المقابلة لها في السوق. قام بيتك ومن خلال منتجات الإجارة لديه وأنشطة التمويل العقاري وأعمال الاستثمار المباشر بابتكار وسيلة للدخول إلى سلسلة من الأصول المطابقة للشريعة الإسلامية والتي تتضمن عوائد متناسبة مع حجم المخاطر. إن هذه القدرة على إيجاد الأصول وعلاقات بيتك القوية مع كبرى البنوك الدولية تمنح بيتك ميزة خاصة في هيكله منتجات مبتكرة لإدارة الأصول. وتشمل سلسلة منتجات إدارة الأصول فى البنك منتجاته الاستثمارية الخاصة وسلسلة متنوعة من الأموال المهيكله بالمشاركة مع كبرى المؤسسات الدولية الأخرى.

#### - إعمار :

يعتبر منتج التوريق المتمثل في صندوق إعمار واحدا من أهم المنتجات المعروضة في هذا المجال من قبل بيتك. يقدم صندوق الاستثمار الفريد هذا فرصة للمستثمرين للمشاركة في محفظة أصول مهيكله إسلاميا ومتنوعة بحيث تسمح لهم بشراء

أسهم المشاركة في صندوق إعمار. وقد تم إصدار أسهم الاكتتاب هذه بسعر ١ دولار أمريكي قابلة للاسترداد بناء على خيار المصدر. ويقوم بيتك بإعادة تسويق أية أسهم يتم استردادها بصفته وكيل إعادة التسويق. ويعمل بيتك أيضا كمدير ومستشار إسلامي ومسجل للصندوق.

ويعد صندوق إعمار مثالا حيا على نجاح بيتك في مجال منتجات التوريد التي تم طرحها في السوق. وقد حاز هذا المنتج على قبول واسع في السوق نظرا لفعالية هيكله ومطابقته لأحكام الشريعة الإسلامية. إن هذا المنتج الذي يمكن تسويله على مدى قصير الأجل يسمح للمستثمرين بشراء أسهم مشاركة مدعومة بسلسلة واسعة من الأصول. ويمكن للمستثمرين الحصول على مركز لا تقل مدته عن يومين في هذه الأداة المالية المصدرة بالدولار الأمريكي ويتم حمايتهم بترتيبات تغطية للعملة تسمح لهم بالخروج من صفقة الاستثمار بنفس سعر صرف العملة الذي قاموا بالاستثمار بموجبه.

نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة "رساميل" لـ "المستثمرون": الطواري: مطلوب وجود شكل قانوني يحتوي التوريد في الكويت

أكد نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة "رساميل" عصام الطواري أن فكرة إنشاء الشركة كانت في البداية تتمثل في إنشاء صندوق من أجل غرض (التوريد) لكنها تطورت إلى إنشاء شركة استثمار وأن يكون غرضها الصريح والواضح هـ و (التوريد) ق.

وأوضح الطواري في لقائه مع "المستثمرون" أن البنك المركزي وافق على تأسيس الشركة بشرط عدم سيطرة طرف واحد من المؤسسين بنسبة أكثر من ١٠%. وأضاف الطواري أن أهم عائق أمام عملية التوريد في الكويت يتمثل في عدم وجود هيكل أو إطار قانوني لتلك العملية مطالباً الجهات المختصة بإيجاد شكل قانوني يحثوي التوريد. وأشار الطواري إلى أن سوق الائتمان الإسلامي واعد وكبير حيث إن نسبته في الخليج تتراوح ما بين ٤,٥ إلى ٥ مليارات دينار كويتي منهم حوالي ١,٥ مليار في الكويت. وفيما يلي تفاصيل اللقاء :

### بداية الشركة

من أين أتتكم. الفكرة في إنشاء الشركة؟ وما النفع منها ؟ كانت الفكرة في البداية بإنشاء صندوق من أجل غرض (التوريد) تم الانتهاء إلى الوصول إلى قناعة أن تؤسس شركة استثمار وأن يكون غرضها الصريح والواضح هو (التوريد) وبعد مناقشة طويلة وافق البنك المركزي الكويتي وتم إقرار ألا يكون هناك طرف واحد المسيطر على مجلس إدارة الشركة حيث لا تزيد المساهمات عن ١٠%. والمؤسسون هم كل من أعيان، مؤسسة الخليج للاستثمار، دار الاستثمار، الأمانة العامة للأوقاف، مجموعة دغيشم السعودية، البابطين، بيت الزكاة وشركة الامتياز .. ما هو مفهوم عملية التوريد؟

نجد أن شخص لديه أصول كثيرة لكن ليس لديه سيولة،  
فعملية التوريق تتمثل في تحويل هذه الأصول إلى سيولة كبيرة  
وإعادة تصكيكها. لتكون في شكل أدوات .

وهل من الممكن تحويل أجزاء داخل أصل واحد إلى  
توريق بمعنى شركة (أ) لديها أصول متعددة لكن هذه الأصول  
إما تشغيله أو مدرة للدخل؟

لديك مثلاً الشركات العقارية وشركات تأجير السيارات  
وشركات التمويل العقارية وشركات تأجير الأصول والشركات  
التي لديها ذمم مدينة والتجارية

هل يمكن تحويل التوريق في الجهة الواحدة إذا كان  
لديها أكثر من أصل؟

حسب الحجم ، وإذا كان هناك قيمة تساعد على إصدار  
صكوك بـ ٢٠ مليون دينار مثلاً وفي النهاية تعتمد على الجودة  
وحجم التدفق النقدي ( Cash Flow )

والصفة الثانية المميزة في عملية التوريق أنها Off  
Balnce Sheet أو ما يعرف بتمويل خارج الميزانية .

فعلى سبيل المثال شركة لديها عمليات تشغيلية حيوية قد  
تكون قيمتها ١٠ مليون تعطى عائد قيمته ٢ مليون في السنة،  
ويتم عمل تقييم لها من حيث جودة الأصول (والتي كلها ممتازة)  
يمكن أن تذهب إلى وكالة التصنيف وتحصل على تصنيف  
أفضل من تصنيف شركة صاحبة عمليات تشغيلية أعلى منها.

بمعنى لو افترضنا أن الشركة ( س ) تصنيفها ( A ) لكن أصولها تعطىها تصنيف ( AA ) لأن الأصل أكثر، فتكلفة التمويل على الشركة في هذه الحالة تنتقل من ( A ) إلى ( AA )  
فعلى سبيل المثال إنني اشتريت محفظة ما وهناك من يقول أعطيك هذه المحفظة وأعطيك ضمان على أن يكون هناك نسبة ١٠% من التعثر .

فإذا كنت متعثراً. فيها بنسبة ١ فأنا أعطيك ١٠ أضعاف من هذا . التعثر. أي المعدل ١٠% فكل هذه مميزات لعملية التوريد .

#### الجانب السلبي

هل من الممكن إذا تمت عملية (التصكيك) أن يحدث سوء في إدارة العمليات التشغيلية لناتج هذه الصكوك؟  
هذا أمر غير وارد فإذا كانت الشركة هي المشتري ولا تزال عملية الإدارة وتحقيق هذه المحفظة تتم مع الطرف الآخر. فمثلاً عندما نشترى سيارة بالأقساط كل شهر يتم عمل استقطاع بنكي من حسابك، فملكية الأصول هذه تنتقل إلى المشتري و في المقابل تحصل الشركة على مقابل إدارتها للأصول معوقات

ما هي أهم المعوقات التي تعاني منها عملية إصدار الصكوك في الكويت والخليج؟

الإشكالية التي نراها في عملية التوريد هي عدم وجود هيكل أو إطار قانوني لتلك العملية وهذا في الكويت أكثر من

باقي دول الخليج، والمطلوب هو وجود شكل قانوني يحتوي التوريق.

إذا حدث لشركة توريق داخل أصولها هل يجب ان تدرج داخل الميزانية والإيرادات؟

في حال استلام محفظة وفيها ذمم مدينة وهذه المحفظة تباع لشركة ( س ) على سبيل المثال وهي تدفع كل ( ٦ اشهر ) وهذه الشركة ( س ) ذات .ملاءة. ودرجة ائتمان عالية وأنا أقوم بالتقييم على هذا الأساس وأطلع جودة المتحصلات بالإضافة إلى هيكل العملية وأين تكمن إمكانية التعثر فيها من الناحية المالية أو القانونية او من ناحية العمليات نفسها وكل هذا مجتمعا يتم تقييمه والحصول عليه عن طريق Credit Enhancement Mechanisms وتسمى ( آليات تحسين الائتمان ) بمعنى أنني عندما أقيم أصل ما فأنني أقيمه بدرجة ائتمان A فهناك. آليات للتحسين وهي:

أن يكون طرف قادر على منح السيولة في حالة طلب احد المستثمرين التسييل، فهذه ترفع من درجة الائتمان ، أو أن يكون هناك ضمان من باب ثالث من وكالة ضمان تقديرات أو غيرها فكلها ترفع من درجة الائتمان، فيوجد الكثير من الفرص ويتوقف في النهاية على التكلفة والمنفعة سوق واعد

كوضع السوق الحالي هل تختارون بعض القطاعات أم أنها مطروحة للجميع؟

نفضل العمل في جميع القطاعات ولكن كذلك السوق كبير، لذلك نأخذ فكرة عامة عن السوق حيث إن نسبة سوق الائتمان الإسلامي في الخليج يتراوح ما بين ٤,٥ الى ٥ مليارات دينار كويتي منهم حوالي ١,٥ مليار د . ك في الكويت، فحجم هذا السوق واعد وكبير

كما نسعى إلى اقتناص الفرص لمتطلبات بعض العملاء حيث لديهم بعض الاحتياجات للسيولة. كزيادة رأس المال أو التمويل الإسلامي عن طريق التصكيك.

فلنأخذ شركة (س) على سبيل المثال والتي تعمل في مجال تأجير السيارات، فهي تقوم بشراء سيارات وتؤجرها للآخرين ولديها احتياجات متفرقة.

فتقوم (رساميل) بالاتفاق مع شركة (س) بموجبه تقوم رساميل بعمل برنامج توريق وقمنا بأخذ محفظة منهم قمنا بتصكيكها وبيعها، فأخذت (أصول) هذا المبلغ الناتج من البيع وقامت بشراء سيارات أخرى لتأجيرها وبيعها من خلال السوق

الثانوية ( Secondary Market )

إستراتيجية التحديات

تم إنشاء مركز لإدارة السيولة في البحرين، إلا أن هذه التجربة تعاني العديد من الصعوبات، فما هي إستراتيجيتكم لهذه التحديات؟

تجربة مركز إدارة السيولة بالبحرين أتوقع أن هدفها مشابه مع (رساميل)، لكن مجال الاختلاف يتمثل في أدوات السوق من صـ كوك

فلقد بدأت الفكرة عندما بدأنا نتحاور مع المستثمر في بنك ABC ومع مؤسسة نقد البحرين وكان السيد عبدالحق القفصي. هو الشخص المتحفز. لهذه الفكرة ، وقمنا بعمل ندوة. في عام ٩٥ وتمت الدعوة من مؤسسة نقد البحرين حيث تبنت الفكرة .

فعندما تم تأسيس مركز " إدارة السيولة بالبحرين" تم اكتشاف مشكلة أنه لا توجد الإصدارات حتى يكون هناك سوق ثانوي التي تتم عن طريق إدارتها فاضطروا أن يقومون بعمل إصدارات كي يتم تداولها في سوق ثانوي، وكان هدفهم عمل نوع من إدارة السوق .

ورأيي الشخصي على هذا الموضوع أن كثيرا ممن يستثمرون في هذه الإصدارات لا يقوم ببيعها حتى يكون هناك تداول..

**صكوك جديدة**

**ألم يخلق السوق صكوك جديدة ؟**

حسب معلوماتي حجم سوق الصكوك يتراوح بين ٣-٤ مليار دولار، وبالنسبة للكويت يبلغ حجم التمويل الإسلامي ١,٥ مليار دينار قابل للتوريق وباقي الدول بما فيهم ماليزيا، قطر وغيرها يبلغ ٦ مليار دولار. فما بالك بباقي السوق، ونحن نتطلع إلى نمو هذا السوق الواعد.

**هل يوجد وعي في السوق ؟**

السوق بالنسبة لنا يتمثل في الشركات المساهمة حيث نعمل معا من خلال طرفين، فهم هدف اشترى منهم الصكوك وكذلك هم هدف. لي كمستثمرين كي يشتروا هذه الصكوك

هل واجهتكم صعوبة عند بدء عمل الشركة ؟

هدفنا هو تبسيط هذه الفكرة للسوق حتى يتمكن الشخص العادي من التعامل معنا مثلما فهموا من قبل مفهوم ( المراجعة ) فإنهم سيفهمون مفهوم (التوريق) ما هي إستراتيجيتكم ؟

تتمثل إستراتيجيتنا في إستراتيجية المنتج الواحد، فمن السهل على أي واحد أن ينجرف وراء عروض الصكوك والتوريق وتتحول الشركة إلى محفظة مالية، إلا أننا نعمل جاهدين للتركيز على تخصص الشركة أي تكون شركة متخصصة في نشاط واحد ألا وهو التوريق، وأن تكون الاسم الأول في سوق عمليات التوريق فالتخصص لا يعني أن يضع الشخص نفسه في زاوية معينة ولكن هناك فروع كثيرة تخرج من هذا التخصص .

هل في رؤيتكم إنشاء شركات تابعة ؟

إذا كان يوجد في الخطة المستقبلية إنشاء شركة فممكن أن تكون شركة لها علاقة بالسوق الثانوية ( Secondary Market ) وأن نكون لاعب رئيسي في هذا السوق

دور البنوك

بالنسبة للبنوك، ما هو دورها هل ممكن أن يكون لها

دور في الصكوك ؟

لدينا بالكويت البنك المركزي وضع جدار فاصل بين العمل الإسلامي والتقليدي، ورأيي الشخصي ألا يكون هذا الجدار موجود لأن في النهاية البنوك التقليدية يوجد شيء يمنعها

من العمل في المجال الإسلامي ، فأنا هنا أروج للاستثمار الإسلامي

فالبנק التقليدي ينظر إلى هذه العملية من جهتين هما العائد والمخاطرة مثل أي بنك ينظر إلى أي عملية أخرى، فما المانع من هذا طالما لا يوجد مانع شرعي

فكلمة صكوك الآن ترن في أذن أي متعامل في أسواق العالم وقبل عشر سنوات هل سمعنا هذا المصطلح حتى بدت تسمى جميع العمليات وان كانت .إجارة او مرابحة في باطنها فإنها تسمى صكوك، ليضاف إليها ميزة أخرى أنها قابلة للتداول والتي تكون في بعض الأحيان محدودة، وكثيرا يعتقدون أن عملية الصكوك هي عملية واحدة، ولكن عملية الصكوك تختلف مثل طبيعة هيكل العملية التي تتم، فيوجد صكوك مشاركة، صكوك إجارة، صكوك استصناع، وكل نوع يختلف عن الآخر . وبالنسبة للبنوك التقليدية فخطتنا في مرحلة أخرى هي العمل على أسلمة الذمم المدينة .

لولا الحائل الموجود بالبنك المركزي لكان من الممكن أن يكون للبنوك التقليدية دورا أكبر في مجال الاستثمار الإسلامي؟ لقد عشت وعملت في البحرين وكان التعاون بين البنوك التقليدية والإسلامية مفتوح وكان أكثر تعاملنا في ذلك الوقت مع البنوك التقليدية، ونحن في النهاية مجتهدون في هذا المجال.

رساميل' تنظم الملتقى الأول لعمليات التوريق ٥ مارس الجاري اعلنت شركة رساميل للهيكله المالية انها تستعد لتنظيم الملتقى الأول لعمليات التوريق في الكويت في الخامس من شهر مارس

الجاري بمقر المركز العلمي الكويتي وذلك بحضور عدد كبير من المؤسسات المالية وشركات الاستثمار والتمويل الإسلامية والتقليدية.

وقال رئيس مجلس ادارة 'رساميل' منصور حمد المبارك بهذه المناسبة ان التوريق اكثر من مجرد عملية تمويل ويتمثل في تحويل الأصول الى أدوات استثمارية اهمها الصكوك مشيراً الى ما توفره من سيولة كبيرة للمؤسسات او ما يعرف بالتمويل خارج الميزانية.

واشار الى ان الشركة تهدف الى تحقيق عدد من الاهداف من وراء تنظيم هذا الملتقى، منها التعريف بمفهوم التوريق وفائدته وأهمية الاعتماد عليه، وكذلك تأثيره على ميزانيات الشركات فضلاً عن ايضاح الاختلاف بين مفهوم التوريق ومفهوم التورق الذي يعني شراء سلعة بالاجل وبيعها نقداً 'التكيش'.

وذكر ان الملتقى سيشهد عبر فعالياته بحث ومناقشة العديد من القضايا المتعلقة بموضوع التوريق داخل الكويت والشرق الأوسط ومنها التطورات العامة لاسواق الصكوك والميكانيكية والاهداف والعوائد من التوريق والجوانب الشرعية وذلك بمشاركة عدد من الخبراء والمتخصصين في هذا المجال.

وأكد المبارك اهمية التوريق كونه يوفر فرصاً كبيرة وضخمة وقانونية لإعادة تمويل الشركات خصوصاً مع الشروط التي يضعها بنك الكويت المركزي على سقف الائتمان حيث يمكن للشركة من خلال التوريق ان تنجز عمليات قيمتها تعادل

اضعاف حجم رأسمالها وهوما سيضاعف من فرص الدخل والربح في المستقبل.

واضاف ان مفهوم التوريد اصبح اتجاها عالميا في العديد من الدول بما فيها الدول الغربية التي وجدت فيه مؤسساتها المخرج الناجح والعملي للتوسع في انشطتها دون الاخلال بقواعد التمويل الموضوعة من قبل المؤسسات الرقابية المحلية.

وحول صور عمليات التوريد اشار المبارك الى انه من الممكن تحويل أجزاء داخل أصل واحد الى توريد وهوما ينطبق على الأنشطة المختلفة للشركات العقارية والتجارية وشركات تأجير السيارات والتمويل العقارية وتأجير الأصول والشركات التي لديها ذمم مدينة كما يمكن اجراء عملية التوريد في الجهة الواحدة اذا كان لديها أكثر من أصل وهوما يعتمد على الجودة وحجم التدفق النقدي.

### الطواري

من جهته اشار نائب رئيس مجلس الادارة الرئيس التنفيذي عصام الطواري الى ان الشركات المحلية تتجه الى السوق العالمي للحصول على التمويل على الرغم من توافر السيولة الضخمة لدى العديد من المؤسسات المالية المحلية لاسباب عدة اهمها ان القواعد تمنع على اي مؤسسة تمويلية تقديم تسهيلات ائتمانية لشركة واحدة بما يزيد على ١٠ % من رأسمالها، موضحا ان التوريد يمكن ان يكون مخرجا للعديد من تلك الشركات للحصول على تمويلات من السوق المحلي.

وأكد الطواري ان رساميل هي الشركة الوحيدة المتخصصة في التوريق طبقا للشريعة الاسلامية في الكويت ومنطقة الشرق الاوسط مشيرا الى ان هناك تجارب فردية سابقة في الكويت والمنطقة على صعيد انجاز عمليات توريق اسلامية قامت بها مؤسسات لمرة واحدة ومنها بيت التمويل الكويتي مع سيتي بنك ودار الاستثمار مع شركة المنار للتمويل والاجارة في الكويت وشركة عبداللطيف جميل المحدودة لتجارة السيارات في السعودية وشركة تبريد في الامارات

وذكر ان صناعة التوريق أصبحت الأكبر في مجال أسواق رأس المال في الدول المتقدمة، كما أصبحت عنصرا أساسيا في منح المستهلك الفرصة لتملك السكن والسيارات على سبيل المثال، وهي بالتأكيد 'فرصة جيدة للجميع'.

واوضح ان الشركة تسعى الى اقتناص الفرص الموجودة في السوق خصوصا ان عددا كبيرا من الشركات وصلت الى الحدود القصوى للاقتراض وتسعى لمزيد من التوسعات وتحتاج الى التمويل ومن خلال خدمة التوريق التي تطرحها رساميل يمكنها التوسع وتوفير التمويل اللازم دون الاخلال بالشروط والقواعد المتبعة.

واضاف ان الشركة تهدف الى التعريف بمفهوم التوريق لشركات الاستثمار والبنوك وقائمة طويلة من العملاء المحتملين وحتى للأشخاص العاديين فالشركة يمكنها العمل مع العملاء خصوصا الشركات المساهمة كبائع للخدمة او مشتر لها.

واوضح ان رساميل توفر منتجات مبتكرة وفرصا بديلة الى النخبة من المستثمرين ممن يعرضون عن الاستثمار في أسهم الشركات أو عن الاستثمار المباشر في العقار، ويطمحون في الوقت نفسه الى تحقيق عوائد أعلى من تلك التي تتوافر في الودائع المصرفية الثابتة وغيرها من المنتجات التي هي أقرب الى المخاطر منه الى العوائد المجزية. وأشار الى ان الشركة تسعى الى اقتناص فرص الاستثمار المجزية بأجال قصيرة وطويلة، الى جانب الاستثمار في مزيج من الأصول المتنوعة بهدف تقليل عامل المخاطر الذي غالبا ما يواكب الاستثمار في الأصول الواحدة أوفي المحافظ الاستثمارية والقطاعات أحادية النشاط. كما ذكر الطواري ان رساميل تسعى وفي مضممار الأدوات المالية ذات العوائد الثابتة الى التكامل الرأسي والاستثمار في أسواق رأس المال وفق اعتماد دراسات تحليلية مستفيضة للمنظور الاقتصادي العام، والتركيز على قطاع السندات الاسلامية واصدارات الصكوك بالاضافة الى أنشطة استثمارية أخرى متوازية من أبرزها انشاء الصناديق الاستثمارية المتخصصة واعادة هيكلة رأس المال وتنميته والاستجابة الى متطلبات المحافظ الاستثمارية من خلال نشاط ادارة السيولة.

**افتتاح المؤتمر الأول للتوريق في الكويت برعاية وزير التجارة**  
**وزير التجارة: مزيد من الأدوات الاستثمارية والمالية لتطوير**  
**الاقتصاد الوطني**

أكد وزير التجارة والصناعة م. فلاح الهاجري حرص الحكومة على تشجيع المؤسسات والشركات الاستثمارية والمالية عبر تطوير المزيد من الأدوات الاستثمارية والمالية اللازمة لدعم القطاعين المالي والاقتصادي. جاء ذلك في كلمة ألقاها نيابة عن الوزير وكيل وزارة التجارة والصناعة رشيد الطبطبائي بافتتاح الملتقى الأول للتوريق في الكويت الذي تنظمه شركة رساميل للهيكله المالية تحت رعايته أمس، ان السلطة التنفيذية ممثلة بالوزارة تحرص دوما على دعم الأنشطة التي تستهدف زيادة الوعي بالعمليات والأدوات المالية الجديدة وبخاصة فيما يتعلق بالقطاع المالي الإسلامي الذي تحظى الكويت بمكانة خاصة فيه على المستويين الإقليمي والدولي، مشددا على سعي الوزارة الدائم لتهيئة الإطار القانوني والتشريعي والرقابي لتطوير القطاعين المالي والاستثماري في إطار تنفيذ الرغبة السامية لأمير البلاد بتحويل الكويت إلى مركز مالي إقليمي.

وأشار إلى أن الساحة المحلية شهدت تطورات تشريعية وتنظيمية وإجرائية عديدة في إطار سعي الحكومة لتحسين مناخ الاستثمار للقطاع الخاص المحلي والأجنبي في الكويت، ذاكرا ان الوزارة نجحت خلال الفترة الأخيرة في تعزيز مناخ الشفافية والمصارحة في علاقتها مع القطاع الخاص على مختلف الأصعدة تنفيذا لتوصيات الجهات الرقابية في الدولة، التي ترمي في النهاية إلى تحقيق المصلحة العامة ودعم نمو وتطور

الاقتصاد على أسس من العدالة ووفق المعايير المتعارف عليها في العالم المتقدم.

وقال الهاجري: إن الحكومة تشدد على رغبتها وسعيها المتواصل لتشجيع قيام المؤسسات المحلية بتقديم إصدارات ومنتجات مالية مبتكرة وجديدة وخصوصا في المجال الإسلامي الذي أثبتت فيه الكويت ودول الخليج ريادة واضحة على المستويين الإقليمي والدولي، موضحا في نهاية كلمته انه يوجد حرص دائم على التنسيق والتشاور مع الجهات الحكومية المعنية الأخرى في الدول وكذلك مع المستويات الاستثمارية والمالية المعنية فضلا عن التشاور المستمر مع المؤسسات المالية والاستثمارية الدولية ذات الصلة بشأن العديد من القضايا وأهمها المستجدات التي تعترض إدخالها على البيئة التشريعية والإجرائية لما فيه مصلحة القطاع المالي والاستثماري بشكل خاص والاقتصاد الوطني بشكل عام

المبارك

من جهته اعتبر رئيس مجلس ادارة شركة رساميل للهيكلة المالية منصور حمد المبارك ان التوريق يمكنه تعزيز استثمارات المؤسسات في الكويت والمنطقة، فهو اكثر من مجرد عملية تمويل، خاصة انه يتمثل في تحويل الاصول الى ادوات استثمارية اهمها الصكوك، مختلفا عن التورق الذي يعني شراء سلعة بالاجل وبيعها نقدا، مشددا على انه يوفر فرصا كبيرة وضخمة وقانونية لاعادة تمويل الشركات خصوصا مع الشروط التي يضعها بنك الكويت المركزي على سقف الائتمان.. حيث

يمكن للشركة من خلال التوريد ان تنجز عمليات قيمتها تعادل اضعاف حجم رأسمالها وهو ما سيضاعف من فرص الدخل والربح في المستقبل.

واشار المبارك الى ان التوريد اصبح اتجاها عالميا في العديد من الدول بما فيها الغربية التي وجدت فيه مؤسساتها المخرج الناجح والعملي للتوسع في انشطتها دون الاخلال بقواعد التمويل الموضوعة من قبل المؤسسات الرقابية المحلية، موضحا ان صناعته اصبحت الاكبر في مجال اسواق رأس المال في الدول المتقدمة، كما اصبحت عنصرا اساسيا في منح المستهلك الفرصة لتملك السكن والسيارات وغيرها من متطلبات الحياة.

#### صور عدة

ونذكر ان عمليات التوريد لها صور عدة وهو ما ينطبق على الانشطة المختلفة للشركات العقارية والتجارية وشركات تأجير السيارات والاصول وشركات التمويل العقارية والشركات التي لديها ذمم مدينة، كما يمكن اجراء عملية التوريد في الجهة الواحدة اذا كان لديها اكثر من اصل وهو ما يختلف بحسب الجودة وحجم التدفق النقدي، لافتا الى ان الشركات المحلية تتجه الى السوق العالمي للحصول على التمويل بسبب قواعد الائتمان المتشددة محليا، وذلك رغم توافر السيولة الضخمة لدى العديد من المؤسسات المالية المحلية، مشيرا الى ان التوريد يمكن ان يكون مخرجا للعديد من تلك الشركات للحصول على تمويلات من السوق المحلي دون الاخلال بالشروط والقواعد المتبعة وبما

يؤدي في النهاية الى زيادة القدرات الاستثمارية لدى تلك المشروعات للدخول في المزيد من المشروعات. وقال المبارك 'رساميل تطرح هذه الخدمة وتوفر منتجات مبتكرة وفرصا بديلة الى النخبة من المستثمرين ممن يعرضون عن الاستثمار في اسهم الشركات او عن الاستثمار المباشر في العقار، ويطمحون في الوقت نفسه الى تحقيق عوائد اعلى من تلك التي تتوافر في الودائع المصرفية الثابتة وغيرها من المنتجات، والتي هي اقرب الى المخاطر منها الى العوائد المجزية، مشيرا الى انها الشركة الوحيدة المتخصصة في التوريق طبقا للشريعة الاسلامية في الكويت ومنطقة الشرق الاوسط

#### الطواري

اما نائب رئيس مجلس الادارة الرئيس التنفيذي لشركة رساميل عصام الطواري فدعا الى الاستفادة من خدمة التوريق في تعزيز نشاط الشركات وفق احكام الشريعة الاسلامية، مشيرا الى ان 'رساميل' اطلقت عمليات التوريق أخيرا بعدما شهدت الساحة المحلية تطورات عديدة تؤكد الحاجة لها ومنها النمو الكبير في مؤشرات النشاط المالي الاسلامي والاحتياجات التمويلية والاستثمارية المتزايدة للشركات والمؤسسات، مع تحسن في مستوى البنى التحتية اللازمة لانجازها ونجاحها، مضيفا ان تعزيز نظم الافصاح والشفافية لدى الشركات العاملة في السوق، والتطوير المستمر لآليات ونظم الرقابة من قبل بنك الكويت المركزي، وكذلك تطوير نظم وطرق اعداد الحسابات المالية

للشركات اسهمت ايضا — وبشكل كبير — في تهيئة العمل  
لعمليات التوريد.

### نواقص

ورأى الطواري ان بيئة العمل لا تزال فيها نواقص يمكن  
معالجتها بتدخل حكومي فعال، خصوصا اذا ما كنا جادين في  
تشجيع المؤسسات الوطنية على قيادة سوق التوريد الواعد في  
المنطقة ومن اهم مطالب المؤسسات المالية المحلية في هذا  
السياق وضع اطار قانوني للعمليات المستحدثة مثل التوريد  
حتى يمكننا الوصول الى انشاء سوق ثانوي فعال وكذلك  
التشجيع المستمر لابتكار المنتجات المالية

ولفت الى ان شركات المحاصة، التي يرى البعض انها يمكن ان  
تفي بالغرض في مجال التوريد، غير مسجلة في وزارة التجارة  
والصناعة، كما انها غير ملائمة لطبيعة عمليات التوريد وحجم  
النشاط الذي يمكن ان يصل الى مئات الملايين، فضلا عن ان  
تلك الشركات لا يمكن استدعاء تقييم لها من قبل مؤسسات التقييم  
الدولية مثل موديز وستاندرد آند بورز وغيرهما وهو شرط شبه  
ضروري لممارسة نشاط التوريد وفق اسس عملية وموضوعية  
سليمة، مطالبا مجلس الامة بالقيام بدور اكبر في تطوير  
التشريعات الاقتصادية وقرار ما هو عاجل منها في الامد  
القصير لاسيما ان تشريعات عديدة مازالت حبيسة الادراج من  
سنوات طويلة.

## تفعيل التشريعات

وكان كل من رئيس مجلس الادارة لشركة رساميل للهيكلة المالية منصور حمد المبارك، ونائبه الرئيس التنفيذي عصام الطواري عقدا قبل افتتاح الملتقى مؤتمرا صحفيا صباح امس اكدا فيها ضرورة تفعيل التشريعات وتحريكها ليس فقط لانجاح معاملات التوريق ولكن لخدمة وتطوير باقي الادوات الاقتصادية لتكون الكويت مركزا ماليا وتجاريا ومركز اوليا لعمل التوريق، مشيرين الى ان حجم التمويل لدى المؤسسات الاسلامية في الكويت يتجاوز المليارات لذا ستكون الفرص اكبر.

## سوق الصكوك

اهمية سوق الصكوك الاسلامية باعتبارها احدى اهم الادوات الاستثمارية الاسلامية التي تجريها البنوك الاسلامية. تناولها المدير التنفيذي لشركة SHAPE المالية التابعة لمجموعة الشايع الدولية عبدالقادر طوماس في ورقته 'سوق الصكوك: النمو السريع في مواجهة التحديات' حيث قال ان هذه العملية تعد احدى اهم الادوات التي تتبعها البنوك الاسلامية من اجل تنويع محافظها الاستثمارية من جهة، وتقليل مخاطر رأس المال من جهة اخرى، باعتبارها وسيلة مالية مهمة لاستثمار الفوائض المالية المتولدة في البنوك الاسلامية، موضحا ان اتفاقية بازل ٢ اقربت اهمية التوريق باعتباره احدى اهم آليات التمويل الاسلامية في الوقت الحاضر

## فرص جيدة وبيئة مواتية

أكد عصام الطواري ان الفرص المواتية عديدة وبيئة العمل في الكويت مواتية لنشاط التوريق بشكل كبير بفضل مجموعة من العوامل أهمها:

هذا النوع من الاستثمار لا يحتاج الى أموال، بل يحتاج الى بيئة مناسبة من النواحي القانونية والإجرائية، وإلى لاعبين رئيسيين يمتلكون الخبرة والقدرة على العمل والابتكار لتعزيز نمو التوريق وانتشاره

التوريق يمتلك جاذبية خاصة، حيث انه يوفر فرصة استثمار أفضل من الوديعة من حيث العائد في سند إسلامي مأمون وقابل للتداول.

الكويت تتمتع باستقرار سياسي في ظل نظام ديموقراطي راسخ ومحمي، اضافة الى نظام قضائي عادل ومحترم يوفر الاطمئنان للراغبين في دخول المجال.

الكويت دولة نفطية تمتلك فوائض مالية ضخمة ولديها مميزات الموقع الجغرافي والاتصال السريع بالأسواق المستهدفة في العالم الإسلامي.

الكويت رائدة في العمل المالي الإسلامي في المنطقة، خصوصاً مع وجود حوالي ٣٠ مؤسسة مالية إسلامية كبرى.

## الشرعي والحرام في التوريق

حول المنظور الشرعي لعملية التوريق قال عضو هيئة الرقابة الشرعية في شركة رساميل الشيخ عبدالستار القطان في 'المنظور الشرعي لعمليات التوريق' ان قرار مجمع الفقه

الاسلامي ينص على ان فكرة صكوك الاجارة تقوم على مبدأ التصكيك (التسنييد او التوريق) الذي يقصد به اصدار اوراق مالية قابلة للتداول، مبنية على مشروع استثماري يدر دخلا، مشيرا الى ان الهدف منها يقوم على تحويل الاعيان والمنافع التي يتعلق بها عقد الاجارة الى اوراق مالية (صكوك) يمكن ان تجري عليها عمليات التبادل في سوق ثانوي وعلى ذلك تم تعريفها بأنها 'سندات ذات قيمة متساوية، تمثل حصصا شائعة ملكية اعيان او منافع ذات دخل.

واشار القطان الى انه يجوز اصدار صكوك تمثل ملكية الاعيان المؤجرة وتداولها - إذا توافرت فيها شروط الاعيان التي يصح ان تكون محلا لعقد الاجارة - كعقار وطائرة وباخرة ونحو ذلك، ما دام الصك يمثل ملكية اعيان حقيقية مؤجرة، ومن شأنها ان تدر عائدا معلوما، وبالنسبة لمشروعية التوريق اشار الى القرار رقم ١٧ حول معيار صكوك الاستثمار الصادر عن المجلس الشرعي لـ AAOIFI والذي يجيز تصكيك (توريق) الموجودات من الاعيان والمنافع والخدمات وذلك بتقسيمها الى حصص متساوية واصدار صكوك بقيمتها اما الديون في الذمم فلا يجوز تصكيكها (توريقها) لغرض تداولها. وعن الاصول المحرم شرعا دخولها في عمليات التوريق اشار القطان الى انها تتضمن الديون المحرمة كديون القروض الربوية والاصول المحرمة كمصانع الخمور وغيرها من المحرمات والمنافع والخدمات المحرمة كالكازينوهات والاندية الليلية، بينما قال حول الضوابط الهيكلية لعملية التوريق بأنه لا

يجوز ان يكون المستفيد من عملية 'التوريق' مؤسسة تمارس اعمالا محرمة كالبنوك وشركات الاستثمار التقليدية، ويستثنى من ذلك المؤسسة التي في طور التحول للالتزام باحكام الشريعة، وباستثناء ان تكون المؤسسات التقليدية هي المستفيد لا مانع شرعا من وجود مؤسسات تقليدية ضمن عملية التوريق، ما دامت تقوم باعمال وخدمات جائزة شرعا كما انه يجب مراعاة المتطلبات والآليات الشرعية في الهيكلة بحسب طبيعة الاصول التي يتم توريقها.

### آليات التوريق

في ورقته المعنونة ب'آلية عملية التوريق' اوضح مستشار شركة رساميل للهيكل المالية عبدالله العثمان، ان العملية التي تتم بها عملية التوريق لها منهجية عمل معينة، مشيرا الى ان هناك ثلاثة اتجاهات محفزة للسوق للاخذ بسياسة التوريق في المستقبل، الاول يتمثل في المشكلة التي تواجه مؤسسي الشركات والمستثمرين في ادارة التدفقات النقدية والبحث عن فرص استثمارية طويلة الاجل وفي هذا الصدد تعد عمليات التوريق حلا جزئيا امامهم والوصول الى الوقت الملائم للحصول على السيولة المالية اللازمة، وعن الاتجاه الثاني اشار العثمان الى ان التوريق يعد احدى الادوات المالية التي تساعد المستثمر على تقليل المخاطر التي تواجه المشروع من خلال تنويع المحافظ الاستثمارية التي تواجه المشروع على المدى الطويل، اما الاتجاه الثالث فهو ان عملية التوريق تعد من

العمليات التمويلية المهمة التي من خلالها يستطيع المستثمرون واصحاب المشاريع الحصول على الارباح في الوقت الملائم.  
أداة التمويل الأسرع والأكبر في العالم

قال المدير المساعد في إدارة التوريق والسندات في بنك HSBC محمد أساريا ان عمليات التوريق تعد اسرع وأكبر أداة تمويل في سوق رأس المال العالمي، حيث تعدت حاجز ال ٥ تريليونات دولار وفقا لحدث التقديرات المالية المتاحة كما ان حجم الاصدار في اوروبا والشرق الاوسط وشمال افريقيا يصل إلى ٦٠٠ مليار دولار. ووضح أساريا ان فوائد التوريق بوصفه أداة تمويل اسلامية في العناصر التالية:

خضوعها لاحكام الشريعة الاسلامية، خفض تكلفة الدين وتكلفة رأس المال كما ان التوريق يعد أداة تمويل لا تحمل أي اثار جانبية سلبية على بيئة الاعمال وبالتالي على المستوى الاقتصادي ككل كما انها تعد وسيلة لزيادة حجم الاصول وزيادة قدرتها المترتبة على التزامات الشركة، كما انها تعد وسيلة مهمة لتتويع مصادر رأس المال، مشيرا الى ان عملية التوريق يمكن ان تخلق اثرا ايجابيا على وضع المؤسسة بصورة عامة داخل السوق المالي.

يعمل في التوريق والهيكلية المالية إدارة الاستثمارات والخدمات الشرعية

المبارك: "رساميل" الكويتية تسعى لتأسيس سوق ثانوية للتمويل المحلي

كشف رئيس مجلس الإدارة لشركة رساميل الكويتية للهيكلية المالية منصور المبارك، عن سعي شركته لتأسيس سوق ثانوية للتمويل يستوعب جميع متطلبات العملاء والأفراد والشركات بما يحقق لها التنوع في الأنشطة بدءاً من التوريد والهيكلية المالية إلى إدارة الاستثمارات والخدمات الشرعية، ويضطلع بهذه السوق فريق متخصص على دراية بجميع التطورات في سوق الاستثمار الإسلامي والتمويل على الصعيدين المحلي والعالمي

وقال المبارك في الجمعية العمومية للشركة، التي أورد تغطية لوقائعها الصحفي شريف حمدي بجريدة "السياسة" الكويتية اليوم الاحد ٣-٦-٢٠٠٧، إن أرباح الشركات الحديثة غالباً ما تكون محدودة إن لم تحقق خسائر إلا أن هذا المفهوم اختلف مستنداً على ذلك بنجاح الشركة في تحقيق صافي أرباح حتى نهاية مارس/آذار الماضي، بلغت ١,٢١٠ مليون دينار (الدولار يعادل ٠,٢٨٨ دينار) بنسبة ٤٢% من إجمالي الإيرادات، وبمعدل ربحية للسهم يساوي ٤,٠٣ فلس مقارنة بمعدل ربحية للسهم يقدر بنحو 1.83 فلس.

ونوه المبارك خلال الجمعية التي انعقدت أمس بحضور ٧٦% من المساهمين، إلى أن البيانات المالية أظهرت وجود سيولة نقدية كودائع لدى البنوك المحلية، لافتاً إلى أن تلك السيولة كانت مستثمرة في استثمارات سائلة متوسطة الأجل.

وأضاف "هذه السيولة استحققت في نهاية مارس/آذار ٢٠٠٧ مما أظهرها كسيولة لدى البنوك وذلك ضمن سياسة استثمارية متحفظة لحين الانتهاء من العمليات تحت الدراسة." من جهته قال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي عصام زيد الطواري إن الشركة هي أول شركة كويتية متخصصة في أنشطة التوريد والهيكل المالية التي باتت من أكثر القطاعات جاذبية للمستثمرين على المستويين المحلي والعالمي.

وكانت الجمعية العمومية صادقت على الميزانية العمومية وحساب الأرباح والخسائر عن السنة المالية الأولى، كما وافقت على اقتراح مجلس الإدارة بعدم توزيع أرباح.

## المبحث الثالث

### التوريق في العراق

#### التوريق وديون المتعثرة في العراق

شهد النظام المصرفي في العراق ارتفاعاً ملحوظاً في حجم الديون المتعثرة او المشكوك في تحصيلها لدى كل المصارف الحكومية والأهلية، وبسبب الظروف الإستثنائية التي مرت بها البلاد بعد سقوط النظام، وحسب بيانات البنك المركزي العراقي، فقد بلغت نسبة الديون المتأخرة التسديد لدى مصرف الرافدين نحو ٥٠% في نهاية عام ٢٠٠٣ مقابل ٣٢,٦% عام ٢٠٠٢، فيما بلغت لدى مصرف الرشيد نحو ٢٥% ولم تستثن المصارف الأهلية من تلك الظاهرة، فشلت هي الأخرى إرتفاعاً ملحوظاً في هذا النوع من الديون، فبلغت نحو ٢٠% لدى مصرف بغداد، ونحو ٣٠% لدى المصرف الأهلي العراقي.

مفهوم الديون المتعثرة:- يقصد بالديون المتعثرة تلك القروض التي تعرضت إتفاقيات دفعها بين المصرف والذبون إلى مخالفات أساسية نتج عنها عدم قدرة المصرف على تحصيل القروض وفوائدها، الأمر الذي يجعل من إمكانية خسارة المصرف لتلك القروض مرتفعة.

وساهم في إتساع نطاق هذه الظاهرة حالة الفساد الإداري والمالي في عمليات منح القروض التي سهلت من مهمة إختراق القواعد والقوانين المنظمة للعمل المصرفي، فضلاً عن ارتفاع درجة التركيز في قروض الجهاز المصرفي، حيث حصل عدد محدود من العملاء على أكثر من ٤٠% من تلك القروض التي

قدمها هذا الجهاز مع تراجع ضمانات العينية والضمانات المرتبطة بقوة المركز المالي للمشروع الممول من البنك.

طرق معالجة الديون المتعثرة: المعالجة التقليدية لمثل هذا النوع من القروض، تتم من خلال تسهيل الضمانات او الرهون، وخاصة الضمانات من العقارات والمباني والمواد المنقولة كلابضائع والآلات والمعدات، وقد تلجأ بعض المصارف إلى المساهمة في رأس مال الشركة المدينة بقيمة الديون التي بذمتها لغرض تحصيل الدين إعتباره استثماراً جديداً.

غير ان مايهم المصرف فعلاً هو إسترجاع مبلغ القرض وليس تصفية الضمان المرهون، فهو لا يريد ان يمتلك المشروع او تصفيته تسديداً لدينه، بل انه يطمح ان تستمر المشاريع بالعمل بنجاح حتى ينتعش النشاط الإقتصادي والتجاري، وفي سبيل الجمع بين هذين الهدفين، والحد من الآثار السلبية للديون المتعثرة ابتكرت المصارف التجارية في العديد من دول العالم آلية جديدة لمعالجة في تحصيل الديون المتعثرة سميت بتوريق الأصول.

فقد شهدت اسواق التمويل الدولي خلال السنوات التسع الماضية نمواً ملحوظاً كماً ونوعاً في الديون القابلة للتوريق التي طرحتها مؤسسات مالية وغير مالية لاسيما المصارف منها، واصبح التوريق وسيلة اساسية لدى هذه المؤسسات لزيادة حجم سيولتها المالية من خلال تحويل الاصول غير السائلة الى اصول سائلة، وقد تطورت أسواق التوريق الدولية مع تطور أنواع الأصول المورقة لاسيما تلك التي تتصل بقطاع تمويل المستهلكين.

الجدور التاريخية لعملية التوريق:- ظهرت الجذور الأولى لعملية التوريق مع تفجر أزمة المديونية الخارجية العالمية عام ١٩٨٢م في معظم الدول النامية وتدارس الحلول

الملائمة لتلك المشكلة، وكان من ابرز تلك الحلول (خطة برادي) التي اقترحت تحويل الديون الخارجية الى سندات والتي أدت الى قيام المكسيك بمبادلة القسم الأكبر من ديونها بسندات لمدة ثلاثين عاماً ضمنيتها الخزينة الأمريكية عن طريق إصدار سندات بدون فوائد لصالح المكسيك وقام بتمويل هذه العملية البنك الدولي وصندوق النقد الدولي وذلك مقابل قيام المكسيك بتنفيذ برنامج إصلاح اقتصادي متفق عليه، كما وجدت عملية التوريق جذورها كذلك في مسابقة التبدل الجذري الحاصل منذ الثمانينيات في أسلوب التمويل الدولي حيث تم التحول وبشكل متسارع من صيغة القرض المصرفي الى صيغة الأوراق المالية لاسيما السندات منها وهكذا أصبح القرض المصرفي مجرد تمويل جسري أو معبر مؤقت Bridging إلى حين تسمح السوق للمقترض بتأمين احتياجاته التمويلية عبر السندات الدولية وغيرها من إصدارات الأوراق المالية، مع العلم بأن عمليات التوريق كانت بداية انطلاقها من الاسواق الأمريكية من أجل تمكين المصارف من التخلص من القروض الإسكانية غير السائلة ثم سرعان ما طالت البطاقات الائتمانية ثم تطورت ظاهرة التوريق في المملكة المتحدة وعدد من الدول الأوروبية الأخرى كوسيلة حيوية لمواكبة عملية تحرير وتوحيد أوروبا و أيضاً الوفاء بمتطلبات كفاية رأس المال الدولية حيث عملت المصارف على تحرير الرساميل المجمدة في أصول غير سائلة. وفي فرنسا عولت الحكومة على عمليات التوريق كأداة لتمكين المصارف من إدارة موارد ميزانيتها العمومية بشكل أفضل وأيضاً لدعم التمويل المصرفي لأغراض السكن وتقليل كلفة إقراض المستهلكين، وسرعان ما انتشرت عمليات التوريق في أسواق دول أخرى مثل كندا وأستراليا ونيوزلندا والسويد.

## المبحث الرابع التوريق في لبنان

إصلاح النظام المالي في لبنان عبر تطبيق عمليات التوريق أو  
التسديد

جشي: "التوريق هو التحديات والفرص للمؤسسات المالية  
العربية"

كثر الكلام في هذه الأيام عن موضوع التوريق والتسديد،  
وهما مصطلحان للمعنى ذاته الذي هو عبارة عن تحويل  
موجودات غير سائلة الى أوراق مالية.

في السنوات الأخيرة، قام لبنان بتحديث الهيكلية التشريعية  
والتنظيمية التي تركز عليها عمليات قطاعه المصرفي والمالي؛  
فقد تمّ، منذ العام ١٩٩٤، إقتراح وإصدار عدة قوانين هامة تنظّم  
عمل النشاط المالي والمصرفي بمجمله، وكذلك تنظيم وسائل  
وأنظمة الدفع في لبنان وتطوير ووضع قوانين للأدوات المالية  
وتداولها وتنظيم الوساطة المالية. وبالرغم من هذه التطورات التشريعية التي عززت القدرة  
المؤسسية، فهناك ثلاثة مشاريع قوانين هامة تنتظر موافقة  
السلطة التشريعية، وهي:

- مشروع القانون المعني بتنظيم أسواق رأس المال،  
الذي رفع الى مجلس الوزراء في شباط ١٩٩٩، ومن شأنه أن  
ينشئ أسواق مال (بورصة) تدار من قبل القطاع الخاص تحت  
إشراف مؤسسة مستقلة، أي هيئة رقابة الأسواق.

- مشروع القانون المعني بتنظيم هيئات الإستثمار الجماعية.

- مشروع القانون المعني بالتسديد.

والمشروعان الأخيران هما حالياً قيد الدرس لدى اللجان المختصة في مجلس النواب.

ونظراً لما تواجهه الدول النامية ولا سيما لبنان، من تحديات كبيرة قد تؤثر على النمو الإقتصادي فيها، ليس أقلها كلفة رأس المال والمديونية العامة المتزايدة وافتقارها الى أسواق مالية فاعلة؛ كان لا بد من تسليط الضوء على مفهوم ما يسمى بتسديد أو توريق الديون، وعلى أهمية وسبل تطبيقها في الأسواق المالية، وعلى خصائص هذه العمليات والمخاطر الناتجة عنها. ولتوضيح هذه الأمور، التقت مجلة "الجيش" الخبير المالي والإقتصادي الدكتور أحمد جشي (أستاذ محاضر في الجامعة الأميركية اللبنانية)، كما استندت الى دراسة حول هذا الموضوع أعدها الوزير السابق والنائب الأول لحاكم مصرف لبنان الدكتور ناصر السعيد، والدكتور نصري أنطوان دياب.

الخبير المالي والإقتصادي الدكتور أحمد جشي تحدث عن مفهوم التوريق أو التسديد، فقال أن الدول النامية تواجه تحديات كبيرة قد تؤثر على النمو الإقتصادي فيها، ليس أقلها ارتفاع كلفة رأس المال والمديونية العامة المتزايدة وافتقارها الى أسواق مالية فاعلة. أمام هذا الواقع، شرعت هذه الدول بالبحث عن السبل الكفيلة لمواجهة هذه التحديات ومن بينها عملية تسديد الديون أو التوريق.

فالتوريق أداة مالية يتم من خلالها الإقراض الطويل الأجل من الأسواق المالية، المحلية منها والعالمية. والتوريق اصطلاحاً هو عبارة عن تجميع موجودات متشابهة ذات طبيعة غير سائلة ونقل حيازتها الى منشأة ذات غرض خاص، تقوم بدورها بإصدار أوراق مالية لها حق في هذه الموجودات بعد الحصول على تصنيف ائتماني. أما إختصاراً، فهي عملية تحويل تدفقات نقدية مستقبلية الى تدفقات نقدية حالية.

وقد حصلت أول عملية توريق في الولايات المتحدة الأميركية في مطلع السبعينات حيث تم تسنيد عدد من القروض السكنية، ثم توالى بعدها الإصدارات حتى مطلع الثمانينات، تاريخ حصول أول عملية توريق خارج الولايات المتحدة وبالتحديد في المملكة المتحدة. ولم يتم إستخدام هذه الأداة المالية خارج الدول الصناعية إلا بعد العام ١٩٩٥. وقد اقتصر عمليات التوريق بين الفترة الممتدة من العام ١٩٧٠ ولغاية العام ١٩٩٠ على العقارات المرهونة وقروض السيارات والبطاقات الائتمانية، ثم توسعت بعدها لتشمل معظم التدفقات النقدية.

وقد عمدت المؤسسات المالية العالمية الى تسنيد بعض موجوداتها لأسباب عديدة أهمها:

- تحرير رأس المال المرتبط بهذه الموجودات.
- الحصول على تمويل بشروط أفضل.
- تصحيح الخلل الناجم عن التفاوت بين تواريخ استحقاق كل من الموجودات والمطلوبات.

- تحويل المخاطر الائتمانية للديون الى طرف ثالث عن طريق المشتقات الائتمانية، عوضاً عن النقل المباشر للملكية لما يترتب عليه من أكلاف قانونية.

وبذلك، استطاعت هذه المؤسسات، من خلال تجزئة عملية الإقراض وتفكيك المخاطر المرتبطة بها، من إدارة المخاطر بطريقة أكثر فاعلية. وبالرغم من المساهمة الفاعلة لعمليات التوريق في تطوير ونمو أسواق رأس المال العالمية، إلا أنها ما زالت محصورة بغالبيتها بمؤسسات وأسواق الدول الصناعية.

- ما هي منافع التوريق في الدول النامية وما هي العقبات التي تواجه هذه العملية؟

لقد أظهرت عملية التوريق جدواها في الدول النامية في تحقيق الأمور التالية:

- تأمين التمويل الطويل الأجل من الأسواق المالية العالمية بتكلفة أقل.

- تأمين التمويل اللازم للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

- تأمين مصادر تمويل جديدة للدين بتكلفة أقل.

فالمؤسسات المالية في الدول النامية تعاني من عدم القدرة على الإقراض الطويل الأجل من الأسواق المالية العالمية، نظراً لتصنيف السيادي المتدني للدولة التي تنتمي إليها وبالتالي لتصنيفها هي. وقد عمدت بعض المؤسسات المالية الى تسنيد بعض موجوداتها كوسيلة لتحسين تصنيفها الائتماني وفصله عن

التصنيف السيادي للدولة. وقد أتاح هذا النوع من العمليات تأمين قروض سكنية لذوي الدخل المحدود في غياب قدرة الدولة على التمويل، وإحجام المؤسسات المالية في ظل مخاطر مرتفعة لهذا النوع من القروض.

وبالرغم من مساهمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في التنمية الإقتصادية وخلق فرص عمل، إلا أنها لا تزال تعاني من إمتناع المصارف التجارية عن إقراضها للمخاطر الكبيرة المحيطة بها. نتيجة لذلك، ومن أجل دفع هذه المصارف نحو تمويل المؤسسات الصغيرة وتخفيض كلفة الإقتراض، قامت بعض الدول بإنشاء مؤسسة تعنى بضمان القروض الصغيرة، ما ساهم في إطلاق عمليات تسديد واسعة النطاق وفي قيام المصارف التجارية بتمويل المؤسسات الصغيرة بعد تدني مخاطر التسليف المحيطة بها.

أما بعض الدول النامية، وفي ظل إرتفاع مديونيتها العامة وإفتقارها لمصادر تمويل من الأسواق العالمية، فقد شرعت الى تسديد إيراداتها الخارجية حيث تم إيداع هذه التدفقات النقدية في حسابات تراسست في الخارج، ما أزال مخاطر التخلف عن الإيفاء بالدين وأدى الى تحسين التصنيف الإئتماني المرتبط بهذه العمليات.

وتجدر الإشارة الى أنه بالرغم من الأزمات المالية المتكررة لبعض الدول التي قامت بتسديد إيراداتها الخارجية وتخلف بعضها عن الإيفاء بديونها، إلا أنه لم تسجل لتاريخه أي حالة تخلف عن الإيفاء بالدين المرتبط بعمليات التوريق.

- هل أن ايجاد بيئة ملائمة لعمليات التوريق ضروري لإنجاحها؟

- بالرغم من أهمية التوريق في عملية التنمية وتطوير أسواق رأس المال، إلا أن نجاح هذه العملية مرهون بتوفير العناصر التالية:

- إنشاء وتطوير أسواق المال الأولية والثانوية للأدوات المالية والأساسية، كسندات الخزينة، التي من دونها لا يمكن تطوير أسواق الأوراق المالية أو تعزيز السيولة. ففي غياب المعلومات حول "منحى العائد" لا يستطيع المستثمر إحتساب التوقعات المستقبلية لمعدلات الفائدة وبالتالي تحديد أسعار الأوراق المالية المختلفة. وتجدر الإشارة الى أن عملية تطوير أسواق السندات والأوراق المالية تتوقف على رغبة الحكومات في ذلك. ففي بعض الدول النامية التي تعاني من مديونية عامة مرتفعة، تلجأ الحكومات الى الإقتراض الكثيف الذي يؤدي الى تقليص إقتراض القطاع الخاص وتقييد المنافسة، وبالتالي الى عدم نمو هذه الأوراق وعدم فاعليتها ما يلحق الضرر بكل من المستثمر والمقترض على حد سواء في المدى البعيد.

- وضع إطار قانوني مناسب: إن أحد أهم المعوقات أمام نجاح عملية التوريق في الدول النامية هو غياب الإطار القانوني الذي يعالج الأمور التالية:

- الفصل القانوني للموجودات موضوع التوريق عن سائر أصول المؤسسة التي أنشأت هذه الموجودات.

- كيفية إتمام عملية نقل الموجودات من إحلال دائن محل آخر أو التنازل عن الممتلكات لصالح الدائنين أو إستبدال سند دين بآخر. فلكل من هذه الوسائل تعريفه القانوني الخاص به وإلتزاماته القانونية المتعلقة به.

- إمكانية إسترداد التجهيزات والمعدات في حالات التخلف عن الإيفاء بالدين من دون الرجوع الى المحاكم.

- تحسين معايير المحاسبة العامة وتأمين الشفافية: إن توفير الحد الأدنى من الإفصاح يتيح للمستثمر تقييم عائد ومخاطر الإستثمار ويزود الجهات الرقابية بالمعلومات الوافية لتطبيق ضوابط إدارية متينة، فضلاً عن المساعدة في الحصول على تصنيف إئتماني أفضل.

- إعتماد التصنيف الإئتماني الصادر عن مؤسسات دولية: حيث يتم التصنيف بطريقة متساوية لكل أنواع الأدوات المالية حول العالم، فتكون مثلاً نسبة الخسارة المتوقعة لسند مصنف BBB في ألمانيا هي نفسها لسند مصنف BBB في دولة نامية.

- التشريع الضريبي: وجوب عدم إعطاء حوافز ضريبية متفاوتة لأشكال التمويل المختلفة، حتى لا يصبح الحافز الضريبي المحرك الأساسي لعمليات التوريق.

- معالجة تأثير ازدواجية الضريبة وإختلاف السلطات القضائية على عمليات التسديد التي تجري في الأسواق المالية العالمية.

- التخفيف من الأعباء التي ترتبها رسوم تسجيل ونقل الموجودات ورسم الإصدار وغيرها من الرسوم التي غالباً ما ترافق عملية التوريد.

مقتطفات من دراسة أعدها الدكتور ناصر السعيد والدكتور نصري دياب تحت عنوان "تسديد الموجودات سوق وفرص جديدة في لبنان"، أعد الدكتور ناصر السعيد والدكتور نصري دياب دراسة حول الموضوع، نقطف بعضاً منها.

- التسديد وأسواق رأس المال اللبنانية:

تستمد عملية التسديد في لبنان أهميتها من العاملين التاليين:

أولاً: كونها تشكل أداة مالية جديدة تستطيع إجراء تحول في السوق السكنية والعقارية بإنشاء سوق للقروض العقارية، وتأمين موارد وسيولة جديدة طويلة الأجل لتمويل الإسكان، بالإضافة الى سائر الاستخدامات، كتسديد قروض المصارف التجارية، وقروض السيارات، وإيرادات بطاقات الائتمان، وقروض الإيجار التمويلي الخاصة بالتجهيزات على أنواعها، وغير ذلك.

ثانياً: إمكانية جعل لبنان مركزاً إقليمياً لعمليات التسديد.

إن اعتماد البنية التشريعية والرقابية الملائمة لتسديد الموجودات يتيح للبنان أن يكتسب ميزة مقارنة بالنسبة الى سائر البلدان العربية التي لا توجد لديها تشريعات كهذه، والتي يمكنها أن تستخدم أسواقنا المالية. وبهذا يكون لبنان قد حذا حذو مدينة دابلن (Dublin) ومدينة هونغ كونغ (Hong Kong)، وقد استطاعت كل منهما إنشاء سوق للتسديد نشطة وناجحة. والواقع

أنه من الممكن لعمليات التسديد والخصخصة أن تؤدي الى نهضة في بورصة بيروت.

#### - التسديد وتمويل البنية التحتية:

من الممكن، في لبنان والبلدان النامية، أن يكون التسديد بواسطة أوراق مالية مدعومة بموجودات مستخدماً بشكل متنوع في مشاريع التنمية والاستثمار في البنية التحتية، علماً بأنه يوجد في لبنان عدد كبير من مشاريع البنية التحتية التي تتطلب تطويراً وتمويلاً. وتشمل هذه المشاريع الطرق والجسور والكهرباء، وخطوط أنابيب النفط والغاز وخطوط أنابيب أخرى، والبنية التحتية للإتصالات السلكية واللاسلكية كالاتصالات على الموجة الواسعة، وغير ذلك من البنى التحتية الأساسية. ومن الممكن تمويل مثل هذه المشاريع باستخدام تقنية التسديد.

#### - التسديد والمصارف:

تستطيع المصارف التجارية إعادة هيكلة محافظ قروضها عن طريق التسديد. فالقروض غير المنتجة أو المشكوك فيها يمكن تجميعها وبيعها لصناديق استثمار منشأة خصيصاً لهذه الغاية، مع تأمين ضمانة إضافية ملائمة، وطمأنة المستثمرين الباحثين عن إستثمارات ذات عائد مرتفع. وتتيح عملية التسديد للمصارف أن تسعر قروضها وفق شروط ومخاطر السوق. وهذه من متطلبات ومبادئ "لجنة بال" التي تطالب بتقييم المخاطر في المحافظ المالية والتسليفات لدى المصارف (Value at Risk)، كما تتيح لها أن ترفد ميزانيتها العمومية بالسيولة. وبالتالي، من الممكن للأوراق المالية

المدعومة بموجودات أخرى، في حال وجود إطار تشريعي صحيح وتكاليف غير مفرطة، أن تنشئ قيمة وتكون مجدية لدى الجهات المصدرة ولدى المستثمرين.

#### - أسواق مالية جديدة في لبنان:

إن إقرار مشروع قانون تسنيد الموجودات إضافة الى مشروع القانون المعني بتنظيم هيئات الاستثمار الجماعية وتوفير تقنيات التسنيد، سيعود بمنافع عديدة على الإقتصاد اللبناني خصوصاً على القطاع المالي وقطاع الإسكان ويطلق سوقاً جديداً هو سوق الرهونات (Mortgage Market) ما يؤدي الى زيادة نسبة السيولة في هذه الأسواق، والى تدفقات مالية جديدة وتمويل طويل الأجل، إضافة الى إعطاء لبنان والأسواق المالية اللبنانية ميزة تفاضلية تجعله يطور ويستخدم تقنيات التسنيد الحديثة.

إن الفراغ التشريعي الحالي على صعيد عمليات التسنيد في لبنان يدفع بالشركات المعنية الى اللجوء الى بلدان أخرى للإستعانة بتشريعاتها في هذا المجال، ما يؤدي الى تخفيض حجم إستثماراتها في لبنان وحتى إنعدامها، وإن تنظيم هذه العمليات في لبنان سوف يشجع الشركات على القيام بها محلياً ويسمح بالقيام برقابة محلية فعالة عليها، ما يتيح له أن يصبح مركزاً إقليمياً لسوق تسنيد الموجودات للقطاع الخاص والقطاع العام



## الـخاتـمة

مفهوم التوريق :- مصطلح التوريق في أبسط صورته هو الحصول على الأموال بالاستناد الى الديون المصرفية القائمة وذلك عن طريق خلق أصول مالية جديدة. وبذلك يضمن نظام التوريق تحويل الموجودات المالية من المقرض الأصلي الى آخرين أو تحويل القروض إلى أوراق مالية قابلة للتداول . Marketable Securities و يجب ان تتمتع الديون المراد توريقها بدرجة من الجاذبية بالنسبة للمستثمرين ، وهذا يتطلب توافر ميزات مهمة للديون المؤهلة للتوريق كالسجل التاريخي الجيد الذي يشهد بالانتظام في السداد مما يتطلب تحليل محفظة الديون للدائن الأصلي وتحديد المدينين الذين يقومون بالوفاء بالتزاماتهم لدى الدائن الأصلي بانتظام، مما يثبت انه ليس من المتوقع ان يعانون من تعثر في السداد خلال فترة التوريق مع تحقيق دخل مستمر ومنتظم للديون طوال فترة البرنامج .

دوافع عمليات التوريق :- لعل السبب الرئيس الذي يدفع المصارف والمؤسسات المالية للالتجاء لعمليات التوريق يتمثل في التحرر من قيود الميزانية العمومية حيث تقضي القواعد المحاسبية والمالية مراعاة مبدأ كفاية رأس المال، وتدبير مخصصات لمقابلة الديون المشكوك فيها، وهو ما يعرقل أنشطة التمويل بشكل عام، ويبطئ بالضرورة من دورة رأس المال، ويقلل بالتبعية من ربحية المصرف. والتوريق في هذه الحالة يعد بديلا مناسباً حيث يسمح بتدوير جزء من الأصول السائلة

Recycle Cash الناجمة عن توريق أصوله غير السائلة الضامنة لديونه لدى الغير دون أن يحتم ذلك زيادة في الجزء المخصص للمخاطر في ميزانية المصرف، أي دون الحاجة لمخصصات مناظرة في الميزانية العمومية.

أساليب التوريق :- تقوم تكنولوجيا التوريق أساسا على وجود الايداعات المستمرة و وجود التبويب للشركات بما يساعد على اجراء عملية التقييم لها من جهة والتمويل اللاحق من جهة أخرى ، بهدف تحقيق الدخل واستبعاد مخاطر الإفلاس فضلا عن ضرورة تصنيف الموجودات حسب درجات المخاطرة، ويتم في العادة تبويب الموجودات في أربع مجموعات رئيسة لأغراض التوريق، هي المخزون، والاستثمارات، والنقدية والذمم المدينة، والمباني والمعدات، وبالنسبة للشركات المالية تبويب الموجودات الى قروض ممنوحة للشركات والأفراد واستثمارات و مبان و معدات وذمم مدينة أخرى. أما الإشكال الرئيسة لعمليات التوريق فهي القروض التجارية وتلجأ الشركات ذات القرض الخاص الى القروض التجارية البسيطة ومن خلالها يتم التمويل اللازم لشراء الأصول التي يتم توريقها مع مراعاة تزامن جدول السداد الخاص بالديون محل التوريق مع التزامات الدفع للمقرضين. كما تقوم صفقات التوريق على أطر أو جوانب قانونية تؤخذ بعين الاعتبار لضمان إنجاز الصفقة بالشكل الصحيح. ويتم التوريق بأحد الأساليب الثلاثة الآتية:-

استبدال الدين :- إن تحقيق عملية التوريق من خلال هذا الأسلوب يسمح باستبدال الحقوق والالتزامات الأصلية بأخرى

جديدة، غير انه يقتضي الحصول على موافقة جميع الأطراف ذات الصلة بالقرض على إمكانية تحويله كلياً أو جزئياً إلى ورقة مالية.

التنازل :- ومؤهاته التنازل عن الأصول لصالح الدائنين أو المقرضين، ويشيع استخدام هذا الأسلوب في توريق الذمم الناشئة عن بيع بعض الأصول أو إيجارها، ففي عقدي الإيجار والبيع يتم الاستمرار في دفع الأقساط إلى الممول الأصلي الذي يقوم بدوره إما بتحويلها إلى مشتري الذمم المدينة أو تسديدها ضمن سلسلة من الحوالات متفق عليها عند التعاقد على التوريق وبالمقابل يقوم باسترداد المبلغ من المؤجرين .

المشاركة الجزئية :- يتضمن هذا الأسلوب بيع الذمم المدينة من قبل الدائن الأصلي إلى مصرف متخصص بشراء الذمم وتمويلها، ولا يتحمل بائع الدين بعدها أية مسؤولية فيما لو عجز المدين عن التسديد، لذلك يجب على مشتري الدين التأكد من أهلية المدين وجدارته الائتمانية ويلاحظ أن هناك طرقاً عديدة لحماية هذا المشتري تتراوح بين حصوله على ضمانات عقارية وحقوق إدارة الدين كوصي عليها

المنافع الاقتصادية للتوريق :- هناك مجموعة من المنافع الاقتصادية يوفرها التوريق بالنسبة للمصارف والمؤسسات المالية وتتمثل في ماياتي:-

١- رفع كفاءة الدورة المالية والإنتاجية ومعدل دورانها، عن طريق تحويل الأصول غير السائلة إلى أصول سائلة لاعادة

توظيفها مرة أخرى. مما يساعد على توسيع حجم الأعمال للمنشآت بدون الحاجة إلى زيادة حقوق الملكية.

٢- تقليل مخاطر الائتمان من خلال توزيع المخاطر المالية على قاعدة عريضة من القطاعات المختلفة

٣- انحسار احتمالات تعرض المستثمرين للاخطار المالية، وإنعاش سوق الديون الراكدة.

٤- نشيط السوق الأولية في بعض القطاعات الاقتصادية مثل العقارات والسيارات

٥- تنشيط سوق المال من خلال تعبئة مصادر تمويل جديدة، وتنويع المعروض فيها من منتجات مالية، وتنشيط سوق تداول السندات

٦- يساعد على الشفافية، وتحسين بنية المعلومات في السوق، لانه يتطلب العديد من الإجراءات، ودخول العديد من المؤسسات في عملية الاقراض، مما يوفر المزيد من المعلومات في السوق. ٧- قد يسمح للشركات ذات التصنيف الائتماني المتدني والقاعدة الرأسمالية المنخفضة كالمشروعات الصغيرة باقتراض الأموال بالمعدلات التي تحصل عليها الشرائح الممتازة.

٨- ان التوريق يجذب مجموعة متنوعة من المستثمرين، وبذلك سيتسع سوق الديون.

وفي الختام من الضروري أن نشير إلى أن نجاح عملية التوريق في العراق رهن بتوفر الإطار المؤسسي الكفاء، الذي يتضمن الآتي:

1- تطوير سوق العراق للأوراق المالية لتكون نشطة في مجال إصدار وتداول السندات

٢- تكوين شركات متخصصة في تداول السندات لتشجيع الاستثمار وتنشيط السوق.

3- توفير منظومة متكاملة من المؤسسات، أهمها: - شركات الإقراض العقاري، والشركات المساندة مثل مكاتب الاستعلام عن العملاء، تشكيل مؤسسات التصنيف الائتماني Rating Agencies حيث يلعب التصنيف دورا بارزا في معاملات التوريد، لانه من الصعب تسويق الأوراق المالية المصدرة بدون التصنيف الذي يساعد على تمكين المستثمرين من قياس مخاطر الأوراق المالية بدقة، تشكيل شركات لتقييم الأصول، تفعيل دور شركات التأمين.

يعتبر نشاط التوريد أحد الأنشطة المالية المستحدثة التي يمكن عن طريقها لإحدى المؤسسات المالية المصرفية أو غير المصرفية أن تقوم بتحويل الحقوق المالية (غير القابلة للتداول والمضمونة بأصول) إلى منشأة متخصصة ذات غرض خاص، تسمى في هذه الحالة شركة التوريد، بهدف إصدار أوراق مالية جديدة في مقابل أن تكون هذه الحقوق المالية قابلة للتداول في سوق الأوراق المالية .

## مزايا وفوائد عملية التوريق

- تحويل الحقوق المالية غير القابلة للتداول إلى أوراق مالية جديدة قابلة للتداول بما يساهم في زيادة السيولة لدى الشركات أو المؤسسات المتعثرة .
- مساعدة الشركات ذات العجز المالي في تحسين هيكلها التمويلي عن طريق تحويل الالتزامات قصيرة الأجل إلى التزامات متوسطة وطويلة الأجل .
- خفض مخاطر أسعار الفائدة التي يتعرض لها الممول .
- زيادة كفاءة التمويل الداخلي عن طريق استخدام حقوق المساهمين في تمويل الأصول الأخرى بعد أن يتم التصرف في الأصول المدينة بتحويلها إلى شركة توريق .
- زيادة حجم الأوراق المالية المتداولة في سوق الأوراق المالية .
- تعتبر وسيلة جيدة لخصخصة شركات قطاع الأعمال حيث يتم إعادة تحسين هيكلها المالي قبل البيع من خلال الطرح العام .

### ١- ما هو دور الهيئة العامة لسوق المال ؟

- تهتم الهيئة بتنظيم وتنمية سوق رأس المال، ويقع على عاتقها مسئولية ضمان أداء السوق لأعماله وفقا للقوانين واللوائح المعمول بها في مصر .
- وضع القواعد اللازمة لحماية المتعاملين في سوق الأوراق المالية .

• الإشراف على توفير ونشر المعلومات والبيانات الكافية عن سوق رأس المال والتحقق من سلامتها ووضوحها وكشفها للحقائق التي تعبر عنه .

• مراقبة سوق رأس المال للتأكد من أن التعامل يتم على أوراق مالية سليمة وانه غير مشوب بالغش أو النصب أو الاحتيال أو الاستغلال أو المضاربات الوهمية .

• اتخاذ ما يلزم من إجراءات لمتابعة تنفيذ أحكام قانون سوق رأس المال والقرارات الصادرة تنفيذا له .

## ٢- ما هي البورصة وما هو دورها؟

البورصة هي المكان المخصص لتداول سلعة أو ورقة مالية. فهناك بورصة للقطن، وبورصة للحبوب، كما أن هناك بورصة للأوراق المالية من أسهم وسندات والتي تعرف اصطلاحا بأنها سوق لتداول الأوراق المالية من خلال عملية مزايده ذات جانبيين يتم فيها مقابلة عروض البيع بأوامر الشراء. وكانوا في الماضي يعتمدون في هذه العملية على صياح الدالين "السماسرة" معلنين بصوت مرتفع عن عروض البيع والشراء حتى يمكن مقابلة رغبة البائع برغبة المشتري وبالتالي عقد الصفقة. إلا أن هذه العملية تطورت خلال السنوات الماضية لتصبح عملية التداول تتم من خلال نظام إلكتروني حيث يمكن من خلال أجهزة الكمبيوتر مقابلة عروض البيع بأوامر الشراء. وفي مصر تعتبر بورصتا القاهرة والإسكندرية كيانا واحدا يعبر عن البورصة المصرية، وهي المؤسسة المسنولة عن تنفيذ عمليات تداول الأوراق المالية. ويلزم قانون سوق رأس المال

الشركات المقيدة داخل البورصة ويتم التداول على أسهمها من خلال الجمهور أن تنشر بصفة دورية المعلومات الخاصة بها عن طريق الصحف. حيث تلزم قواعد البورصة كل الشركات المقيدة بأن تقدم للبورصة قوائم مالية ربع سنوية تلتزم في إعدادها بالمعايير المصرية للمحاسبة. كما يجب على كل من تلك الشركات أن تنشر في غضون ثلاثة أشهر من انقضاء السنة المالية التقارير والقوائم المالية التي تمت مراجعتها، وكذلك ملخصا لتقرير مجلس الإدارة في جريدين يوميتين واسعتي الانتشار. وهذه الشركات عليها الالتزام أيضا بالإفصاح بصورة منتظمة عن كل الأحداث التي قد تؤثر على أعمالها وأرباحه. وتتسع سوق المال المصرية لتشمل النشاط داخل البورصة، والتداول خارجها ومزادات بيع سندات الخزانة Treasury Bonds. وتتم كل التعاملات على الأوراق المالية سواء المقيدة أو غير المقيدة بالبورصة عن طريق شركة سمسة Licensed Broker مرخص لها بمزاولة مهنة السمسرة من الهيئة العامة لسوق المال

ويتمثل دور البورصة فيما يلي :

- تحقق السيولة الكافية للأوراق المالية حيث أن البورصة هي المكان الذي تعقد فيه عمليات بيع وشراء الأوراق المالية .
- التشجيع على الادخار من أجل الاستثمار .
- تساعد البورصة على تحديد سعر الورقة المالية حيث تعمل البورصة بمبدأ المزايدة وبالتالي يعكس سعر الورقة العرض والطلب عليه .

### ٣-- ما هو دور الهيئة في الرقابة والإشراف على سوق رأس المال؟

من المهام الرئيسية التي تقوم بها الهيئة - التنظيم والرقابة على الشركات العاملة في سوق الأوراق المالية لضمان توفير خدمات الاستثمار بفاعلية وكفاءة للمستثمرين وضمان عدم حدوث أي غش أو خداع من جانب الأطراف المتعاملة بالسوق مع اتخاذ الإجراءات والعقوبات اللازمة لمنع تكرار هذه الممارسات في سوق رأس المال .

وأهم أنواع الرقابة التي تقوم بها الهيئة :

(١) الرقابة على عمليات التداول: تسعى الهيئة إلى تطوير الأداء الرقابي على عمليات التداول من خلال تحليل البيانات ذات العلاقة للوقوف على العمليات التي تتم بالمخالفة لأحكام القوانين واللوائح التي تحكم التعامل بسوق رأس المال. (أمثلة على بعض أنواع المخالفات):

- قيام شركة السمسرة بتسجيل أوامر شراء أو بيع وهمية أو بإجراء عمليات صوريه تظهر على شاشة التداول بغرض الإيحاء للسوق بوجود نشاط على أسهم محدد وتحدد اتجاه صعودي للسعر أو العكس .
- قيام الشركة باتباع سياسة من شأنها الإضرار بالمتعاملين معها والإخلال بحقوقهم وإجراء تعاملات على حساباتهم دون صدور أوامر منهم .

• قيام الشركة باستخدام أساليب تتطوي على الغش والتدليس في أعمالها وإنشاء حسابات وهمية للتعامل من خلاله .

• اشتراك الشركة في عمليات تلاعب بالأسعار بغرض التأثير على أسعار السوق .

• تعامل الشركة أو المديرين أو العاملين بها على أوراق مالية توفرت لديهم معلومات بشأنها أو بيانات عنها غير معلنة في السوق أو غير متاحة لسائر المتعاملين .

(2) متابعة التزام الشركات المصدرة بمبدأ الإفصاح والشفافية : وبصفة خاصة في حالة انتشار شائعات متعلقة بأحداث جوهرية يكون لها تأثير على حركة التداول لأسهم تلك الشركات .

(3) التفتيش الدوري والمفاجئ على الشركات العاملة في مجال الأوراق المالية :

يعد التفتيش أحد الوسائل الفعالة للتحقق من التزام الشركات بأحكام القانون رقم ٩٥ لسنة ٩٢ ولائحته التنفيذية والقرارات الصادرة تنفيذا لهما . وتقوم الهيئة بإعداد برنامج التفتيش الدوري لكل عام بحيث يتم تنفيذ البرنامج من خلال لجان التفتيش المختصة طبقا لمواعيد إجراء التفتيش وإعداد التقارير بالنتائج واتخاذ الإجراءات التي تعقب التفتيش .

4- ما هو الفرق بين السوق الأولية والسوق الثانوية؟

السوق الأولية هي سوق الإصدار للورقة المالية وهي شهادة ميلاد الورقة عقب تأسيس الشركة وطرحها لأول مرة على الجمهور (الطرح العام الأولي Initial Public Offering)، أو عقب طرح الشركة لإصدار جديد من السندات للاكتتاب العام من الجمهور، أو عند زيادة رأس مال إحدى الشركات القائمة وطرح هذه الزيادة للاكتتاب العام. وتصدر

الأوراق المالية في السوق الأولية بسعر الإصدار وعند قيد الورقة المالية الصادرة حديثاً في البورصة والتداول عليها يتغير سعر الإصدار وفقاً لحركة العرض والطلب، فإذا كان هناك طلب كبير على سهم معين أو سند ما فإن سعره سيرتفع بما يزيد عن سعر الإصدار ومن ثم يستطيع المشتري الأول للورقة عند إصدارها في السوق الأولية إعادة بيعها وتحقيق ربح بعد التداول عليها فيما يعرف " بالسوق الثانوية"، أي سوق التداول، وهو السوق الذي يتم فيه تداول الأوراق المالية (بيع/ شراء) من خلال سماسرة الأوراق المالية نيابة عن المستثمرين .

هـ- ما هي أهم أنواع الأوراق المالية التي تتداول بالسوق المصري؟  
الأوراق المالية عبارة عن صكوك (أو مستندات) تمثل الحق القانوني والمالي لحاملي الورقة تجاه المنشأة المصدرة لهذه الورقة المالية والتي تخول لصاحبها الحق في الحصول على جزء من العائد المتغير أو الثابت، وهي إما أن تكون صكوك مديونية أو تـكـون صـكـوك ملكية .

وأهم أنواع هذه الأوراق المالية بالسوق المصري :

- الأسهم العادية (الاسمية أو لحامله)
- الأسهم الممتازة .
- سندات القطاع الخاص .
- سندات القطاع العام .
- صكوك التمويل .
- وثائق استثمار الصناديق المغلقة .
- وثائق استثمار الصناديق المفتوحة .

## ٦- ما الفرق بين صكوك المديونية وصكوك الملكية؟

صكوك المديونية: هي صكوك تثبت أن حاملها دائن لجهة معينة بمبلغ محدد ولفترة زمنية محددة، وهذه الصكوك تستحق فائدة ثابتة وتصدر عن جهات حكومية مثل أذون الخزانة أو جهات غير حكومية مثل السندات التي تصدرها الشركات والمؤسسات غير الحكومية لآجال طويلة نسبيا ( عشر سنوات أو أكثر).  
صكوك الملكية : تتمثل في الأسهم التي تكون في مجموعها رأس مال لشركة سواء تم إصدار هذه الأسهم عند تأسيس الشركة أو عند زيادة رأسماله .

## ٧- ما هو الفرق بين السهم الأسمى والسهم لحامله؟

السهم الأسمى : هو السهم الذي يسجل اسم صاحبه على صك الملكية وعندما تنتقل ملكية هذا السهم إلى شخص آخر يسجل اسم المالك الجديد في جدول خاص موجود على ظهر السهم أو من خلال الحفظ والإيداع المركزي بشركة مصر للمقاصة والتسوية والحفظ المركزي، ثم تسجل هذه العملية في دفاتر الشركة المصدرة. السهم لحامله: هو السهم الذي لا يكتب اسم صاحبه على صك الملكية وتنتقل ملكية هذا السهم بمجرد تداوله بين الأفراد ولا يجوز للشركة إصدار الأسهم لحامله إلا إذا دفعت قيمتها بالكامل عند الاكتتاب .

## ٨- ما هو الشراء بالهامش Margin Trading ؟ وما دوره في تنشيط سوق رأس المال؟

الشراء بالهامش هو اقتراض العميل لمبلغ من المال من شركة السمسرة التي يتعامل معها بغرض تمويل شراء أسهم،

واستخدام استثماره في تلك الأسهم كضمان للمديونية. عادة يقوم المستثمرون باللجوء إلى الشراء بالهامش بغرض زيادة القوة الشرائية المتاحة لهم ليحصلوا على عدد اكبر من الأسهم دون أن يسددوا كامل قيمة تلك الأسهم، وبالتالي تحقيق عائد أعلى على قيمة استثماراتهم النقدية في حالة ارتفاع سعر تلك الأسهم .

٩- ما هو التوريق Securitization ؟ وما أهميته في سوق الأوراق المالية؟

يعتبر نشاط التوريق أحد الأنشطة المالية المستحدثة التي يمكن عن طريقها لإحدى المؤسسات المالية المصرفية أو غير المصرفية أن تقوم بتحويل الحقوق المالية (غير القابلة للتداول والمضمونة بأصول) إلى منشأة متخصصة ذات غرض خاص، تسمى في هذه الحالة شركة التوريق، بهدف إصدار أوراق مالية جديدة في مقابل أن تكون هذه الحقوق المالية قابلة للتداول في سوق الأوراق المالية .

#### مزايا وفوائد عملية التوريق

- تحويل الحقوق المالية غير القابلة للتداول إلى أوراق مالية جديدة قابلة للتداول بما يساهم في زيادة السيولة لدى الشركات أو المؤسسات المتعثرة .
- مساعدة الشركات ذات العجز المالي في تحسين هيكلها التمويلي عن طريق تحويل الالتزامات قصيرة الأجل إلى التزامات متوسطة وطويلة الأجل .
- خفض مخاطر أسعار الفائدة التي يتعرض لها الممول .

- زيادة كفاءة التمويل الداخلي عن طريق استخدام حقوق المساهمين في تمويل الأصول الأخرى بعد أن يتم التصرف في الأصول المدينة بتحويلها إلى شركة توريق .
- زيادة حجم الأوراق المالية المتداولة في سوق الأوراق المالية .
- تعتبر وسيلة جيدة لخصخصة شركات قطاع الأعمال حيث يتم إعادة تحسين هيكلها المالي قبل البيع من خلال الطرح العام .

#### ١٠- ما معنى " الاتجار بالمعلومات الداخلية"؟

تمنع أسواق رأس المال على المستوى العالمي المطلعين على الأسرار أو المعلومات الداخلية للشركات سواء العاملين بها (أعضاء مجلس إدارة الشركة والمديرين) أو الأشخاص الخارجيين الذين في إمكانهم الإطلاع على المعلومات الداخلية غير المتاحة للجمهور (مثل: المحاسب القانوني/ المحامي/ المستشارين) من استخدام هذه المعلومات الداخلية في الاتجار بالبيع أو الشراء للأوراق المالية لأن هذا قد يؤدي إلى التأثير على سعر الورقة ولا يحقق الشفافية والإفصاح المطلوبين للسوق .

#### 11- ما هي صناديق الاستثمار؟ وما هي أنواعها؟

- صندوق الاستثمار في الأصل عبارة عن شركة تأسست بهدف تجميع أموال من عدد كبير من المستثمرين وإدارتها وفقا لإستراتيجية يضعها مدير الاستثمار بالصندوق لتحقيق أرباح توزع على المستثمرين في وثائق الصندوق. فمن الناحية

النظرية يمكن استثمار هذه الأموال في أشكال عدة مثل الأسهم أو السندات أو أدوات سوق النقد أو العقارات أو المعادن النفيسة .

- يجب على صناديق الاستثمار - طبقا للقانون المصري - أن تعتمد على مدير استثمار يتميز بالخبرة والكفاءة ليتولى إدارة الاستثمار طبقا للاستراتيجية الموضوعة، وأن يدير الصندوق على النحو الذي يحقق أقصى استفادة حسب اتجاهات السوق .
- صناديق الاستثمار تلائم عادة صغار المستثمرين، أو المستثمر الذي تتوفر لديه الخبرة الكافية أو الوقت لمتابعة استثماراته، حيث توفر إدارة صناديق الاستثمار الخبرات اللازمة لتحقيق أقصى فائدة ممكنة من استثمارات الصندوق في مختلف الأوراق المالية أو أدوات الاستثمار .

ويوجد نوعان من صناديق الاستثمار هم :

- صناديق الاستثمار المفتوحة Open-End Mutual Funds تعد صناديق الاستثمار المفتوحة أكثر صناديق الاستثمار شيوعا، وتتميز هذه الصناديق بسهولة بيع وثائقها على أساس القيمة الصافية (السوقية) في أي وقت. ويتم التعامل على وثائق الصناديق المفتوحة مع الصندوق مباشرة، وتنشر إدارة الصندوق يوميا أسعار الوثائق .

- صناديق الاستثمار المغلقة Closed-End Mutual Funds تتميز هذه الصناديق بالثبات النسبي في هيكل رأس المال، وهذا يعني أن عدد الوثائق المتداولة (الأسهم) لصناديق الاستثمار المغلقة ثابت ولا يتغير. ويمكن للمستثمر في هذه الصناديق بيع وشراء ما في حوزته من أسهم الصندوق كما هو

الحال في حالة شراء وبيع أسهم الشركات المساهمة من خلال البورصة عن طريق سمسار معتمد ومقابل عمولة. ويتحدد سعر السوق لأسهم هذه الصناديق على أساس العرض والطلب في البورصة دون النظر إلى صافي قيمة أصول الصندوق. وتتمثل العوائد التي يحققها المستثمر في وثائق الصناديق المغلقة في توزيعات الأرباح خلال فترة الاحتفاظ، والأرباح الرأسمالية الناتجة عن التغير في القيمة السوقية للوثيقة عند البيع في نهاية فترة الاحتفاظ .

وهناك أنواع عديدة من صناديق الاستثمار من حيث أهدافها نلخصها في الآتي :

### **1- صناديق النمو: Growth Funds**

يركز هذا النوع من الصناديق على الاستثمار في الأسهم .

### **2-صناديق الدخل: Income Funds**

تقوم هذه الصناديق بتوظيف أغلب أموالها في السندات ذات معدلات الفائدة الثابتة .

### **3-الصناديق المتوازنة: Balanced Funds**

تقوم هذه الصناديق بتقسيم استثماراتها فيما بين الأوراق المالية ذات معدل الفائدة الثابت، وبين الأسهم العادية .

### **٤ -صناديق المؤشرات: Index Funds**

تقوم هذه الصناديق بالاستثمار في الأوراق المالية التي يشملها أحد المؤشرات شائعة الاستخدام مثل مؤشر ستاندرد آند بورز ٥٠٠، ومؤشر فاينانشيال تايمز ١٠٠، ويسهل متابعة

المستثمرين لأداء الصناديق من خلال متابعة أداء المؤشر. كما أن هناك صناديق مؤشرات سندات تستثمر أموالها في السندات .

#### ٥ - صناديق الاستثمار في الأصول السائلة Money Market Funds:

وتستثمر هذه الصناديق أموالها في الأدوات المالية المتداولة في سوق النقد مثل أذون الخزانة، وشهادات الإيداع بالبنوك وتهدف لتحقيق أعلى معدل عائد على الأدوات المالية التي تحتفظ به. وتتميز هذه الصناديق بانخفاض درجة المخاطر وبالتالي انخفاض العائد. إلا أنها تتميز بدرجة عالية من السيولة والأمان .

#### 12- هل هناك قيود على استثمارات الأجانب في السوق المصري؟

تشجع الدولة رأس المال المحلي والعربي والأجنبي على الاستثمار المباشر و غير المباشر بالسوق المصري. وهناك تساوي كامل بين المستثمر المحلي والمستثمر الأجنبي في جميع الحقوق والالتزامات. بالإضافة إلى الحرية التامة لرأس المال الأجنبي في الدخول للسوق عن طريق شراء الأوراق المالية وكذلك للخروج عن طريق البيع في أي وقت مع الحق في تحويل حصيلة البيع بالعملة المحلية إلى العملة الأجنبية حسب أسعار تحويل العملة السائدة في البنوك .

#### ١٣- ما معنى الشفافية والإفصاح بالنسبة للأوراق المالية؟

يقصد بالشفافية الإعلان للجمهور والمجتمع المالي عن المعلومات الخاصة بتداول الأوراق المالية وخاصة أوامر البيع

والشراء بهدف توفير التفاعل المطلوب بين جانبي العرض والطلب لتحديد أسعار الورقة المالية. ويقصد أيضا بشفافية التداول الإعلان عن المعلومات المتعلقة بالصفقات التي تعقد فعلا من حيث الحجم والسعر وذلك حتى يتعرف المستثمرون على اتجاهات السوق. أما الإفصاح فهو الإعلان عن كل المعلومات المالية و غير المالية المهمة عن الشركات المساهمة المقيدة بهدف مساعدة المستثمر على اتخاذ قرارات بيع أو شراء ورقة مالية معينة وتقدير السعر المناسب للورقة المالية. ويعتبر الإفصاح روح سوق الأوراق المالية المنظمة وركن أساسي من أركان نجاحها وتطورها ويساهم في تدعيم الثقة بين فئات المستثمرين .

#### ١٤- ما هو المقصود بتصنيف السندات ؟

يعكس التصنيف الائتماني رأى جهة معينة متخصصة يطلق عليها وكالة تصنيف فى احتمال التزام الشركة او المؤسسة المصدرة للسند بدفع الفوائد ورد اصل قيمة الاصدار فى نهاية فتره الاستحقاق ولايعتبر التصنيف ضمانا بأى حال من الاحوال ، بل هو احد المؤشرات الارشادية العديدة التى يستخدمها المستثمرون لتحديد المخاطر النسبية لمختلف الاصدارات من السندات . ومن ثم العائد الذى يطلبونه. وكما هو الحال بالنسبة للادوات المالية الاخرى كلما زادت المخاطر زادت المكافأة المتوقعة وبالنسبة للسندات كلما زادت المخاطر ارتفعت معدلات الفائدة .

وتتولى تصنيف سندات الشركات فى مصر الوكالات المحلية التى ترخص لها هيئة سوق المال بمزاولة نشاط تصنيف الجداره الائتمانية. كما تقوم به الوكالات الدوليه التى يعتمدها مجلس ادارة الهيئة .

وهناك نوعان من التصنيف - محلى ودولى - لايمكن المقارنه بينهما .فأى اصدار من السندات يباع فى الاسواق العالمية يحصل على تصنيف دولى يمكن مقارنته بمثيله من الاصدارات حول العالم. وعلى نفس المنوال يتم تصنيف السندات السيادية التى تصدرها حكومات الدوله المختلفه. ومن بينها مصر التى قامت باصدار سندات سياديه مؤخرًا. اما على الصعيد الداخلى فان السندات تحصل على تصنيف محلى يتم مقارنته مع السندات المماثله فى نفس البلد. وتعتبر وكالتا ستاندرد آند بورز، وموديز Standard & Poor's and Moody's، هما اهم وكالتين للتصنيف الائتمانى على المستوى العالمى .

### ١٣- ما هو مبدأ تنويع الاستثمارات ؟

يقصد بالتنويع عملية تقليل المخاطر من خلال توزيع رأس المال المستثمر على عدد كبير من الاصول التى تختلف معدلات العائد عليها كالاسهم والسندات والارصدة النقدية او اى اصول اخرى والغرض من ذلك ببساطة ، هو تجنب تركيز الاستثمار فى ورقة مالية واحده او قطاع واحد مما قد يعرض المستثمر الى خسائر كبيره فى حالة هبوط اداء هذه الورقة المالية او هذا القطاع .

ويمكن القول ان التنويع هو الطريقة المثلى للمستثمر لادارة مخاطره ، وينبغي على كل مستثمر ان يقوم بتوزيع محفظة استثماراته على مجموعه من الاسهم والاوراق المالية ذات العائد الثابت والارصدة النقدية . وذلك وفقا لنسب تحددها فى الاساس معاييرها الذاتية التى تحدد درجة تقبله للمخاطر .

فعلى سبيل المثال ، تختلف نسب التنويع التى يقررها مستثمر فى العشرين من عمره لديه المتسع من الوقت ليشهد نمو ما يملكه من اصول عن تلك التى يرضى بها مستثمر يناهز الخامسة والسبعين لايملك رفاهة الانتظار لذلك تختلف استراتيجيات الاستثمار عند كل منهما . فمن الانسب للمستثمر الاكبر سنا ان يميل بدرجة اكبر الى الاستثمار فى ادوات مالية مضمونه ذات عائد ثابت مع اعطاء وزن اقل للاسهم العادية التى تتسم بطبيعتها بدرجة اعلى من التقلبات السعرية وعلى الجانب الاخر يمكن للمستثمر الشاب ان يوجه الوزن الاكبر فى محفظته الى الاستثمار فى الاسهم العادية والوزن الاقل الى الادوات ذات العائد الثابت لوجود وقت كاف لديه لمواجهة التقلبات .

وكما هو واضح لاتوجد طريقة واحدة يمكن استخدامها لتنويع الاصول ، وانما يتعين على كل مستثمر ، الاهتمام بكيفية تحديد نسب التنويع التى يقبلها للحد من المخاطر ، والمهم ان يعرض المستثمر ما يريد بالضبط من محفظة استثماراته ، وماهى المخاطر التى يقبل تحملها لتحقيق هذه الاهداف . واخيرا

، يجب على المستثمرين ان يدركوا عواقب اختياراتهم ، وان تكون لديهم خطة طوارئ ، لانه بغض النظر عن مدى التنوع ، فقد تأتى ظروف غير متوقعة تؤثر على ما يحققه الاستثمار من عوائد

16- ما هو الفرق بين الشراء بالهامش و البيع على المكشوف ؟

يعتبر الشراء بالهامش شكلا محفوفًا بالمخاطر من اشكال التعامل فى الاوراق المالية ، حيث يقترض فيها المستثمر اموالا من شركة السمسرة لتغطية جزء من تكلفة شراء الاوراق المالية ، وفى المقابل يقوم باستخدام الاوراق المالية المشتراه بالهامش - وربما غيرها من اوراقه المالية - كضمان للقرض المتمثل فى الجزء غير المسدد لشركة السمسرة من ثمن الشراء .

من ناحية اخرى ، فانه عندما يتجه السوق للهبوط ويستشعر بعض المستثمرين استمراراً فى الهبوط ، فان بوسعهم القيام بالمضاربة على توقعهم ذلك من خلال بيعهم لاوراق مالية لا يملكونه (بيع على المكشوف ) فبدلاً من اقتراض نقديه لشرائها يمكنهم اقتراض الاوراق المالية مباشرة من شركة السمسرة وبيعها على امل اعادة شرائها مرة اخرى بسعر اقل لردها لشركة السمسرة وتحقيق ارباح من وراء ذلك . مع العلم بأن قوانين ولوائح سوق الأوراق المالية المصرية لا تسمح بالبيع على المكشوف للأوراق المالية .

ونظرا لخطورة الرافعة المالية فى عملية الشراء بالهامش

- اى نسبة ما يقترضه المستثمر لشراء اوراق مالية بالهامش الى قيمة ماسدده بالفعل من هذا الثمن ، فان السلطات الرقابيه دائما

تضع قواعد صارمة للغاية للحد من الائتمان الذى يمكن تقديمه للمستثمرين ولضمان عدم اهتزاز الاستقرار المالى لشركات السمسرة . وعادة ماتشترط الجهات الرقابيه متطلبات معينة بالنسبة لشركات السمسرة التى تتعامل فى الشراء بالهامش تتضمن توافر حد ائنى من صافى رأس المال (الاصول السائلة والاصول التى يسهل تسيلها والمملوكة لشركة السمسرة ) كما تتضمن وضع نسبة معينة كحد اقصى لقيمة ماتتيحه شركة السمسرة من تمويل لعملائها للشراء بالهامش . وفى مصر قامت وزارة التجارة الخارجية وهيئة سوق المال باصدار لوائح جديده تحكم عمليات الشراء بالهامش .

#### ١٧- من هم صانعو السوق ؟

فى الكثير من الاسواق تدعم عملية التداول خارج البورصة شبكة من صانعى السوق وهم اشخاص او شركات - حصلوا على تراخيص للعمل كصانعى سوق فى الاوراق المالية - يلتزمون رسميا بخلق سوق مستمرة للتداول على ورقة مالية معينة او اكثر . وهذا يعنى المخاطرة برؤوس أموالهم أو رؤوس أموال شركاتهم . ويلتزم صانع السوق فى كل يوم من ايام التداول بوضع اسعار معلنة لشراء وبيع ورقة مالية معينة - او اكثر - وبحيث يفصل هامش صغير بين السعرين . ويتاح للسماسرة - عبر شاشات التداول - متابعة الاسعار المعلنة من كافة صناع السوق - وتكون هذه الاسعار المعلنة بالنسبة للصفقات التى تتم على عدد محدود من الاسهم .

اما بالنسبة للصفقات الكبيرة فيكون السعر المعلن قابلاً للتفاوض . وتعد جميع الصفقات عبر الهاتف مع نشر الانباء الخاصه به . وفى السنوات الاخيرة ، اصبح لدى الاسواق الأكثر تقدماً نظماً تسمح بتنفيذ الطلبات الصغيرة اليكترونياً مع استمرار التفاوض بشأن اسعار تنفيذ الطلبات الكبيرة بواسطة الهاتف مع تأكيدها اليكترونياً، وكما ذكرنا فان رأسمال صانع السوق معرض للمخاطر ولايسمح له بتقاضى عمولات عن البيع والشراء، وانما يحقق ارباحه من خلال الفرق بين السعر الذى يدفعه لشراء الاسهم والسعر الذى يبيعها به . وهذا مايعرف بالفارق spread وفى ضوء دور صانعى السوق فان تداول الاوراق المالية خارج البورصة يعتمد على السعر المعلن ، والذى يتم التفاوض عليه مع صانعى السوق مستقبلاً .

وفى الاسواق التى تعتمد على المزادات المستمرة يقوم بعض السماسرة الاعضاء - ويطلق عليهم اسم المتخصصين - بدور مماثل لصانعى السوق فهم يتعاملون على ورقة مالية معينه او اكثر لحسابهم الخاص بغرض تخفيض الفرق بين العرض والطلب على الورقة المالية .

ويقومون بدور المحفز بالنسبة للطلبات الكبيرة وذلك بالجمع بين مختلف السماسرة الذين يرغبون فى شراء وبيع نفس الورقة المالية ، ويوفر المتخصصون عنصر استقرار فى السوق بقيامهم بدور المشتري عندما تسود رغبة البيع بين المستثمرين وبدون البائع عندما يغلب الطلب .

ومع ذلك ، وعلى خلاف صانعى السوق الذين يعتبرون الطرف المقابل لكل اوامر العملاء ، فان المتخصص يتعامل على الورقة المالية فقط حينما لا تكون هناك طلبات للعملاء قريبه من اخر سعر بيع للورقة المالية ، ولا يوجد فى البورصة المصريه فى الوقت الحاضر صانعو سوق او متخصصون ولكن تجرى مناقشات حاليا حول استحداث ذلك فى السوق .

#### 18- ما هو المقصود بالمالك المستفيد و المالك المسجل ؟

تسجل ملكية الاوراق المالية فى كثير من الاسواق المالية باسم شركة السمسرة وليس للمستثمر (المالك المستفيد) الذى تشتري الورقه لحسابه بالفعل. والشركة المصدرة لاتعرف المالك المستفيد. وفى هذه الحالة يحتفظ مكتب السمسرة او امين الحفظ - ويعرف باسم "المالك المسجل" او "المالك الاسمى"، بسجلات لملكية الاوراق المالية لعملائه . وحينما يكون هذا المالك شركة سمسرة يقال ان الاوراق باسم السوق. والمالك الاسمى مسؤول عن تحصيل الارباح لصالح المالك المستفيد وايضا ارسال دعوات حضور الجمعيات العامة للمساهمين والتقارير المالية الاخرى الى العملاء مباشرة نيابة عن الشركة المصدرة .

#### ١٩- ما المقصود بمنظمات الرقابة الذاتية SRO's ؟

تعنى الرقابة الذاتية بوضع تنظيم للانشطة اليومية للشركات العاملة فى مجال الاوراق المالية ، وذلك كنشاط مكمل لمهام الجهة الرقابية الحكومية والتى تتولى مسئوليات اكثر عمومية واتساعا تتعلق بالسياسات العامة والمخالفات القانونية

الجسيمة ، وفي الاطار المقبول دوليا - بصفة عامة - يقوم مفهوم الرقابة الذاتية على الافتراض بأن اعضاء الصناعة وصلوا الى مستوى كاف من النضج - من الناحية المهنية - لوضع معايير لتسيير العمل ، تساهم في ترسيخ طابعهم المهني في هذه الصناعة وتعزيز مكانتهم في نظر الجمهور . كما يتضمن مفهوم الرقابة الذاتية ان التأكد من الالتزام بالمعايير الاخلاقية واحكام القانون يقوم به نظراء وليس هيئة حكومية ، وفي هذا الصدد تتجاوز معايير السلوك التي وضعتها المنظمات ذاتية الرقابة المبادئ القانونية والقواعد الاخلاقية القائمة ، ولعل النقطة المهمة في هذا المقام هي ان القائمين على الرقابة ومحاسبة احد الاعضاء المخالفين هم ايضا اعضاء بذات المنظمة تعلموا اساليب السوق ويجلسون في موقع الرقيب . وهو وضع مثالي لكيفية القيام بدور المنظمة ذاتية الرقابة .

وغالبا مايضع القواعد والمعايير الاخرى لهذه المنظمات ، مهنيون على علم ودرايه بأسس تداول الاوراق المالية وبالتالي يفترض اهم خبراء في الموضوع المعنى . وباعتبار البورصة منظمة لتيسير التعامل بين اعضائها ورقيب لايتعامل مع المستثمرين مباشرة ، فهي في وضع مثالي للقيام بدور مؤسسة ذاتية الرقابة وفرض عقوبات على الاعضاء لاخلالهم بثقة الجمهور ، ومع ذلك فلا بد من موافقة الجهة الرقابية الحكومية على قيامها - البورصة - بالعمل كمنظمة ذاتية الرقابة ، واخيرا ، يمكن للعقوبات على المخالفين حسب نوع مخالفته وشدتها . ان

تمنع شركة او افراد من مواصلة العمل فى مجال تداول الاوراق المالية .

## 20-من هم أمناء الحفظ Custodians ؟

لايتعامل المستثمرون فى معظم اسواق المال مباشرة مع مؤسسة الحفظ المركزى وانما يتعاملون عن طريق السماسرة وامناء الحفظ وفى هذه الحالة تثار تساؤلات عن كيفية تعرف احد المستثمرين على رصيد ملكيته من ورقة مالية معينة ، ومن هو المسئول عن امساك سجلات ملكية كل مستثمر من الاوراق المالية ؟. وفى مصر تحفظ سجلات الملكية بالنسبة للمستثمرين الافراد لدى شركة مصر للمقاصة ، ويتم التوصل اليها من خلال امناء الحفظ ، وهم عادة مايتبعون احد البنوك ، وبموجب اللائحة التنفيذية لقانون الايداع والقيود المركزى ، حل امناء الحفظ تدريجيا محل شركات ادارة السجلات فى السوق المصرى ، وهذا التغيير منع تعديل سجلات ملكية المستثمر الا من خلال طرف اخر (بخلاف شركة السمسرة ) ويستطيع المستثمرون ان يطلبوا معلومات عن ملكيتهم من امناء الحفظ او من شركة مصر للمقاصة مباشرة ، وهذه خدمة ليست متوفرة لدى مؤسسات الحفظ المركزى فى معظم اسواق المال الاخرى.

## المراجع

- ١ - د.حسين فتحي عثمان ، بحث عن التوريق المصرفي الممارسة والاطار القانوني، الدليل الالكتروني القانوني العربي.
- ٢- جريدة المصري اليوم
- ٣- جريدة الشرق الاوسط اللندنية.
- ٤- مجلة الجيش اللبنانيه، تيريز منصور.
- ٥ - د/عبدالله بن حسن السعيدى ، التورق كما تجريه المصارف في الوقت الحاضر
- ٦- دبي-الأسواق.نت

## قائمة المراجع

أ- باللغة العربية:

- ١- التوريق العقاري كأحد آليات تفعيل قانون التمويل العقاري، بنك الإسكندرية، النشرة الاقتصادية، المجلد الخامس والثلاثون، ٢٠٠٣.
- ٢- الطاهر لطرش، تقنيات البنوك، الطبعة الرابعة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ٢٠٠٥.
- ٣- عبد القادر بلطاس، الاقتصاد المالي و المصرفي "السياسات و التقنيات الحديثة في تمويل السكن"، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، بدون سنة طبع.
- ٤- هشام فضلى، الاستثمار الجماعي في الحقوق الآجلة- التوريق، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية ٢٠٠٤.

- 1- Ahmed Silem, Jean-Marie Albertini, Lexique d'économie, 6<sup>ème</sup> édition, Ed DALLOZ, Paris, 1999.
- 2- Anne Benoit-Moury et al, Chronique de droit à l'usage du notariat, 1<sup>ère</sup> édition, Ed Larcier, Belgique, 1999.
- 3- Deep. A et D. Domanski: « Marchés immobiliers et croissance économique : enseignements de la vague de refinancements aux États-Unis », Rapport trimestriel BRI, septembre 2002.
- 4- Évolution économique et monétaire en Algérie, Banque d'Algérie, rapport 2004.
- 5- Guide pratique pour le refinancement des crédits au logement, SRH-SPA.
- 6- Kamel CHEHRIT, Techniques et pratiques bancaires - financières et boursières, Ed G.A.L, Alger, 2003.
- 7- La Banque Mondiale, La performance macroéconomique et sectorielle des politiques du logement dans des pays de la région MENA, étude comparative : Algérie, Egypte, Iran, Jordanie, Liban, Maroc, Tunisie et Yémen, Avril 2005.
- 8- Les condition de refinancement du crédit hypothécaire et modalité de suivi, guide pratique, SRH-DTI, Octobre 2003.
- 9- Michel Rouach et Gérard Naulleau, Le contrôle de gestion bancaire et financier, 4<sup>ème</sup> édition, Ed Revue Banque, Paris, 2002.
- 10- Nicolas JACHIET et al, Rapport d'enquête sur l'hypothèque et le crédit hypothécaire,

**Ministère de l'Économie, des finances et de l'industrie, France, 24 novembre 2004.**

**11- Projet d'assistance technique pour le développement du crédit hypothécaire en Algérie, Rapport de la banque mondiale N° 21446-A1, 5 juin 2002.**

**12- Robert FERRANDIER et Vincent KOEN, Marché de capitaux et techniques financières, 4<sup>e</sup> édition, Ed ECONOMICA, Paris, 1997.**

**13- SRH - Bilan et perspectives 1997-2003.**



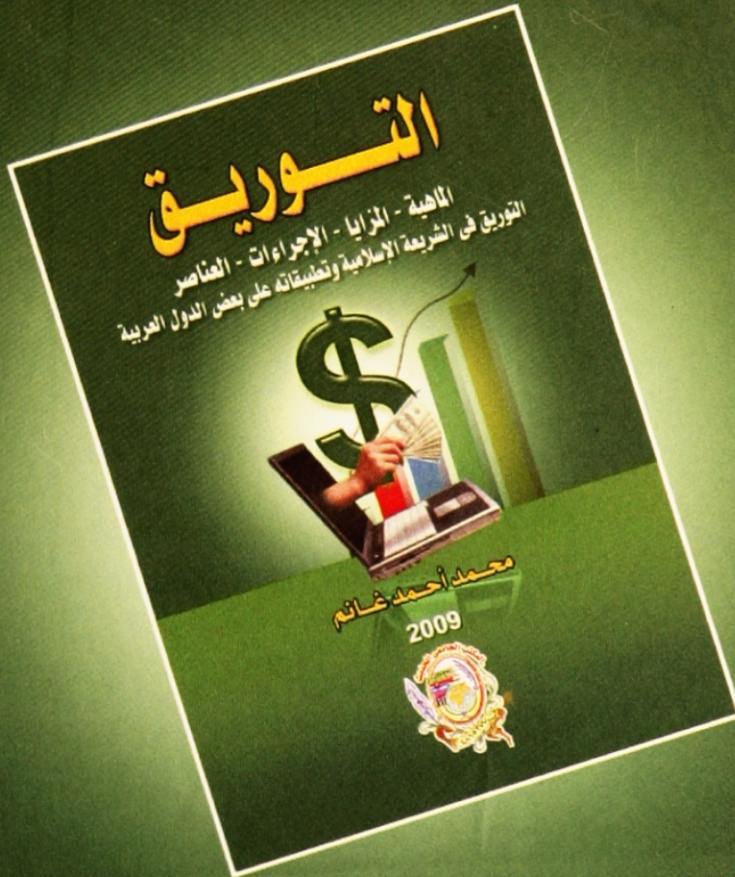
## الفهرس

٣	المقدمة
٥	الفصل الاول : ماهية التوريق
٨	- مفهوم التوريق
١٢	- دوافع عمليات التوريق
١٤	- أساليب التوريق
١٤	الفصل الثاني : مزايا عملية التوريق
٢٣	الفصل الثالث : إجراءات عملية التوريق
٢٧	الفصل الرابع : عناصر التوريق وأنواعه
٣١	- أنواع التوريق
٣٣	الفصل الخامس : التوريق المصرفي للديون
٣٨	المبحث الاول : ماهية التوريق المصرفي
	المبحث الثاني : الاساليب القانونية لنقل ملكية
٤٤	الاصول للمصدر
	المبحث الثالث : آليات الحد من آثار الافلاس
٦٦	علي عمليات التوريق
٩٥	الفصل السادس : توريق الاصول
٩٩	الفصل السابع : التوريق من وجهة نظر الشريعة الاسلامية
١٠٢	المبحث الأول : الدراسة التصويرية
١٠٨	المبحث الثاني : الدراسة الفقهية
١٠٨	المطلب الاول : في بيان تخريجه
١١٩	المطلب الثاني : في بيان مزاياه ومآخذه

١٢٩	المطلب الثالث : في بيان حكمه
١٤٥	الفصل الثامن : تطبيقات علي التوريق
١٥٣	- وضع التوريق في مصر
١٦٥	الفصل التاسع : وضع التوريق في بورصتي القاهرة والاسكندرية
١٦٨	١ - حجم التوريق في مصر
١٨٣	٢ - دولة الكويت
٢٠٩	٣ - التوريق في العراق
٢١٢	٤ - التوريق في لبنان
٢٢٣	خاتمة الكتاب
٢٤٩	المراجع

رقم الإيداع : ٢٢٦٤٣ / ٢٠٠٨

الترقام الدولي : ٢-٠٥١-٤٣٨-٩٧٧



**المكتب الجامعي الحديث**

مساكن سوتير - أمام سيراميك كليوباترا

عمارة (5) مدخل (2) - الأزاريطلة - الإسكندرية

تليفون : 03 / 4818707 - تليفاكس : 03 / 4865277 / 002